



การบรรยายพิเศษ เรื่อง “โอกาสและผลกระทบของการเปิดเสรี
จัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ ภายใต้ FTA ไทย-สหภาพยุโรป”

ภายใต้โครงการจัดทำร่างความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป (Thai-EU Free Trade Agreement) ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement)

โดย กรมบัญชีกลาง

ร่วมกับ บริษัท โบลลิเกอร์ แอนด์ คอมพานี (ประเทศไทย) จำกัด

มิถุนายน 2568

Agenda

1. วัตถุประสงค์และขอบเขตการดำเนินงาน

2. ผลการศึกษาเบื้องต้น

- ความสำคัญของการจัดทำร่างความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป (Thai-EU Free Trade Agreement) ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement)
- การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้กรอบความตกลงการค้าเสรีของสหภาพยุโรป และข้อเรียกร้องภายใต้กรอบความตกลงดังกล่าว
- โอกาส อุปสรรค และผลกระทบที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของไทยกับสหภาพยุโรปและประเทศสมาชิกภายใต้สหภาพยุโรปที่สำคัญ

3. การรับฟังความคิดเห็นจากผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย

วัตถุประสงค์ของโครงการ

1

เพื่อจัดทำร่างความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement) เพื่อเตรียมความพร้อมในการเจรจาความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป

2

เพื่อศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูลต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของไทยและสหภาพยุโรปและประเทศสมาชิก ภายใต้สหภาพยุโรปที่สำคัญ

3

เพื่อรวบรวม ประมวลผล และวิเคราะห์ข้อมูล ความคิดเห็นจากผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทั้งภาครัฐและเอกชน เพื่อเสนอแนะแนวทางในการเจรจาความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ

4

เพื่อจัดทำร่างภาคผนวก (Annex) ของความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ

5

เพื่อศึกษาผลกระทบและเสนอแนะแนวทางการดำเนินการ ทำที่และแนวทางการเจรจาของไทย เพื่อรองรับการเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐตามความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป

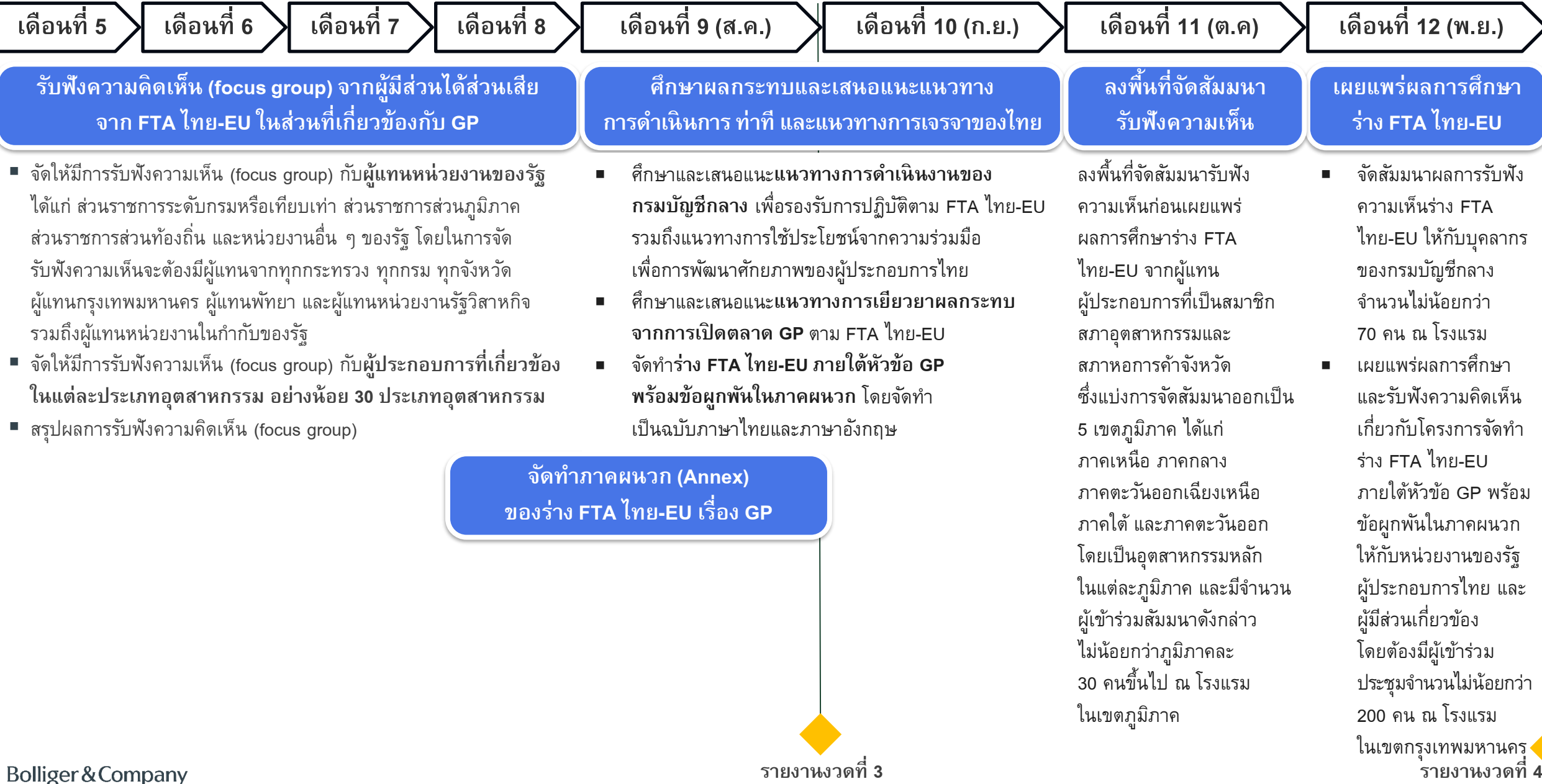
6

เพื่อจัดทำข้อเสนอแนะการปรับตัวหรือเยียวยาผู้ที่อาจได้รับผลกระทบจากการเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐตามความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป

ขอบเขตการดำเนินงาน (1)



ขอบเขตการดำเนินงาน (2)



Agenda

1. วัตถุประสงค์และขอบเขตการดำเนินงาน

2. ผลการศึกษาเบื้องต้น

- ความสำคัญของการจัดทำร่างความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป (Thai-EU Free Trade Agreement) ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement)
- การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้กรอบความตกลงการค้าเสรีของสหภาพยุโรป และข้อเรียกร้องภายใต้กรอบความตกลงดังกล่าว
- โอกาส อุปสรรค และผลกระทบที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของไทยกับสหภาพยุโรปและประเทศสมาชิกภายใต้สหภาพยุโรปที่สำคัญ

3. การรับฟังความคิดเห็นจากผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย

กรอบความตกลงการค้าเสรีที่สหภาพยุโรปและประเทศสมาชิกภายใต้สหภาพยุโรปที่สำคัญจัดทำกับภาคีอื่น ๆ

สหภาพยุโรปพัฒนาความสัมพันธ์ทางการค้าและการลงทุนกับประเทศนอกสหภาพยุโรปผ่านนโยบายการค้าและการลงทุน การค้านอกสหภาพยุโรปถือเป็นความรับผิดชอบของสหภาพยุโรปโดยรวม ไม่ใช่ความรับผิดชอบของรัฐบาลของภาคีใดภาคีหนึ่ง กล่าวคือ สถาบันของสหภาพยุโรปจะออกกฎหมายเกี่ยวกับการค้า ตลอดจนเจรจาและสรุปความตกลงการค้าระหว่างประเทศ ความรับผิดชอบของสหภาพยุโรปครอบคลุมการค้าสินค้าและบริการ ทรัพย์สินทางปัญญาในเชิงพาณิชย์ เช่น สิทธิบัตร การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ และการลงทุนโดยตรงจากต่างประเทศ เป็นต้น

มาตรา 207 ของสนธิสัญญาว่าด้วยการดำเนินงานของสหภาพยุโรปกำหนดกฎเกณฑ์เกี่ยวกับนโยบายการค้าของสหภาพยุโรป โดยกำหนดให้นโยบายการค้าทั่วไปจะต้องตั้งอยู่บนหลักการเดียวกัน โดยเฉพาะอย่างยิ่งเกี่ยวกับการเปลี่ยนแปลงอัตราภาษีศุลกากร การสรุปความตกลงภาษีศุลกากรและการค้าที่เกี่ยวข้องกับการค้าสินค้าและบริการ และทรัพย์สินทางปัญญาในเชิงพาณิชย์ การลงทุนโดยตรงจากต่างประเทศ การนำมาตรการเปิดเสรีไปสู่การปฏิบัติในรูปแบบเดียวกัน นโยบายการส่งออกและมาตรการปกป้องและตอบโต้ทางการค้า เช่น มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาดหรือการอุดหนุน เป็นต้น โดยนโยบายการค้าทั่วไปจะต้องดำเนินการในบริบทของหลักการและวัตถุประสงค์ของการดำเนินการภายนอกของสหภาพ

กลยุทธ์การค้าของสหภาพยุโรป

- มุ่งเน้นการค้าที่เปิดกว้าง ยั่งยืน และแน่วแน่ ผ่านแนวคิดของ ‘ความเป็นอิสระทางยุทธศาสตร์ (Open Strategic Autonomy)’ โดยสร้างขึ้นจากการเปิดกว้างของสหภาพยุโรป เพื่อสนับสนุนการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจโดยการสนับสนุนการเปลี่ยนผ่านสู่เศรษฐกิจสีเขียวและดิจิทัล
- มุ่งเน้นในการเสริมสร้างความเข้มแข็งพหุภาคีและการปฏิรูปกฎการค้าโลก เพื่อให้มั่นใจว่ามีความยุติธรรมและยั่งยืน

ข้อดีในการที่สหภาพยุโรปเจรจาความตกลงทางการค้า

- ทำให้ธุรกิจภายในสหภาพยุโรปเข้าถึงวัตถุดิบและปัจจัยการผลิตอื่นๆ ที่ต้องการได้ง่ายขึ้น และในราคาที่ต่ำกว่า
- ช่วยให้สหภาพยุโรปรักษาความสามารถในการแข่งขันได้ และแข่งขันได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้นในต่างประเทศ
- ส่งออกไปยังประเทศและภูมิภาคนอกสหภาพยุโรปมากขึ้น
- นำไปสู่การเติบโตของเศรษฐกิจและช่วยสร้าง
- ช่วยให้ผู้บริโภคมีทางเลือกในการเลือกผลิตภัณฑ์ที่หลากหลายขึ้นในราคาที่ต่ำกว่า
- การแสดงจุดยืนด้านกฎและค่านิยมของสหภาพยุโรปในความตกลงทางการค้ายังช่วยให้สหภาพยุโรปกำหนดทิศทางโลกาภิวัตน์ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในประเด็นต่าง ๆ เช่น สิทธิมนุษยชน สภาพการทำงาน และการคุ้มครองสิ่งแวดล้อม เป็นต้น

เครือข่ายความตกลงการค้าเสรีของ EU

ภูมิภาคอเมริกา
(6 ความตกลงกับ 26 เขตเศรษฐกิจ/ประเทศ)

แคนาดา เม็กซิโก

CARIFORUM (แอนติกาและบาร์บูดา, บาฮามาส, บาร์เบโดส, เบลีซ, โดมินีกา, สาธารณรัฐโดมินิกัน, เกรเนดา, จาเมกา, เซนต์คิตส์และเนวิส, เซนต์ลูเชีย, เซนต์วินเซนต์และเกรนาดีนส์, กายอานา, ซูรินาม, ตรินิแดดและโตเบโก)

อเมริกากลาง (คอสตาริกา, เอลซัลวาดอร์, กัวเตมาลา, ฮอนดูรัส, นิการากัว, ปานามา)

ประเทศแอนเดียน (โคลอมเบีย เอกวาดอร์ และเปรู) และชิลี

ภูมิภาคยุโรป และเครือรัฐเอกราช (CIS)
(19 ความตกลงกับ 19 เขตเศรษฐกิจ/ประเทศ)

อันดอร์รา, หมู่เกาะแฟโร, ไอซ์แลนด์, ลิกเตนสไตน์, นอร์เวย์, ซานมารีโน, สวิตเซอร์แลนด์, สหราชอาณาจักร

แอลเบเนีย, บอสเนียและเฮอร์เซโกวีนา, UNMIK/คอซอวอ*, มาซิโดเนียเหนือ, มอนเตเนโกร, เซอร์เบีย

อาร์มีเนีย, จอร์เจีย, สาธารณรัฐมอลโดวา, ตุรกี, ยูเครน

ภูมิภาคแอฟริกา และตะวันออกกลาง
(14 ความตกลงกับ 23 เขตเศรษฐกิจ/ประเทศ)

แอลจีเรีย, อียิปต์, ตูนิเซีย, โมร็อกโก

แคเมอรูน, โกตดิวัวร์, กานา, ESAS (i.e. คอโมโรส, มาดากัสการ์, มอริเชียส, เซเชลส์, ซิมบับเว), SADC (บอตสวานา, เอสวาตินี, เลโซโท, โมซัมบิก, นามิเบีย, แอฟริกาใต้), เคนยา

อิสราเอล, จอร์แดน, เลบานอน, ปาเลสไตน์, สาธารณรัฐอาหรับซีเรีย

ภูมิภาคเอเชียแปซิฟิก
(6 ความตกลงกับ 9 เขตเศรษฐกิจ/ประเทศ)

ญี่ปุ่น เกาหลีใต้

สิงคโปร์ เวียดนาม

นิวซีแลนด์

Pacific States (i.e. ฟิจิ, ปาปัวนิวกินี, ซามัว, หมู่เกาะโซโลมอน)

ในปี 2566 ไทยเป็นคู่ค้าสำคัญอันดับที่ 56 ของ EU ในด้านการส่งออกและอันดับที่ 41 ในด้านการนำเข้า



\$6,956,970 MILLION **3.72%**
TOTAL VALUE OF EXPORTS 15-YEAR CAGR (2009 – 2023)



3.67% **\$6,814,533 MILLION**
15-YEAR CAGR (2009 – 2023) TOTAL VALUE OF IMPORTS

FTA partners		Total Value of Exports (\$ million)		Shared (%)		15-Year CAGR		Shared (%)		Total Value of Imports (\$ million)	
4,180,601		355,925		60.09%		EU		3.50%		3,764,169	
		202,439		5.12%		UK		0.51%		207,748	
		117,955		2.91%		CH		3.66%		161,735	
		67,751		1.70%		TR		6.41%		111,701	
		64,314		0.97%		JP		0.68%		94,474	
		61,162		0.92%		NO		4.79%		114,269	
		56,324		0.88%		KR		4.45%		84,696	
		51,413		0.81%		IT		6.76%		34,013	
		40,647		0.74%		CA		4.21%		32,194	
		35,137		0.58%		UA		6.33%		25,543	
		34,170		0.51%		RU		8.18%		28,741	
				0.49%		CN		1.44%		24,134	
Other major trading partners		509,437		7.32%		RCEP		4.97%		1,031,425	
		300,172		4.31%		CPTPP		3.57%		317,655	
		98,516		1.42%		IN		8.23%		83,403	
		271,372		3.90%		SE		4.11%		280,099	
		533,816		7.67%		US		4.95%		411,069	
		234,070		3.36%		CN		5.83%		631,221	
		51,325		0.74%		IN		6.32%		74,519	
		16,008		0.23%		TH		3.45%		31,073	

Shared in total export value
79.47%

Shared in total import value
73.18%

Shared in total export value
20.53%

Shared in total import value
26.82%

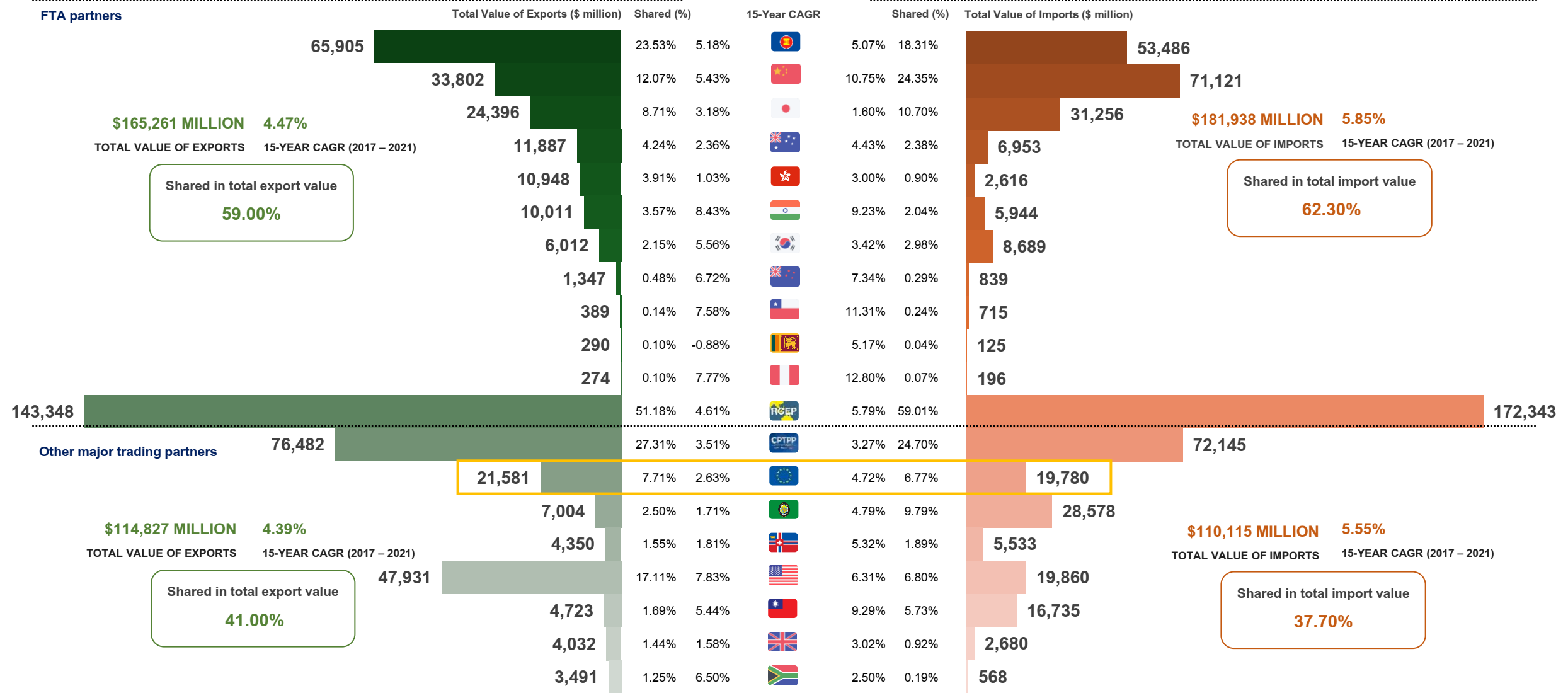
ในปี 2566 สหภาพยุโรปเป็นคู่ค้าสำคัญอันดับที่ 5 ของไทยทั้งในด้านการส่งออกและการนำเข้า



\$280,088 MILLION
TOTAL VALUE OF EXPORTS
4.44%
15-YEAR CAGR (2009 – 2023)



5.74%
\$292,053 MILLION
15-YEAR CAGR (2009 – 2023)
TOTAL VALUE OF IMPORTS



FTA ที่มีผลใช้บังคับแล้วของสหภาพยุโรป

ความตกลง	วันที่มีผลใช้บังคับ
สหภาพยุโรป – ประเทศและดินแดนโพ้นทะเล (Overseas Countries and Territories: OCT)	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2514
สหภาพยุโรป – สวิตเซอร์แลนด์ – ลิกเตนสไตน์	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2516
สหภาพยุโรป – ไอร์แลนด์	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2516
สหภาพยุโรป – นอร์เวย์	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2516
สหภาพยุโรป – ซีเรีย	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2520
สหภาพยุโรป – อันดอร์รา	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2534
เขตเศรษฐกิจยุโรป (European Economic Area: EEA)	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2537
สหภาพยุโรป – ตุรกี	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2539
สหภาพยุโรป – หมู่เกาะแฟโร	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2540
สหภาพยุโรป – ปาเลสไตน์	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2540
สหภาพยุโรป – ตูนิเซีย	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2541
สหภาพยุโรป – แอฟริกาใต้	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2543
สหภาพยุโรป – โมร็อกโก	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2543
สหภาพยุโรป – อิสราเอล	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2543
สหภาพยุโรป – เม็กซิโก	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2543 สำหรับการ การค้าสินค้า และ 1 ตุลาคม 2543 สำหรับการค้าบริการ
สหภาพยุโรป – มาซิโดเนียเหนือ	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2544 สำหรับการค้า สินค้า และ 1 เมษายน 2547 สำหรับการค้าบริการ
สหภาพยุโรป – ซานมารีโน	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2545
สหภาพยุโรป – จอร์แดน	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 พฤษภาคม 2545
สหภาพยุโรป – ซิลี	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2546 สำหรับการ การค้าสินค้า และ 1 มีนาคม 2548 สำหรับการค้าบริการ

ความตกลง	วันที่มีผลใช้บังคับ
สหภาพยุโรป – เลบานอน	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2546
สหภาพยุโรป – อียิปต์	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2547
สหภาพยุโรป – แอลจีเรีย	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 กันยายน 2548
สหภาพยุโรป – แอลเบเนีย	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 ธันวาคม 2549 สำหรับการค้า สินค้า และ 1 เมษายน 2552 สำหรับการค้าบริการ
สหภาพยุโรป – มอนเตเนโกร	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2551 สำหรับการค้า สินค้า และ 1 เมษายน 2553
สหภาพยุโรป – บอสเนียและเฮอร์เซโกวีนา	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2551 สำหรับ การค้าสินค้า และ 1 มิถุนายน 2558
สหภาพยุโรป – ประชาคมและตลาดร่วมแคริบเบียน (Caribbean Community and Common Market: CARIFORUM)	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 29 ธันวาคม 2551
สหภาพยุโรป – รัฐแปซิฟิก	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 20 ธันวาคม 2552
สหภาพยุโรป – เซอร์เบีย	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2553 สำหรับ การค้าสินค้า และ 1 กันยายน 2556 สำหรับการค้า บริการ
สหภาพยุโรป – เกาหลีใต้	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2554
สหภาพยุโรป – รัฐแอฟริกาตะวันออกและใต้ (Eastern and Southern African States: ESAS)	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 14 พฤษภาคม 2555
สหภาพยุโรป – โคลอมเบีย เอกวาดอร์ และเปรู	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2556
สหภาพยุโรป – อเมริกากลาง	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2556
สหภาพยุโรป – ยูเครน	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 23 เมษายน 2557
สหภาพยุโรป – แคมeroon	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 4 สิงหาคม 2557

FTA ที่มีผลใช้บังคับแล้วของสหภาพยุโรป

ความตกลง	วันที่มีผลใช้บังคับ
สหภาพยุโรป – จอร์เจีย	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 กันยายน 2557
สหภาพยุโรป – มอลโดวา	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 กันยายน 2557
สหภาพยุโรป – โกตดิวัวร์	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 3 กันยายน 2559
สหภาพยุโรป – ประชาคมเพื่อการพัฒนาแอฟริกาตอนใต้ (Southern African Development Community: SADC)	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 10 ตุลาคม 2559
สหภาพยุโรป – กานา	มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 15 ธันวาคม 2559
สหภาพยุโรป – แคนาดา	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 21 กันยายน 2560
สหภาพยุโรป – อาร์เมเนีย	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2561
สหภาพยุโรป – ญี่ปุ่น	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2562
สหภาพยุโรป – สิงคโปร์	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 21 พฤศจิกายน 2562
สหภาพยุโรป – เวียดนาม	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2563
สหภาพยุโรป – สหราชอาณาจักร	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2564
สหภาพยุโรป – นิวซีแลนด์	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 9 กรกฎาคม 2566 สำหรับการค้าสินค้า และ 1 พฤษภาคม 2567 สำหรับการค้าบริการ และการลงทุน
สหภาพยุโรป – เกาหลี	มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2567

สหภาพยุโรปได้ให้ความสำคัญกับการเจรจา FTA กับประเทศในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โดยเฉพาะประเทศสมาชิกอาเซียน โดยที่ผ่านมาการเจรจาจัดทำ FTA กับสหภาพยุโรป ถือว่ามีความท้าทายเป็นอย่างมาก สำหรับประเทศกำลังพัฒนาในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ เนื่องจากสหภาพยุโรปเป็นคู่เจรจาที่มีกฎระเบียบและมาตรฐานสูงในหลายด้าน และเป็น FTA สมัยใหม่ที่ครอบคลุมความตกลงครอบคลุมขยายขอบเขตไปยังด้านอื่นๆ อาทิ การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ การคุ้มครองทรัพย์สินทางปัญญา การพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ หรืออีคอมเมิร์ซ การค้าและการพัฒนาที่ยั่งยืน ซึ่งต่างจากยุคแรกๆ ที่เน้นด้านการค้าและการลงทุน

ขอบเขตของความตกลงการค้าเสรีที่มีผลใช้บังคับแล้วที่สหภาพยุโรปจัดทำกับประเทศในภูมิภาคเอเชียตะวันออก

ความตกลง	บทบัญญัติเกี่ยวกับการค้าสินค้า						บทบัญญัติเกี่ยวกับการค้าบริการและการลงทุน		
	การค้า สินค้า	กฎว่าด้วยถิ่น กำเนิดสินค้า	พิธีการศุลกากร และการอำนวยความสะดวก ทางการค้า	มาตรการ สุขอนามัย และ สุขอนามัยพืช	อุปสรรคทาง เทคนิคต่อ การค้า	การเยียวยา ทางการค้า	การลงทุน	การค้าบริการ	การเคลื่อนย้าย ชั่วคราวของ บุคคลธรรมดา
สหภาพยุโรป – เกาหลีใต้	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
สหภาพยุโรป – ญี่ปุ่น	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
สหภาพยุโรป – สิงคโปร์	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
สหภาพยุโรป - เวียดนาม	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓

ความตกลง	บทบัญญัติทั่วไปของความตกลง						
	พาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์	การจัดซื้อ จัดจ้าง โดยรัฐ	นโยบายการแข่งขัน	รัฐวิสาหกิจและองค์กร ที่ได้รับอำนาจผูกขาด จากรัฐ	ทรัพย์สิน ทางปัญญา	การค้าและ การพัฒนาที่ยั่งยืน	วิสาหกิจ ขนาดกลางและ ขนาดย่อม
สหภาพยุโรป – เกาหลีใต้	✓	✓	✓	▪	✓	✓	▪
สหภาพยุโรป – ญี่ปุ่น	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
สหภาพยุโรป – สิงคโปร์	✓	✓	✓	▪	✓	✓	▪
สหภาพยุโรป - เวียดนาม	✓	✓	✓	✓	✓	✓	▪



ความโปร่งใส

ต้องมีการประกาศข้อมูลเกี่ยวกับโครงการและเงื่อนไขการประกวดราคาในที่สาธารณะ เช่น แพลตฟอร์ม TED (Tenders Electronic Daily) เพื่อให้ผู้ประกอบการทุกแห่งสามารถเข้าถึงข้อมูลได้



ความเท่าเทียมและไม่เลือกปฏิบัติ

บริษัทจากประเทศ EU ต้องมีโอกาสเท่าเทียมในการแข่งขัน โดยห้ามจำกัดโอกาสบริษัทจากประเทศอื่น



ความเหมาะสม

กำหนดให้เงื่อนไขหรือข้อกำหนดในประกวดราคาต้องไม่ซับซ้อนเกินจำเป็น เช่น การเรียกเอกสารที่ไม่เกี่ยวข้อง



การเคลื่อนย้ายสินค้าและบริการอย่างเสรี

การจัดซื้อจัดจ้างไม่ควรสร้างอุปสรรคต่อการนำเข้าและส่งออกสินค้าภายในกลุ่ม

ข้อบังคับหลักว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของ EU (Primary EU Procurement Directives)



ตั้งแต่วันที่ 18 เมษายน 2559 ประเทศสมาชิก EU ต้องเปลี่ยนข้อบังคับสามประการต่อไปนี้ให้เป็นกฎหมายระดับชาติ ซึ่งถือเป็นแกนหลักของกฎหมายการจัดซื้อจัดจ้างของ EU

1

ข้อบังคับ 2014/24/EU ว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ
มุ่งเน้นไปที่การจัดซื้อจัดจ้างทั่วไป โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อส่งเสริมความโปร่งใสและความเสมอภาคในกระบวนการจัดซื้อจัดจ้าง เช่น การประกวดราคาเพื่อจัดซื้ออุปกรณ์สำนักงาน หรือบริการสาธารณะ

2

ข้อบังคับ 2014/25/EU ว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างโดยหน่วยงาน
ในภาคส่วนที่เกี่ยวข้องกับน้ำ พลังงาน การขนส่ง และบริการไปรษณีย์ ครอบคลุมการจัดซื้อจัดจ้างในภาคส่วนพิเศษที่มีความสำคัญเชิงยุทธศาสตร์ เช่น การขนส่ง พลังงาน และน้ำ เป็นต้น ซึ่งมีความซับซ้อนมากขึ้นเนื่องจากมีความเกี่ยวข้องกับความมั่นคงของประเทศ

3

ข้อบังคับ 2014/23/EU ว่าด้วยการมอบสัญญาสัมปทาน
มุ่งเน้นการส่งมอบสัมปทาน เช่น การส่งมอบสิทธิให้เอกชนพัฒนาและบริหารโครงการขนาดใหญ่ ๆ เช่น การสร้างสะพานหรือท่าเรือ) โดยบริษัทที่ได้รับสัมปทานจะมีสิทธิ์เก็บค่าธรรมเนียมจากการใช้งาน

กฎระเบียบใหม่มีการปรับปรุงขั้นตอนการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐให้เรียบง่ายขึ้นและมีความยืดหยุ่นมากขึ้น ซึ่งจะเป็นประโยชน์ต่อผู้จัดซื้อภาครัฐและธุรกิจต่าง ๆ โดยเฉพาะธุรกิจ SMEs

ข้อดีของกฎระเบียบใหม่

- กระบวนการที่เรียบง่ายขึ้น ช่วยเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของ EU ป้องกันนโยบาย "ซื้อของประเทศ" และส่งเสริมการเคลื่อนย้ายสินค้าและบริการอย่างเสรี ซึ่งส่งผลให้หน่วยงานผู้จัดซื้อจัดจ้างได้รับความคุ้มค่ามากขึ้น

ความเรียบง่ายที่เพิ่มขึ้น
สำหรับหน่วยงาน
ผู้จัดซื้อจัดจ้าง



- กฎระเบียบใหม่นี้ รวมถึงการรับรองตนเองของผู้ประกวดราคาในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ (electronic self-declaration for bidders: ESPD) ช่วยปูทางสู่การเปลี่ยนแปลงการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐสู่ระบบดิจิทัล ซึ่งจะเพิ่มประสิทธิภาพของระบบการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐได้อย่างมาก

กฎระเบียบใหม่และ
การส่งเสริมการจัดซื้อ
จัดจ้างดิจิทัล



- ด้วยการลดข้อกำหนดเกี่ยวกับรายได้หมุนเวียน และการอนุญาตให้แบ่งการประกวดราคาออกเป็นส่วนย่อย ๆ ธุรกิจ SMEs จะสามารถเข้าถึงการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐได้ง่ายยิ่งขึ้น

การเข้าถึงการจัดซื้อ
จัดจ้างโดยรัฐของ SMEs



- การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐกำลังกลายเป็นเครื่องมือเชิงนโยบายและกลยุทธ์ ภายใต้กฎระเบียบใหม่ กระบวนการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐยังช่วยให้หน่วยงานผู้จัดซื้อจัดจ้างของรัฐสามารถนำนโยบายด้านสิ่งแวดล้อมไปสู่การปฏิบัติได้ เช่นเดียวกับนโยบายที่กำกับดูแล การบูรณาการทางสังคมและนวัตกรรม

เครื่องมือเชิงนโยบาย
และกลยุทธ์





กฎหมายของ EU กำหนดกฎระเบียบขั้นต่ำที่สอดคล้องกันสำหรับการประกวดราคาที่มีมูลค่าเกินเกณฑ์ที่กำหนด ซึ่งถือว่ามี ความสนใจข้ามพรมแดน กฎระเบียบของ EU ทำให้มั่นใจได้ว่าการมอบสัญญาสำหรับการจัดหาสินค้าและบริการสาธารณะที่มีมูลค่าสูงจะต้องดำเนินการอย่างยุติธรรม เท่าเทียม โปร่งใส และปราศจากการเลือกปฏิบัติ อย่างไรก็ตาม สำหรับการประกวดราคาที่มีมูลค่าต่ำกว่าจะใช้กฎระเบียบของแต่ละประเทศ แต่ทั้งนี้ต้องปฏิบัติตามหลักการทั่วไปของกฎหมาย EU ด้วยเช่นกัน เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำมีรายละเอียดดังนี้



เกณฑ์มูลค่า (Thresholds) ตามข้อบังคับ 2014/24/EU ว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐโดยทั่วไป



หน่วยงานราชการ	ประเภทสัญญา		มูลค่าขั้นต่ำในสกุลยูโร
หน่วยงานราชการ ส่วนกลาง	สัญญางาน สัญญางานที่ได้รับการสนับสนุน		5,538,000 (193,844,034 บาท)
	สัญญาทั้งหมดที่เกี่ยวข้องกับบริการทางสังคมและบริการเฉพาะอื่น ๆ ที่ระบุในภาคผนวก XIV		750,000 (26,244,750 บาท)
	บริการทั้งหมดที่ได้รับการสนับสนุน		221,000 (7,729,453 บาท)
	สัญญาบริการทั้งหมดอื่น ๆ และการแข่งขันทั้งหมด		143,000 (5,002,999 บาท)
	สัญญาการจัดหาทั้งหมดที่มอบให้โดยหน่วยงานผู้ว่าจ้างที่ไม่ได้ดำเนินงานในด้านการป้องกัน		143,000 (5,002,999 บาท)
	สัญญาการจัดหาที่มอบให้โดยหน่วยงานผู้ว่าจ้างที่ดำเนินงาน ในด้านการป้องกัน	ผลิตภัณฑ์ที่ระบุไว้ใน ภาคผนวก III	143,000 (5,002,999 บาท)
		ผลิตภัณฑ์อื่น ๆ	221,000 (บาท)
หน่วยงานราชการส่วน ท้องถิ่น	สัญญางาน สัญญางานที่ได้รับการสนับสนุน		5,538,000 (193,844,034 บาท)
	บริการทั้งหมดที่เกี่ยวข้องกับบริการทางสังคมและบริการเฉพาะอื่น ๆ ที่ระบุในภาคผนวก XIV		750,000 (26,244,750 บาท)
	สัญญาบริการอื่น ๆ ทั้งหมด การแข่งขันทั้งหมด สัญญาบริการที่ได้รับการสนับสนุน และสัญญา การจัดหาทั้งหมด		221,000 (7,729,453 บาท)

ยุทธศาสตร์การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของคณะกรรมาธิการยุโรป



EU มุ่งเน้นไปที่นโยบายสำคัญเชิงกลยุทธ์ 6 ประการ ซึ่งได้กำหนดไว้ในเอกสารปี 2560 เรื่อง "การทำให้การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐเกิดประโยชน์ต่อยุโรปและในยุโรป" (Making public procurement work in and for Europe) ยุทธศาสตร์นี้มีเป้าหมายเพื่อปรับปรุงแนวปฏิบัติด้านการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของ EU ในลักษณะของความร่วมมือ โดยการทำงานร่วมกับหน่วยงานภาครัฐและผู้มีส่วนได้ส่วนเสียอื่น ๆ โดยกลยุทธ์ทั้ง 6 ประการนั้นมีดังนี้

การส่งเสริมการนำการจัดซื้อจัดจ้างที่มีนวัตกรรม	คณะกรรมาธิการยุโรปจะปรับปรุงและเผยแพร่แนวทางใหม่ในการใช้เกณฑ์ที่เน้นนวัตกรรมที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมและคำนึงถึงผลกระทบต่อสังคม เพื่อป้องกันไม่ให้เกิดกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างที่พาเกณฑ์ราคาต่ำสุดเป็นเพียงปัจจัยเดียวในการตัดสินใจมอบสัญญาภาครัฐ	การปรับปรุงความโปร่งใส ความซื่อสัตย์ และข้อมูล	คณะกรรมาธิการยุโรปสนับสนุนการจัดทำทะเบียนสัญญาที่เข้าถึงได้โดยสาธารณะ การปรับปรุงและเพิ่มการเข้าถึงข้อมูลเกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐจะช่วยให้สามารถประเมินประสิทธิภาพของนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างได้ดีขึ้น เพิ่มประสิทธิภาพการทำงานร่วมกันระหว่างระบบจัดซื้อจัดจ้าง และกำหนดทิศทางยุทธศาสตร์ในอนาคตได้ดียิ่งขึ้น
การพัฒนาความเป็นมืออาชีพของผู้จัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ	นโยบายพัฒนาความเป็นมืออาชีพในการจัดซื้อจัดจ้างมีความสำคัญในการเสริมทักษะความรู้ และความซื่อสัตย์ให้กับผู้จัดซื้อจัดจ้าง โดยครอบคลุมการฝึกอบรมและเครื่องมือที่เพิ่มประสิทธิภาพ เช่น e-procurement แนวทางปฏิบัติ และแม่แบบต่าง ๆ	การส่งเสริมการเปลี่ยนแปลงทางดิจิทัลของการจัดซื้อจัดจ้าง e-procurement	การใช้การสื่อสารทางอิเล็กทรอนิกส์ในการจัดซื้อจัดจ้างสินค้าและบริการ จะช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการใช้จ่ายของภาครัฐภายใต้ข้อจำกัดทางการคลัง ทั้งยังสามารถสร้างโอกาสในการเติบโตทางเศรษฐกิจและการจ้างงานใหม่ รวมถึงช่วยให้ธุรกิจ SMEs เข้าถึงสัญญาจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐได้สะดวกยิ่งขึ้น
การเพิ่มการเข้าถึงตลาดจัดซื้อจัดจ้าง	EU สนับสนุนการเปิดตลาดจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐระหว่างประเทศ ผ่านความตกลงว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement Agreement: GPA) และการเจรจาความตกลงการค้าเสรี (Free Trade Agreement: FTA) รวมถึงเครื่องมือและความร่วมมือกับประเทศต่าง ๆ	ความร่วมมือในการจัดซื้อร่วมกัน	คณะกรรมาธิการยุโรปมีเป้าหมายที่จะส่งเสริมการจัดซื้อจัดจ้างร่วมกันข้ามพรมแดน เนื่องจากการซื้อสินค้าหรือบริการในปริมาณมากสามารถช่วยให้ได้ราคาที่ดีกว่า และคุณภาพที่สูงขึ้น นอกจากนี้ยังช่วยให้หน่วยงานผู้จัดจ้างสามารถแลกเปลี่ยนความรู้เกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐระหว่างกันได้อีกด้วย

EU ยังมีการสนับสนุนโครงการโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ โดยหน่วยงานระดับชาติและหน่วยงานผู้จัดจ้าง/องค์กรสามารถใช้กลไกล่วงหน้า (ex-ante mechanism) เพื่อสอบถามข้อมูลจากคณะกรรมาธิการยุโรปและรับการประเมินความสอดคล้องของโครงการกับกรอบกฎหมายของ EU ก่อนที่จะดำเนินการสำคัญ เช่น การประกาศเชิญชวนประกวดราคาสำหรับงานหลักของโครงการ การลงนามในความตกลงระหว่างประเทศ หรือการตัดสินใจใช้กระบวนการเจรจาโดยไม่เผยแพร่ประกาศล่วงหน้า

การค้าระหว่างประเทศและการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ



EU มีบทบาทสำคัญในการส่งเสริมตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐระหว่างประเทศที่เปิดกว้าง ยุติธรรม และโปร่งใส เนื่องจากการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐเป็นส่วนสำคัญของระบบเศรษฐกิจ EU จึงดำเนินการเพื่อให้บริษัทในยุโรปสามารถแข่งขันในตลาดระหว่างประเทศได้อย่างเท่าเทียม โดยมีกรอบการดำเนินงานดังนี้

การเข้าถึงตลาดจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐระหว่างประเทศ	- EU สนับสนุนการเข้าถึงตลาดจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐระหว่างประเทศในลักษณะต่างตอบแทน - มีการเจรจาความตกลงเพื่อให้บริษัทในยุโรปสามารถยื่นประกวดราคาโครงการภาครัฐในประเทศนอก EU ได้อย่างเป็นธรรม ตัวอย่างเช่น ความตกลง GPA ขององค์การการค้าโลก (World Trade Organization: WTO) และ FTA กับประเทศคู่ค้า
ความตกลง GPA	- GPA เป็นความตกลงพหุภาคีภายใต้ WTO ที่มีเป้าหมายเพื่อการแข่งขันที่เปิดกว้าง ความโปร่งใส และการไม่เลือกปฏิบัติในการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ - EU เป็นภาคีความตกลงนี้ ซึ่งช่วยให้บริษัทในยุโรปสามารถเข้าถึงตลาดจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐในประเทศภาคีอื่น เช่น สหรัฐอเมริกา แคนาดา และญี่ปุ่น - ในทางกลับกัน บริษัทจากประเทศเหล่านี้ก็สามารถเข้าถึงตลาดจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของ EU ได้เช่นกัน
เครื่องมือการจัดซื้อจัดจ้างระหว่างประเทศ (International Procurement Instrument: IPI)	- IPI เป็นเครื่องมือที่ EU พัฒนขึ้นเพื่อแก้ไขสถานการณ์ที่บริษัทในยุโรปเผชิญกับข้อจำกัดหรือการปฏิบัติที่ไม่เป็นธรรมในตลาดจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐนอก EU - เครื่องมือนี้ช่วยให้ EU สามารถกำหนดมาตรการ เช่น การปรับราคาขึ้นกับบริษัทจากประเทศนอก EU ที่มีนโยบายจัดซื้อจัดจ้างที่จำกัด - เป้าหมายคือเพื่อกระตุ้นให้ประเทศที่สามเปิดตลาดจัดซื้อจัดจ้างและสร้างความเท่าเทียมให้กับบริษัทในยุโรป
ความร่วมมือกับประเทศที่มีแนวโน้มเติบโตและประเทศเพื่อนบ้าน	- EU ทำงานร่วมกับประเทศที่ต้องการเข้าร่วมเป็นสมาชิกหรือประเทศเพื่อนบ้านใกล้เคียง เช่น ยุโรปตะวันออกและแอฟริกาเหนือ เพื่อปรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐให้สอดคล้องกับมาตรฐานของ EU - ความร่วมมือนี้ช่วยส่งเสริมหลักการความโปร่งใส การแข่งขัน และการไม่เลือกปฏิบัติในการจัดซื้อจัดจ้าง
มาตรการการค้าภายใต้ความตกลง FTA	- EU กำหนดบทบัญญัติที่เกี่ยวข้องกับการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐไว้ในความตกลง FTA กับประเทศนอก EU - บทบัญญัติเหล่านี้กำหนดกฎเกณฑ์เพื่อให้เกิดความโปร่งใส การแข่งขันที่เปิดกว้าง และการเข้าถึงอย่างเท่าเทียมของบริษัทจากทั้งสองฝ่าย ตัวอย่างเช่น ความตกลงทางเศรษฐกิจและการค้าระหว่าง EU และแคนาดา (The Canada-European Union Comprehensive Economic and Trade Agreement: CETA) ความตกลงหุ้นส่วนทางเศรษฐกิจ (Economic Partnership Agreement: EPA) กับญี่ปุ่น และ FTA กับเกาหลีใต้
การติดตามและบังคับใช้กฎระเบียบ	- EU ติดตามการปฏิบัติตามความตกลงของคู่ค้าเพื่อให้มั่นใจว่าปฏิบัติตามข้อกำหนด - หากบริษัทในยุโรปเผชิญกับการปฏิบัติที่ไม่เป็นธรรม EU สามารถเริ่มกระบวนการร้องขอพิพาทเพื่อแก้ไขปัญหาได้
การส่งเสริมแนวปฏิบัติการจัดซื้อจัดจ้างอย่างยั่งยืน	EU สนับสนุนความยั่งยืนในกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างระหว่างประเทศ เช่น การพิจารณาปัจจัยด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และนวัตกรรมในความตกลงการค้าและความร่วมมือ
ประโยชน์ของแนวทางของ EU	- บริษัทในยุโรปสามารถเข้าถึงตลาดที่ใหญ่ขึ้น ซึ่งเพิ่มความสามารถในการแข่งขันระดับโลก - ผู้เสียภาษีได้รับประโยชน์จากความคุ้มค่ามากขึ้น เนื่องจากการแข่งขันระหว่างประเทศช่วยเพิ่มประสิทธิภาพและนวัตกรรม - EU ส่งเสริมมาตรฐานสากลในการจัดซื้อจัดจ้างที่มีความโปร่งใสและยุติธรรม

การสนับสนุนธุรกิจ SMEs



EU ได้กำหนดกรอบการทำงานที่รวมมาตรการเฉพาะเพื่อสนับสนุน SMEs ในการเข้าถึงโอกาสในการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ เนื่องจาก SMEs เป็นผู้มีความสำคัญต่อการเติบโตทางเศรษฐกิจ นวัตกรรม และการสร้างงาน EU จึงได้ดำเนินการต่าง ๆ เพื่อให้ SMEs ไม่ถูกกีดกันจากสัญญาภาครัฐ ตัวอย่างมาตรการดังกล่าว เช่น การลดข้อกำหนด การกำหนดมูลค่าขั้นต่ำของรายได้ประจำปี หรือการแบ่งสัญญาออกเป็นหลายส่วนเพื่อให้ SMEs มีโอกาสเข้าร่วมประกวดราคาเพิ่มขึ้น โดยมีรายละเอียดดังนี้

	การลดความซับซ้อนของกระบวนการ - เอกสาร European Single Procurement Document (ESPD): SMEs สามารถใช้แบบฟอร์มแสดงความประสงค์เพื่อเข้าร่วมประกวดราคาโดยไม่ต้องส่งเอกสารทั้งหมดในขั้นแรก ผู้ชนะเท่านั้นที่ต้องส่งเอกสารฉบับเต็ม ซึ่งลดภาระงานเอกสารให้ SMEs - การใช้เครื่องมือดิจิทัล เช่น แพลตฟอร์ม eProcurement ช่วยให้การส่งเอกสารง่ายขึ้น ประหยัดเวลาและค่าใช้จ่าย		การส่งเสริมโอกาสข้ามพรมแดน SMEs ได้รับการสนับสนุนให้เข้าร่วมประกวดราคานอกประเทศของตนเองผ่านโครงการต่างๆ เช่น Single Market Strategy ซึ่งช่วยส่งเสริมการแข่งขันข้ามพรมแดนและการเข้าถึงตลาดสำหรับ SMEs
	การแบ่งสัญญาออกเป็นหลายส่วน (Lots) - หน่วยงานผู้จัดซื้อจัดจ้างได้รับการสนับสนุนให้แบ่งสัญญาขนาดใหญ่ออกเป็นหลายสัญญาย่อย เพื่อให้ SMEs สามารถเข้าร่วมประกวดราคาในส่วนที่เล็กลงได้ - วิธีนี้ช่วยให้ SMEs ไม่ถูกกีดกันจากโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐ		การสนับสนุนนวัตกรรมและความยั่งยืน กฎระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐอนุญาตให้หน่วยงานกำหนดเกณฑ์ที่ส่งเสริมการแก้ปัญหาเชิงนวัตกรรม ซึ่งเป็นจุดเด่นของ SMEs ไว้ในการจัดซื้อจัดจ้าง รวมถึงพิจารณาถึงสิ่งแวดล้อมและสังคมในเกณฑ์การประกวดราคาด้วย
	การลดข้อกำหนดด้านมูลค่าการซื้อขาย EU ลดข้อกำหนดเกี่ยวกับมูลค่าการซื้อขายของบริษัทที่เข้าประกวดราคาสัญญาภาครัฐ เพื่อให้ SMEs ที่มีมูลค่าการซื้อขายต่ำกว่าเมื่อเทียบกับบริษัทใหญ่มีโอกาสที่เท่าเทียม		การเข้าถึงเงินทุนและการสนับสนุน มีโครงการให้เงินทุนและบริการสนับสนุนแก่ SMEs รวมถึงความช่วยเหลือในการหาข้อมูลโอกาสในการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ เช่น โครงการยกระดับความสามารถในการแข่งขันสำหรับ SMEs (Competitiveness of Enterprises and Small and Medium-sized Enterprises: COSME) ของ EU
	การฝึกอบรมและพัฒนาศักยภาพ - ประเทศสมาชิกได้รับการสนับสนุนให้จัดโปรแกรมฝึกอบรมเพื่อช่วยให้ SMEs เข้าใจกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ ข้อกำหนด และวิธีการเสนอราคาที่แข่งขันได้ - มีการเผยแพร่เอกสารคำแนะนำและตัวอย่างแนวปฏิบัติที่ดีที่สุดเพื่อสนับสนุน SMEs		การติดตามการมีส่วนร่วมของ SMEs EU ติดตามการมีส่วนร่วมของ SMEs ในการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐและรวบรวมข้อมูลที่เกี่ยวข้องเพื่อระบุอุปสรรคและเสนอแนะการปรับปรุง โดยมีเป้าหมายเพื่อให้ SMEs เข้าถึงโอกาสได้อย่างเท่าเทียม

ประโยชน์ที่ SMEs ได้รับ	- การเข้าถึงสัญญาภาครัฐช่วยเพิ่มโอกาสการเติบโตทางธุรกิจของ SMEs - ลดความยุ่งยากในกระบวนการ ลดภาระงานเอกสารและค่าใช้จ่าย - นโยบายที่ครอบคลุมช่วยให้ SMEs แข่งขันกับบริษัทขนาดใหญ่ได้อย่างเท่าเทียม
---------------------------------------	---

การจัดซื้อทั้งหมดที่ดำเนินการใน EU ที่มีมูลค่ามากกว่ามูลค่าขั้นต่ำที่กำหนด	การจัดซื้อของรัฐบาลที่ต่ำกว่ามูลค่าขั้นต่ำ
ต้องปฏิบัติตามข้อกำหนดของข้อบังคับการจัดซื้อของ EU ที่ใช้บังคับ ซึ่งมีการดำเนินการตามพันธกรณีที่เกี่ยวข้องของ EU ภายใต้ GPA ปี 2555 โดยมูลค่าขั้นต่ำที่ใช้บังคับได้รับการปรับปรุงให้มีผลตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2565 การใช้แพลตฟอร์ม TED เป็นข้อบังคับ	- ให้ยึดตามกฎหมายระเบียบของแต่ละประเทศ - หน่วยงานผู้จัดซื้อจัดจ้างสามารถเผยแพร่ข้อมูลที่เกี่ยวข้องบน TED ได้

มูลค่าขั้นต่ำการจดทะเบียนของรัฐบาลที่มีผลตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2565

ข้อบังคับ	ประเภทสัญญา		มูลค่าขั้นต่ำ ในสกุลยูโร
ข้อบังคับเกี่ยวกับสัมปทาน (Concessions Directive)			
	การให้สัมปทานงานหรือบริการทั้งหมด		5,382,000
ข้อบังคับโดยทั่วไป (Classical Directive) (สัญญาสำหรับงานสาธารณะ การจัดหาสาธารณะ และบริการสาธารณะ)			
หน่วยงานราชการ ส่วนกลาง	สัญญางาน สัญญางานที่ได้รับการสนับสนุน		5,382,000
	สัญญาทั้งหมดที่เกี่ยวข้องกับบริการทางสังคมและบริการเฉพาะอื่นๆ ที่ระบุในภาคผนวก XIV		750,000
	บริการทั้งหมดที่ได้รับการสนับสนุน		215,000
	สัญญาบริการทั้งหมดอื่นๆ และการแข่งขันทั้งหมด		140,000
	สัญญาการจัดหาทั้งหมดที่มอบให้โดยหน่วยงานผู้ว่าจ้างที่ไม่ได้ดำเนินงานในด้านการ ป้องกัน		140,000
	สัญญาการจัดหาที่มอบให้โดยหน่วยงานผู้ว่าจ้างที่ดำเนินงานใน ด้านการป้องกัน	ผลิตภัณฑ์ที่ระบุไว้ ในภาคผนวก III	140,000
		ผลิตภัณฑ์อื่น ๆ	215,000
หน่วยงานราชการ ส่วนท้องถิ่น	สัญญางาน สัญญางานที่ได้รับการสนับสนุน		5,382,000
	บริการทั้งหมดที่เกี่ยวข้องกับบริการทางสังคมและบริการเฉพาะอื่น ๆ ที่ระบุใน ภาคผนวก XIV		750,000
	สัญญาบริการอื่น ๆ ทั้งหมด การแข่งขันทั้งหมด สัญญาบริการที่ได้รับการสนับสนุน และ สัญญาการจัดหาทั้งหมด		215,000
ข้อบังคับด้านกลาโหม (Defense Directive)			
	สัญญางาน		5,382,000
	สัญญาการจัดหาทั้งหมดและสัญญาบริการทั้งหมด		431,000
ข้อบังคับด้านสาธารณูปโภค (Utilities (Sectors) Directive)			
	สัญญางาน		5,382,000
	บริการทั้งหมดที่เกี่ยวข้องกับบริการทางสังคมและบริการเฉพาะอื่น ๆ ที่ระบุในภาคผนวก XVII		1,000,000
	สัญญาบริการอื่น ๆ ทั้งหมด การแข่งขันทั้งหมด และสัญญาการจัดหาทั้งหมด		431,000

พันธกรณีด้านการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ ภายใต้ความตกลงการค้าเสรีสมัยใหม่ รวมถึงความตกลงการค้าเสรี
ของสหภาพยุโรปที่ทำความตกลงต่าง ๆ ทั้งทวิภาคีและพหุภาคี



ข้อยกเว้น	หลักปฏิบัติทั่วไป	การประกาศข้อมูลการจัดซื้อจัดจ้าง	ประกาศคาดการณ์การจัดซื้อจัดจ้าง	เงื่อนไขสำหรับการเข้าร่วม
คุณสมบัติของผู้เสนอราคา	การประกวดราคาแบบจำกัด	การเจรจาต่อรอง	ข้อกำหนดทางเทคนิค	เอกสารการประกวดราคา
กรอบระยะเวลา	การปฏิบัติต่อผู้ยื่นประกวดราคาและการตัดสินคำผู้ชนะการประกวดราคา	ข้อมูลหลังการตัดสินการประกวดราคา	การเปิดเผยข้อมูล	การสร้างเชื่อมั่นต่อความสุจริตของวิธีปฏิบัติในการจัดซื้อจัดจ้าง
การทบทวนภายในประเทศ	การเปลี่ยนแปลงหรือการแก้ไขภาคผนวก	การอำนวยความสะดวกสำหรับการมีส่วนร่วมของผู้ประกอบการขนาดเล็กและขนาดกลาง (SMEs)	ความร่วมมือ	การเจรจาต่อรองเพิ่มเติม

ประมาณการการใช้จ่ายภาครัฐทั่วไปสำหรับการจัดซื้อจัดจ้าง

งานก่อสร้าง สินค้า และบริการ (ยกเว้นสาธารณูปโภค และสัมปทาน) (หน่วย: พันล้านยูโร)



ประเทศ	ปี				
	2562	2563	2564	2565	ค่าเฉลี่ย
เบลเยียม	69.2	69.1	76.3	83.7	74.6
บัลแกเรีย	6.2	6.8	7.4	8.7	7.2
เช็ก	30.0	31.3	33.6	38.0	33.2
เดนมาร์ก	40.8	43.3	46.0	46.7	44.2
เยอรมนี	567.9	607.9	650.8	694.1	630.2
เอสโตเนีย	3.7	4.0	4.5	5.0	4.3
ไอร์แลนด์	27.5	30.9	33.1	36.9	32.1
กรีซ	18.4	19.5	22.6	25.1	21.4
สเปน	124.4	129.7	141.0	154.3	137.3
ฝรั่งเศส	352.7	351.3	384.6	403.3	373.0
โครเอเชีย	8.1	8.3	8.8	9.1	8.6
อิตาลี	188.4	192.3	210.9	219.5	202.8
ไซปรัส	1.7	2.1	2.6	2.9	2.3
ลัตเวีย	3.9	4.1	4.7	4.5	4.3
ลิทัวเนีย	4.6	5.5	5.6	6.3	5.4
ลักเซมเบิร์ก	7.2	8.1	8.3	9.3	8.2
ฮังการี	24.0	23.0	25.2	25.7	24.5
มอลตา	1.6	1.9	2.0	2.1	1.9
เนเธอร์แลนด์	160.8	165.1	180.1	189.5	173.9
ออสเตรีย	53.3	54.6	63.2	66.5	59.4

ประเทศ	ปี				
	2562	2563	2564	2565	ค่าเฉลี่ย
โปแลนด์	62.9	64.0	69.3	81.1	69.3
โปรตุเกส	19.1	19.8	22.1	23.9	21.2
โรมาเนีย	22.3	24.6	26.2	30.6	25.9
สโลวีเนีย	5.9	5.9	7.1	8.3	6.8
สโลวาเกีย	11.6	11.4	12.2	13.6	12.2
ฟินแลนด์	43.2	45.7	47.4	50.2	46.6
สวีเดน	77.3	79.8	86.6	90.0	83.4
EU total	1,936.7	2,009.7	2,181.8	2,329.0	2,114.3

การใช้จ่ายภาครัฐทั้งหมดในการจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้าง สินค้า และบริการ (Total General Government Expenditure on Works, Goods, and Services: TGGPPE) ของเกือบทุกประเทศใน EU มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ยกเว้นลัตเวียที่มีแนวโน้มลดลงร้อยละ 4 ทั้งนี้ ไม่มีประเทศใดใน EU ที่มีการใช้จ่ายภาครัฐลดลงอย่างต่อเนื่องในช่วง 4 ปีนี้

สัดส่วนของการใช้จ่ายภาครัฐทั่วประเทศสำหรับการจัดซื้อจัดจ้าง

งานก่อสร้าง สินค้า และบริการ (ยกเว้นสาธารณูปโภค และสัมปทาน) ต่อ GDP (หน่วย: ร้อยละต่อ GDP)

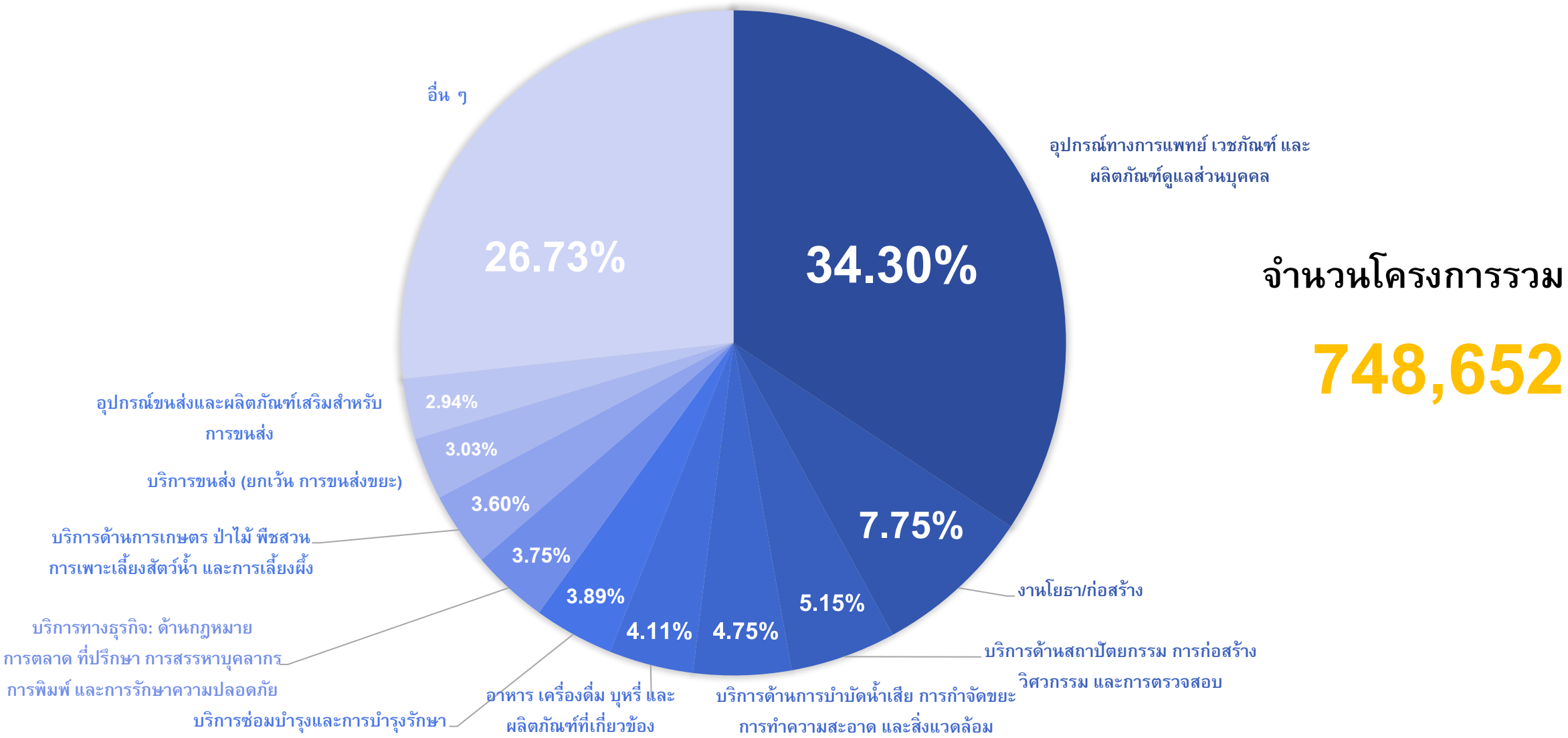


ประเทศ	ปี				
	2562	2563	2564	2565	ค่าเฉลี่ย
เบลเยียม	14.4	15.0	15.0	15.1	14.9
บัลแกเรีย	10.1	11.0	10.4	10.1	10.4
เช็ก	13.3	14.5	14.1	13.8	13.9
เดนมาร์ก	13.2	13.9	13.4	12.3	13.2
เยอรมนี	16.3	17.9	18.0	17.9	17.5
เอสโตเนีย	13.4	14.4	14.4	14.0	14.0
ไอร์แลนด์	7.7	8.2	7.6	7.3	7.7
กรีซ	10.0	11.8	12.4	12.1	11.6
สเปน	10.0	11.6	11.5	11.5	11.2
ฝรั่งเศส	14.5	15.2	15.4	15.3	15.1
โครเอเชีย	14.5	16.5	15.1	13.4	14.9
อิตาลี	10.5	11.6	11.6	11.3	11.3
ไซปรัส	7.5	9.5	10.4	10.3	9.4
ลัตเวีย	12.7	13.6	14.0	11.7	13.0
ลิทัวเนีย	9.4	11.0	9.5	9.4	9.8
ลักเซมเบิร์ก	11.6	12.6	11.5	12.0	11.9
ฮังการี	16.4	16.7	16.4	15.2	16.2
มอลตา	11.4	14.1	13.4	11.9	12.7
เนเธอร์แลนด์	19.8	20.7	20.7	19.8	20.3
ออสเตรีย	13.4	14.3	15.6	14.9	14.5

ประเทศ	ปี				
	2562	2563	2564	2565	ค่าเฉลี่ย
โปแลนด์	11.8	12.2	12.0	12.4	12.1
โปรตุเกส	8.9	9.9	10.2	9.9	9.7
โรมาเนีย	10.0	11.2	10.8	10.7	10.7
สโลวีเนีย	12.1	12.6	13.6	14.5	13.2
สโลวาเกีย	12.3	12.2	12.2	12.4	12.3
ฟินแลนด์	18.0	19.2	18.9	18.7	18.7
สวีเดน	16.2	16.6	16.0	16.0	16.2
EU total	12.6	13.6	13.5	13.1	13.2

- ประเทศที่มีสัดส่วน TGGPPE สูงที่สุด ได้แก่ เนเธอร์แลนด์ (ร้อยละ19.8) ฟินแลนด์ (ร้อยละ 18.7) เยอรมนี (ร้อยละ17.9) สวีเดน (ร้อยละ 16.0) ฝรั่งเศส (ร้อยละ 15.3) ฮังการี (ร้อยละ 15.2) และเบลเยียม (ร้อยละ 15.1)
- ประเทศที่มีสัดส่วน TGGPPE ต่ำที่สุด ได้แก่ ไอร์แลนด์ (ร้อยละ 7.3) ลิทัวเนีย (ร้อยละ 9.4) โปรตุเกส (ร้อยละ 9.9) บัลแกเรีย (ร้อยละ10.1) ไซปรัส (ร้อยละ 10.3) และโรมาเนีย (ร้อยละ 10.7)

สัดส่วนของจำนวนโครงการจัดซื้อจัดจ้างตามประกาศผลการจัดซื้อจัดจ้างของ EU ในปี 2565 แบ่งตามหมวด CPV



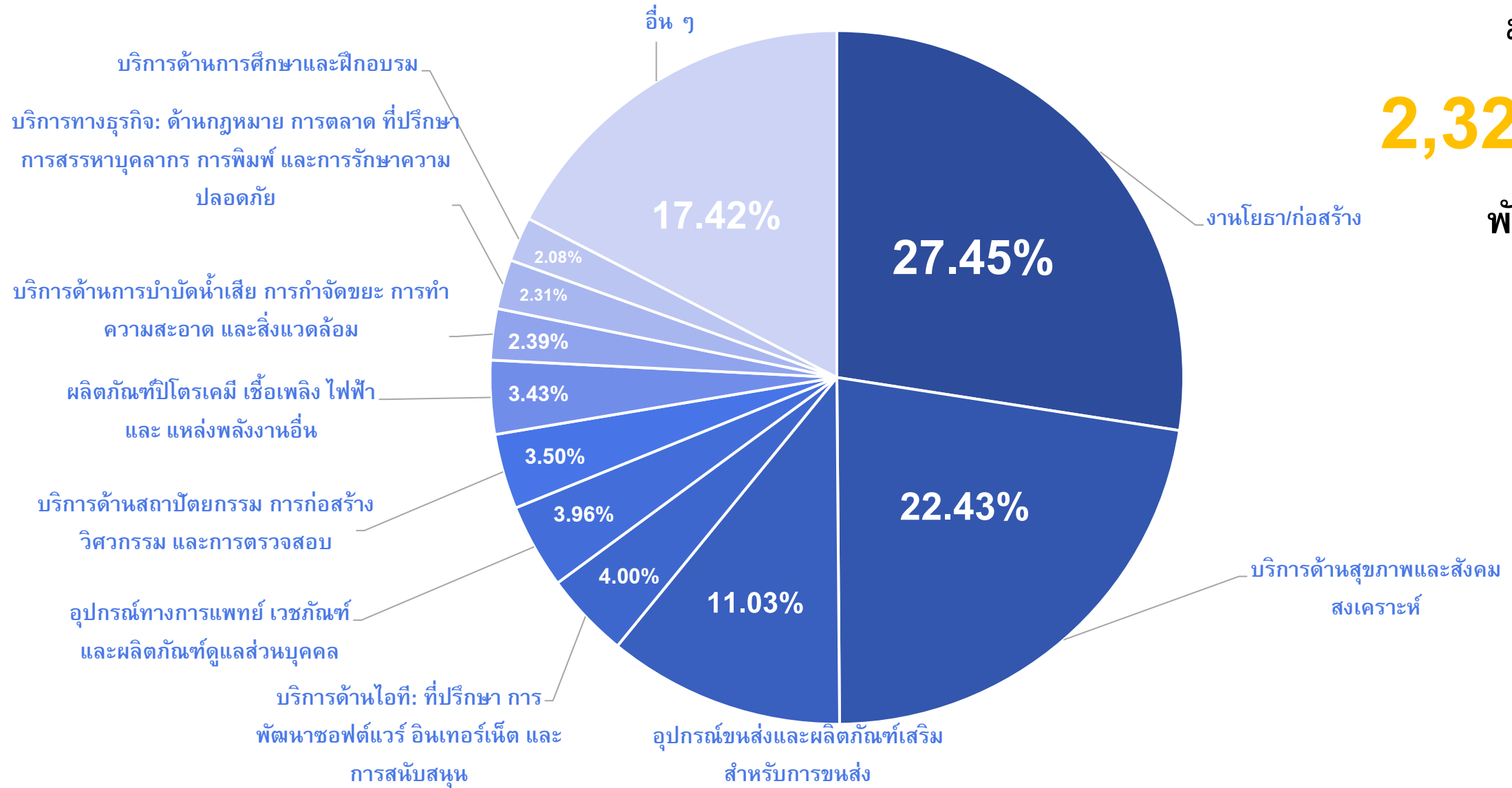
สัดส่วนของมูลค่าโครงการจัดซื้อจัดจ้างตามประกาศผลการจัดซื้อจัดจ้างของ EU ในปี 2565 แบ่งตามหมวด CPV



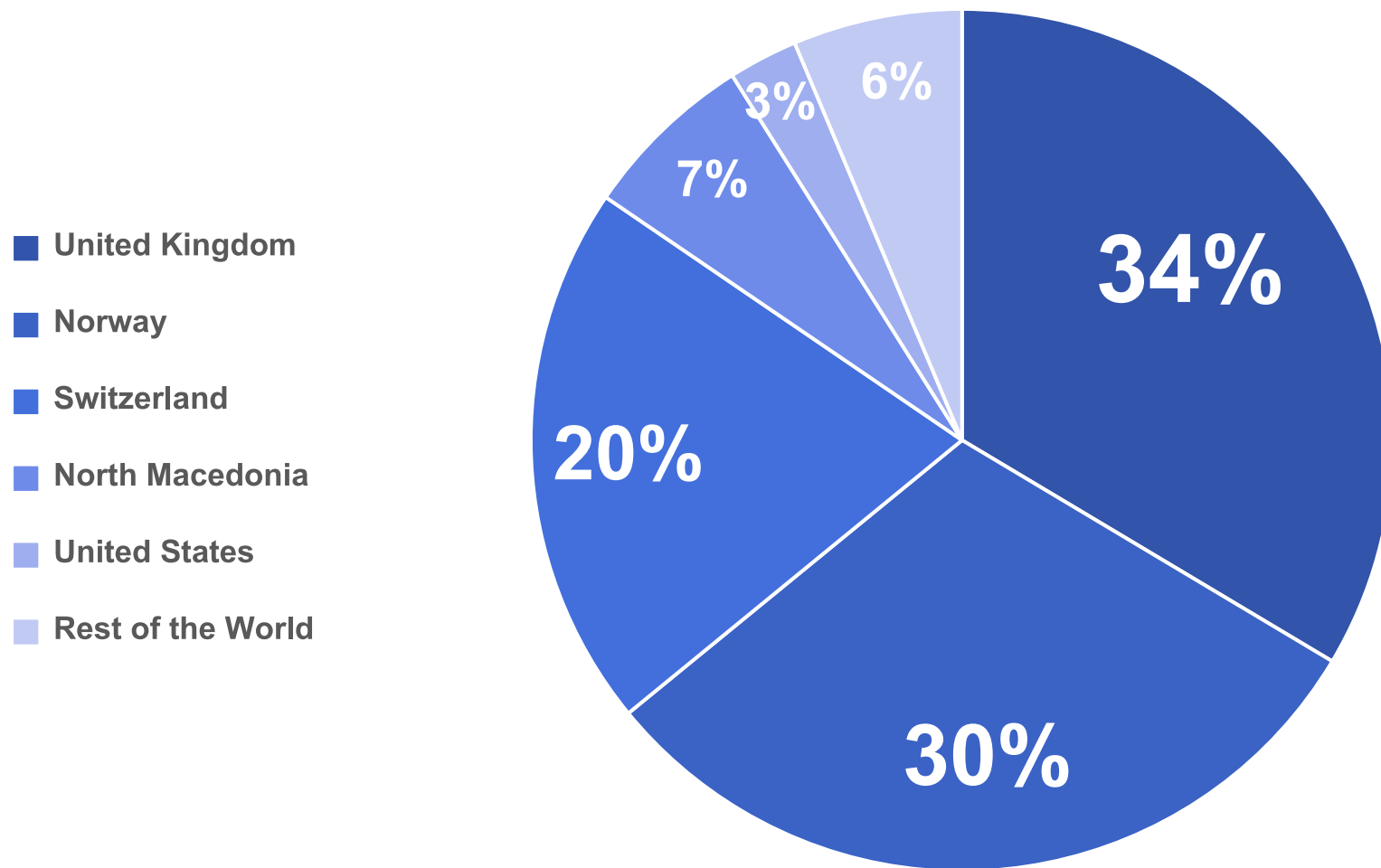
มูลค่ารวม

2,321.32

พันล้านบาท



สัดส่วนของจำนวนโครงการจัดซื้อจัดจ้างตามประกาศผลการจัดซื้อจัดจ้างของ EU ในปี 2565
แบ่งตามประเทศของหน่วยงานผู้ชนะการประกวดราคา เฉพาะหน่วยงานจากประเทศนอก EU



ประเทศที่มีจำนวนผู้ชนะ
การประมูลมากที่สุด 5 ประเทศ
คิดเป็น

93.65%

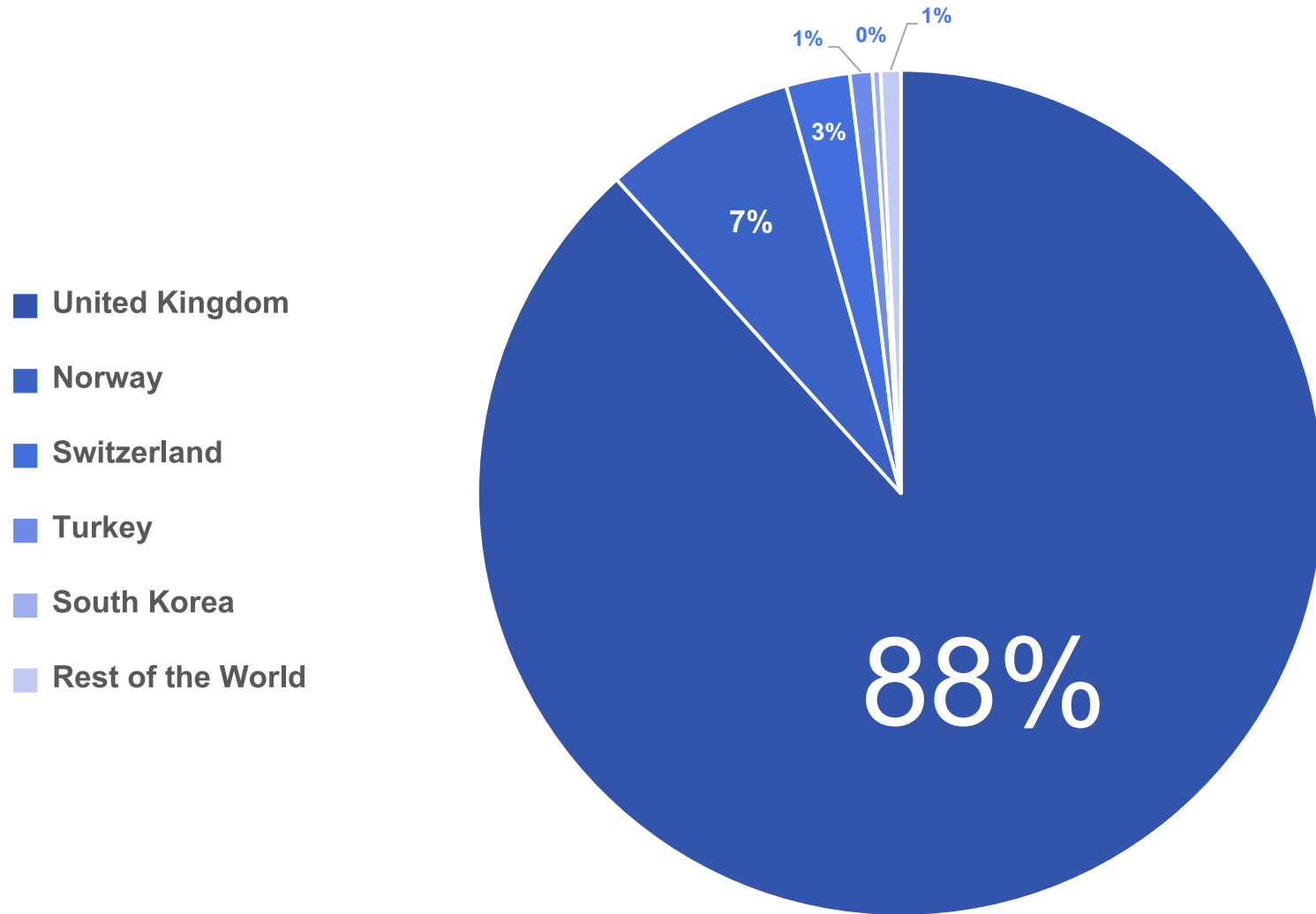
ของผู้ชนะการประมูล
จากนอกสหภาพยุโรป
จากทั้งหมด

18,406 โครงการ

สัดส่วนของมูลค่าโครงการจัดซื้อจัดจ้างตามประกาศผลการจัดซื้อจัดจ้างของ EU ในปี 2565



แบ่งตามประเทศของหน่วยงานผู้ชนะการประกวดราคา เฉพาะหน่วยงานจากประเทศนอก EU



สหราชอาณาจักรมีมูลค่าการ
ประมูลโครงการ

88.29%

ของมูลค่าโครงการของผู้ชนะการ
ประมูลจากนอกสหภาพยุโรป
จากทั้งหมด

678 พันล้านยูโร

ในปี 2565 โครงการจัดซื้อจัดจ้างที่หน่วยงานผู้ชนะ
การประกวดราคามาจากไทย มีจำนวนทั้งสิ้น 4 โครงการ โดย
หน่วยงาน 2 หน่วยงาน ได้แก่ หอการค้าเยอรมัน-ไทย จำนวน 1 โครงการ
มูลค่า 58,315 ยูโรเป็นโครงการประเภทบริการด้านการบริหาร รักษาความ
มั่นคง และประกันสังคม โดยดำเนินการให้แก่สำนักงานเศรษฐกิจและการ
ควบคุมการส่งออกแห่งสหพันธ์สาธารณรัฐเยอรมนี และบริษัท ลิกเซ่นส์
(ประเทศไทย) จำกัด จำนวนทั้งสิ้น 3 โครงการ มูลค่ารวม 1,866,000 ยูโร
เป็นโครงการประเภทเครื่องจักรไฟฟ้า อุปกรณ์ เครื่องใช้ไฟฟ้า และ
วัสดุสิ้นเปลือง รวมถึงระบบไฟ โดยดำเนินการให้แก่โรงพิมพ์
ธนบัตรแห่งรัฐ สาธารณรัฐเช็ก

กฎหมาย นโยบายทั่วไป และกลไกเชิงสถาบัน



ในช่วงการทบทวน การพัฒนาในด้านการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐที่สำคัญคือ การประกาศใช้พระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. 2560 ในเดือนสิงหาคม พ.ศ. 2560 โดยกฎหมายฉบับใหม่นี้ ประกาศใช้ขึ้นแทนที่ระเบียบสำนักนายกรัฐมนตรีว่าด้วยการพัสดุ พ.ศ. 2535 โดยระเบียบดังกล่าวยกเลิกการมีผลบังคับใช้ทันทีเมื่อพระราชบัญญัติใหม่ประกาศใช้

จุดประสงค์	เพื่อป้องกันการทุจริตและพฤติกรรมที่ขัดต่อการแข่งขัน พร้อมทั้งยกระดับความโปร่งใสและการตรวจสอบติดตาม
พระราชบัญญัติใหม่ที่มีสาระสำคัญที่โดดเด่น	- พระราชบัญญัติใหม่กำหนดมาตรฐานกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐให้มีมาตรฐานเดียวกันทั่วประเทศ โดยขยายขอบเขตการบังคับใช้จากหน่วยงานภาครัฐ ไปยังหน่วยงานรัฐวิสาหกิจ และองค์กรของรัฐอื่นๆ เช่น มหาวิทยาลัยที่อยู่ภายใต้การกำกับดูแลของรัฐ เป็นต้น - พระราชบัญญัติใหม่เน้นความโปร่งใสและการแข่งขันที่เป็นธรรม โดยกำหนดให้ทุกขั้นตอนในกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐต้องเผยแพร่ผ่านเว็บไซต์ e-procurement - พระราชบัญญัติใหม่กำหนดเกณฑ์การประเมินข้อเสนอการดำเนินงาน โดยพิจารณาด้านคุณภาพและประสิทธิภาพของข้อเสนอประกอบการพิจารณาด้านราคา ซึ่งจะช่วยให้การใช้จ่ายของภาครัฐ มีความคุ้มค่ามากขึ้น - พระราชบัญญัติใหม่ให้ความสำคัญกับการวางแผนการจัดซื้อจัดจ้างและการประเมินผลการดำเนินงาน เพื่อลดความเสี่ยงต่อการทุจริต - พระราชบัญญัติใหม่ส่งเสริมการมีส่วนร่วมของประชาชนในกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ โดยเปิดโอกาสให้ประชาชนเข้าร่วมสังเกตการณ์และวิจารณ์การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐได้
แนวปฏิบัติการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ	การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐมีแนวปฏิบัติในรูปแบบกระจายอำนาจ โดยหน่วยงานต่างๆ สามารถดำเนินการตามกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างและทำสัญญาภายใต้อำนาจหน้าที่ของหน่วยงานตนเอง เพื่ออำนวยความสะดวกให้มีความยืดหยุ่นและความรวดเร็วในการดำเนินงาน หน่วยงานรัฐวิสาหกิจ มหาวิทยาลัยที่อยู่ภายใต้การกำกับดูแลของรัฐ และหน่วยงานของรัฐที่ตั้งอยู่ในต่างประเทศจะได้รับอนุญาตให้กำหนดระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างตามกฎหมายและระเบียบของหน่วยงานเอง โดยต้องได้รับการอนุมัติจากคณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ อย่างไรก็ตาม ระเบียบที่กำหนดขึ้นดังกล่าวต้องสอดคล้องกับวิธีการที่กำหนดไว้ในพระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. 2560 และต้องประกาศใช้อย่างเป็นทางการในพระราชกิจจานุเบกษา
ประเด็นสาระสำคัญอื่น ๆ	- ในปัจจุบัน สถาบันการศึกษาที่เกี่ยวข้องได้ออกระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างของตนเองแล้วสำหรับการวิจัยและพัฒนา การให้บริการทางเทคนิคของสถาบันอุดมศึกษา และการจ้างที่ปรึกษา - การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐที่อยู่ในรูปแบบการร่วมทุนระหว่างภาครัฐและภาคเอกชน (PPPs) จะอยู่ภายใต้การกำกับดูแลตามพระราชบัญญัติการร่วมลงทุนระหว่างรัฐและเอกชน พ.ศ. 2562 - ประเทศไทยไม่อนุญาตให้ผู้ประกอบการจากต่างประเทศเข้าร่วมการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐโดยตรง ทั้งนี้ กรมบัญชีกลางใช้ระบบการลงทะเบียนผู้ประกอบการที่ต้องการเข้าร่วมการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของไทย โดยผู้ประกอบการต้องยื่นลงทะเบียนตามหลักเกณฑ์ ขั้นตอน และเงื่อนไขที่กำหนดในระเบียบกระทรวงที่เกี่ยวข้อง¹ กล่าวโดยทั่วไป ผู้ประกอบการที่มีสิทธิลงทะเบียนต้องเป็นนิติบุคคลที่จดทะเบียนในประเทศไทย มีสำนักงานตั้งอยู่ในประเทศไทย และกรรมการบริหารบริษัทอย่างน้อยครึ่งหนึ่งต้องมีสัญชาติไทย สำหรับการลงทะเบียนที่ปรึกษา ที่ปรึกษาอิสระต้องเป็นบุคคลสัญชาติไทย และในกรณีนิติบุคคล ต้องเป็นนิติบุคคลในประเทศไทย โดยมีผู้ถือหุ้นที่เป็นบุคคลสัญชาติไทยไม่น้อยกว่าร้อยละ 51 ของหุ้นทั้งหมด

1 กฎกระทรวงกำหนดหลักเกณฑ์เกี่ยวกับผู้ที่มีสิทธิขอขึ้นทะเบียนผู้ประกอบการ พ.ศ. 2560 และ กฎกระทรวงกำหนดหลักเกณฑ์ วิธีการ และเงื่อนไขในการขึ้นทะเบียนที่ปรึกษา พ.ศ. 2560



กฎและระเบียบที่ออกโดยกระทรวงการคลังว่าด้วยการดำเนินการตามพระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. 2560

ชื่อกฎและระเบียบ	วันที่มีผลใช้บังคับ
ระเบียบกระทรวงการคลังว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. 2560 และที่แก้ไขเพิ่มเติม พ.ศ. 2564	23 สิงหาคม 2560
กฎกระทรวงกำหนดให้อีกหน่วยงานอื่นเป็นหน่วยงานของรัฐตามพระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. 2560	23 สิงหาคม 2560
กฎกระทรวงกำหนดหลักเกณฑ์เกี่ยวกับผู้มีสิทธิขอขึ้นทะเบียนผู้ประกอบการ พ.ศ. 2560	23 สิงหาคม 2560
กฎกระทรวงกำหนดวงเงินการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุโดยวิธีเฉพาะเจาะจง วงเงินการจัดซื้อจัดจ้างที่ไม่ทำข้อตกลงเป็นหนังสือ และวงเงินการจัดซื้อจัดจ้างในการแต่งตั้งผู้ตรวจรับพัสดุ พ.ศ. 2560	23 สิงหาคม 2560
กฎกระทรวงกำหนดหลักเกณฑ์ วิธีการและเงื่อนไขการขึ้นทะเบียนที่ปรึกษา พ.ศ. 2560	23 สิงหาคม 2560
กฎกระทรวงกำหนดอัตราค่าจ้างผู้ให้บริการงานจ้างออกแบบหรือควบคุมงานก่อสร้าง พ.ศ. 2562	15 กรกฎาคม 2562
กฎกระทรวงกำหนดเรื่องการจัดซื้อจัดจ้างกับหน่วยงานของรัฐที่ใช้สิทธิอุทธรณ์ไม่ได้ พ.ศ. 2560	23 สิงหาคม 2560
กฎกระทรวงกำหนดกรณีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุโดยวิธีเฉพาะเจาะจง พ.ศ. 2561	2 กุมภาพันธ์ 2561
กฎกระทรวงกำหนดกรณีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุโดยวิธีเฉพาะเจาะจง (ฉบับที่ 2) พ.ศ. 2561	28 พฤศจิกายน 2561
กฎกระทรวงกำหนดกรณีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุโดยวิธีเฉพาะเจาะจง (ฉบับที่ 3) พ.ศ. 2564	26 ตุลาคม 2564
กฎกระทรวงกำหนดกรณีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุโดยวิธีเฉพาะเจาะจง (ฉบับที่ 4) พ.ศ. 2567	27 มีนาคม 2567
กฎกระทรวงกำหนดกรณีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุโดยวิธีเฉพาะเจาะจง (ฉบับที่ 5) พ.ศ. 2567	30 สิงหาคม 2567
กฎกระทรวงกำหนดพัสดุและวิธีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุที่รัฐต้องการส่งเสริมหรือสนับสนุน พ.ศ. 2563	29 มกราคม 2563
กฎกระทรวงกำหนดพัสดุและวิธีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุที่รัฐต้องการส่งเสริมหรือสนับสนุน (ฉบับที่ 2) พ.ศ. 2563	22 ธันวาคม 2563
กฎกระทรวงกำหนดพัสดุและวิธีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุที่รัฐต้องการส่งเสริมหรือสนับสนุน (ฉบับที่ 3) พ.ศ. 2564	16 ตุลาคม 2564
กฎกระทรวงกำหนดพัสดุและวิธีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุที่รัฐต้องการส่งเสริมหรือสนับสนุน (ฉบับที่ 4) พ.ศ. 2566	6 กันยายน 2566

วิธีการจัดซื้อจัดจ้าง



พระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. 2560 กำหนดวิธีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุทั้งสิ้น 3 วิธี ดังแสดงในตารางด้านล่าง โดยวิธีการเหล่านี้ใช้โดยอนุโลมกับการจัดจ้างที่ปรึกษาและการจัดจ้างงานออกแบบ และควบคุมงานก่อสร้าง อีกทั้งยังสามารถใช้วิธีประกวดแบบ (Design Competition) เป็นวิธีการจัดจ้างสำหรับงานออกแบบและควบคุมงานก่อสร้างได้อีกด้วย สำหรับการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุ บริการ หรืองานก่อนสร้างที่มีกรอบงบประมาณไม่เกิน 500,000 บาท สามารถใช้วิธีเฉพาะเจาะจงได้ ทั้งนี้ ในกรณีที่วิธีประกาศเชิญชวนทั่วไปหรือวิธีคัดเลือก เกณฑ์การประเมินข้อเสนอจะต้องคำนึงถึงปัจจัยต่างๆ ได้แก่ ราคาของพัสดุ ต้นทุนตลอดอายุการใช้งาน คุณภาพ บริการหลังการขาย และผลงานของผู้ประกอบการ

วิธีการจัดซื้อจัดจ้าง	ลักษณะสำคัญ	เงื่อนไขที่กำหนด
วิธีประกาศเชิญชวนทั่วไป	หน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างเปิดโอกาสให้ผู้ประกอบการที่มีคุณสมบัติเหมาะสมทุกรายสามารถยื่นข้อเสนอได้	หน่วยงานของรัฐต้องใช้วิธีประกาศเชิญชวนทั่วไปก่อน
วิธีคัดเลือก	หน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างเชิญผู้ประกอบการที่มีคุณสมบัติเหมาะสมอย่างน้อย 3 ราย มายื่นข้อเสนอ ยกเว้นในกรณีที่ผู้ประกอบการที่มีคุณสมบัติเหมาะสมไม่ถึง 3 ราย	วิธีคัดเลือกสามารถใช้ได้ในกรณีดังต่อไปนี้ 1. เมื่อได้ใช้วิธีประกาศเชิญชวนทั่วไปแล้ว แต่ไม่มีผู้ยื่นข้อเสนอ หรือข้อเสนอยื่นไม่ได้รับการคัดเลือก 2. เมื่อพัสดุที่จัดซื้อ มีลักษณะเฉพาะ หรือซับซ้อน หรือจำเป็นต้องผลิต จัดจำหน่าย ก่อสร้าง หรือให้บริการโดยผู้ประกอบการที่มีความชำนาญพิเศษ และผู้ประกอบการในรูปแบบดังกล่าวมีจำนวนจำกัด 3. เมื่อมีความจำเป็นเร่งด่วนต่อการใช้พัสดุ อันเกิดจากเหตุการณ์ที่ไม่ได้คาดการณ์ไว้ ซึ่งทำให้การใช้วิธีประกาศเชิญชวนทั่วไปไม่ทันต่อความต้องการ 4. เมื่อพัสดุที่จัดซื้อ มีข้อกำหนดด้านเทคนิคหรือลักษณะการใช้งานที่จำเป็นต้องกำหนดยี่ห้อเฉพาะ 5. เมื่อพัสดุจำเป็นต้องซื้อโดยตรงจากต่างประเทศหรือจัดซื้อผ่านองค์กรระหว่างประเทศ 6. เมื่อพัสดุมิเป้าหมายเพื่อใช้ในการงานข่าวกรองหรือเรื่องที่เกี่ยวข้องกับความลับของหน่วยงานรัฐ หรือเกี่ยวข้องกับความมั่นคงของชาติ 7. เมื่อเป็นงานซ่อมแซมที่ต้องถอดชิ้นส่วนออกเพื่อตรวจสอบความเสียหายก่อนประเมินค่าซ่อม เช่น งานซ่อมเครื่องจักร เครื่องกล เครื่องยนต์ เครื่องใช้ไฟฟ้า หรืออุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ 8. กรณีอื่นๆ ตามที่กำหนดไว้ในกฎกระทรวงที่เกี่ยวข้อง
วิธีเฉพาะเจาะจง	หน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างเชิญผู้ประกอบการที่มีคุณสมบัติเหมาะสมเพียงรายเดียวมายื่นข้อเสนอหรือเจรจาต่อรองราคา	วิธีเฉพาะเจาะจงสามารถใช้ได้ในกรณีดังต่อไปนี้ 1. เมื่อได้ใช้วิธีประกาศเชิญชวนทั่วไป และวิธีการคัดเลือกแล้วแต่ไม่มีผู้ยื่นข้อเสนอ หรือข้อเสนอยื่นไม่ได้รับการคัดเลือก 2. เมื่อพัสดุที่จัดซื้อ มีการผลิต จัดจำหน่าย ก่อสร้าง หรือให้บริการโดยทั่วไป และการประเมินค่าใช้จ่ายของการจัดซื้อแต่ละครั้ง ไม่เกินวงเงินที่กำหนดไว้ในกฎกระทรวงที่เกี่ยวข้อง 3. เมื่อพัสดุที่จัดซื้อ มีผู้ประกอบการที่มีคุณสมบัติเหมาะสมเพียงรายเดียว หรือผู้ประกอบการที่เป็นตัวแทนจำหน่ายหรือบริการที่ได้รับอนุญาตตามกฎหมายในประเทศไทย และไม่มีพัสดุอื่นที่สามารถใช้แทนได้ 4. เมื่อเป็นพัสดุที่จำเป็นต้องใช้ในกรณีฉุกเฉินจากภัยพิบัติหรือโรคติดต่ออันตรายตามกฎหมายว่าด้วยโรคติดต่อ และการจัดซื้อโดยวิธีประกาศเชิญชวนทั่วไปหรือวิธีคัดเลือกอาจทำให้เกิดความล่าช้าและความเสียหายอย่างร้ายแรง 5. เมื่อพัสดุที่จัดซื้อ เกี่ยวข้องกับพัสดุที่ได้จัดซื้อไว้ก่อนหน้านี้ และมีความจำเป็นต้องจัดซื้อเพิ่มเติมเพื่อความสมบูรณ์หรือความต่อเนื่องของการใช้งาน โดยที่มูลค่าของพัสดุเพิ่มเติมต้องไม่เกินมูลค่าของพัสดุที่จัดซื้อไว้ก่อนหน้านี้ 6. เมื่อเป็นพัสดุที่นำมาประมูลขายโดยหน่วยงานของรัฐ องค์กรระหว่างประเทศ หรือหน่วยงานต่างประเทศ 7. เมื่อพัสดุนั้นเป็นที่ดินหรือสิ่งปลูกสร้างที่ต้องการจัดซื้อเป็นการเฉพาะ 8. กรณีอื่น ๆ ตามที่กำหนดไว้ในกฎกระทรวงที่เกี่ยวข้อง



การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐทางอิเล็กทรอนิกส์

ประเทศไทยเริ่มใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐทางอิเล็กทรอนิกส์ (e-GP) ตั้งแต่เดือนเมษายน พ.ศ. 2553 โดยกรมบัญชีกลางเป็นหน่วยงานรับผิดชอบในการพัฒนาและส่งเสริมระบบดังกล่าว

โครงการนำร่อง	ระบบ e-GP เริ่มต้นด้วยหน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างและวิธีการจัดซื้อจัดจ้างในวงจำกัด ก่อนจะขยายผลครอบคลุมหน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างอื่น ๆ โดยมีเป้าหมายที่จะใช้งานกับสัญญาจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐทั้งหมด
การดำเนินการ	ระหว่างช่วงเวลากการทบทวนกฎหมาย ระบบ e-GP ได้เสร็จสิ้นโครงการระยะที่ 3 และเริ่มดำเนินการโครงการ ระยะที่ 4 เมื่อวันที่ 24 สิงหาคม 2560 ซึ่งมีเป้าหมายในการปรับระบบให้สอดคล้องกับพระราชบัญญัติฉบับใหม่ โดยเฉพาะการรองรับวิธีคัดเลือกและวิธีเฉพาะเจาะจงในระบบ



ข้อมูลจากหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง พบว่า ระบบ e-GP มีส่วนช่วยประหยัดงบประมาณได้ถึงร้อยละ 8.26 จากการจัดซื้อจัดจ้างที่ดำเนินการสำเร็จ

การอุทธรณ์



- ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถยื่นอุทธรณ์ได้ภายใน 7 วันทำการ นับจากวันที่มีการประกาศผลการจัดซื้อจัดจ้าง โดยการอุทธรณ์จะได้รับการพิจารณา และตัดสินเบื้องต้นโดยหน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างภายใน 7 วันทำการ
- หากหน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างไม่เห็นด้วยกับการอุทธรณ์ จะส่งเรื่องไปยังคณะกรรมการพิจารณาอุทธรณ์และข้อร้องเรียน ซึ่งหากคณะกรรมการพิจารณาอุทธรณ์และข้อร้องเรียนเห็นว่าการอุทธรณ์มีความเหมาะสมและส่งผลกระทบต่อการจัดซื้อจัดจ้าง คณะกรรมการจะสั่งให้หน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างเริ่มกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างใหม่ คำตัดสินของคณะกรรมการพิจารณาอุทธรณ์และข้อร้องเรียนถือเป็นที่สุด
- หากผู้ยื่นข้อเสนอไม่พอใจกับคำตัดสินและเห็นว่าหน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างควรต้องรับผิดชอบค่าใช้จ่าย ผู้ยื่นขอเสนอมีสิทธิยื่นฟ้องต่อศาลเพื่อเรียกร้องค่าชดเชยได้

ประเทศไทย ในฐานะผู้สังเกตการณ์ในคณะกรรมการความตกลงว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement Agreement: GPA) ภายใต้องค์การการค้าโลก (World Trade Organization: WTO)



ความเป็นมา

การเข้าเป็นผู้สังเกตการณ์ใน GPA Committee เป็นวิธีการหนึ่งในการสร้างความเชื่อมั่นให้แก่ต่างประเทศต่อนโยบายของไทยที่เกี่ยวข้องกับพันธกรณีระหว่างประเทศ และการเจรจาการค้าระหว่างประเทศ รวมทั้งยังเป็น การเสริมสร้างภาพลักษณ์ที่ดีของไทยในด้านการส่งเสริมการค้าการลงทุน และส่งเสริมความโปร่งใสในการบริหารราชการแผ่นดิน (**Good Governance**) โดยไทยเป็นผู้สังเกตการณ์เป็นระยะเวลากว่า 10 ปี นับตั้งแต่วันที่ 3 มิถุนายน 2558 การเข้าเป็นผู้สังเกตการณ์ใน GPA Committee ทำให้ประเทศไทยสามารถส่งผู้แทนเข้าร่วมการประชุมของ GPA Committee ซึ่งในการเข้าร่วมประชุมดังกล่าวทำให้ได้มีส่วนร่วมในการสังเกตการณ์ รับทราบบรรยากาศและรับรู้ถึงการหารือในประเด็นสำคัญและประเด็นปัญหาที่เกิดขึ้นจากการปฏิบัติตามพันธกรณีความตกลง GPA ของภาคีสมาชิก รวมถึงรับทราบการดำเนินการภายใต้ความตกลง GPA ซึ่งประเทศสามารถนำมาใช้เป็นแนวทางในการพัฒนาระบบการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐของไทยให้มีความเป็นมาตรฐานสากล โปร่งใส และเป็นธรรมมากยิ่งขึ้น

ประโยชน์

ประเทศไทยสามารถส่งผู้แทนเข้าร่วมการประชุมของ GPA Committee ทำให้รับทราบความเป็นไป การดำเนินการ และการบริหารจัดการประเด็นต่างๆ ภายใต้ความตกลง GPA รวมทั้งสามารถสังเกตการณ์การหารือในประเด็นสำคัญและประเด็นปัญหาที่เกิดขึ้นจากการปฏิบัติตามพันธกรณีความตกลง GPA ของภาคีสมาชิก โดยใช้เป็นข้อมูลอ้างอิงเพื่อพัฒนาระบบการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐของไทย รวมทั้งสามารถศึกษาในเชิงลึกข้อดี ข้อเสีย และผลกระทบที่อาจเกิดขึ้น หากไทยตัดสินใจเข้าร่วมเป็นภาคีสมาชิกความตกลง GPA นอกจากนั้น ยังสามารถร้องขอความช่วยเหลือทางวิชาการจากฝ่ายเลขานุการ WTO ในรูปแบบต่างๆ เพื่อช่วยให้ไทยมีความเข้าใจต่อความตกลง GPA มากขึ้น โดยเฉพาะการนำมาใช้เป็นพื้นฐานในการเจรจา FTA

ความคืบหน้าล่าสุด

ปัจจุบันประเทศไทยมีพันธกรณีภายใต้ความตกลงการค้าเสรีทวิภาคี (**Free Trade Agreement: FTA**) ที่มีประเด็นเกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ กับประเทศคู่ภาคีต่าง ๆ จำนวนทั้งสิ้น 5 ความตกลง ได้แก่ ความตกลงการค้าเสรีไทย - ออสเตรเลีย (Thailand - Australia Free Trade Agreement: TAFTA) ความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจที่ใกล้ชิดยิ่งขึ้น ไทย - นิวซีแลนด์ (Thailand - New Zealand Closer Economic Partnership: TNZCEP) ความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจไทย - ญี่ปุ่น (Japan - Thailand Economic Partnership Agreement: JTEPA) ความตกลงเขตการค้าเสรี ไทย - ชิลี (Thailand - Chile Free Trade Agreement: TCFTA) และความตกลงหุ้นส่วนทางเศรษฐกิจระดับภูมิภาค (Regional Comprehensive Economic Partnership: RCEP) ซึ่งมีสาระสำคัญใน การแลกเปลี่ยนข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐระหว่างกัน ทั้งนี้ ความตกลง GPA ได้ถูกนำมาใช้เป็นแนวทางในการเจรจาความตกลงการค้าเสรีในหัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐในภาพรวม ดังนั้น การเป็นผู้สังเกตการณ์ใน GPA Committee เป็นการเตรียมความพร้อมของประเทศไทยในอนาคตเพื่อก้าวเข้าสู่เวทีระหว่างประเทศ ในด้านการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ

ผลการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของประเทศไทย ในปี 2565-2567 จำแนกตามประเภทงาน และประเภทหน่วยงาน



ประเภทงาน/ ประเภท หน่วยงาน	จำนวนโครงการ (โครงการ)								มูลค่าการจัดซื้อจัดจ้าง (ล้านบาท)							
	2565		2566		2567		%	%	2565		2566		2567		%	%
	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน	การ เปลี่ยนแปลง (65/66)	การ เปลี่ยนแปลง (66/67)	มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน	การ เปลี่ยนแปลง (65/66)	การ เปลี่ยนแปลง (66/67)
งานซื้อ/จ้าง/เช่า	4,584,427	95.22%	5,626,217	95.40%	6,480,079	95.25%	22.72%	15.18%	746,736.52	66.68%	836,477.05	63.98%	988,177.39	64.97%	12.02%	18.14%
หน่วยงานราชการ ส่วนกลาง	2,990,842	62.12%	3,848,434	65.26%	4,520,436	66.45%	28.67%	17.46%	439,061.19	39.21%	583,848.95	44.66%	655,433.51	43.10%	32.98%	12.26%
หน่วยงานราชการ ส่วนท้องถิ่น	1,526,369	31.70%	1,701,958	28.86%	1,871,785	27.51%	11.50%	9.98%	92,170.52	8.23%	110,029.61	8.42%	160,482.06	10.55%	19.38%	45.85%
หน่วยงานอื่น ๆ	67,216	1.40%	75,825	1.29%	87,858	1.29%	12.81%	15.87%	215,504.82	19.24%	142,598.49	10.91%	172,261.82	11.33%	-33.83%	20.80%
งานจ้างก่อสร้าง	229,910	4.78%	271,235	4.60%	323,051	4.75%	17.97%	19.10%	373,091.78	33.32%	470,825.70	36.02%	532,711.53	35.03%	26.20%	13.14%
หน่วยงานราชการ ส่วนกลาง	55,346	1.15%	58,863	1.00%	62,834	0.92%	6.35%	6.75%	210,215.90	18.77%	279,969.12	21.42%	294,616.73	19.37%	33.18%	5.23%
หน่วยงานราชการ ส่วนท้องถิ่น	163,383	3.39%	200,288	3.40%	246,736	3.63%	22.59%	23.19%	121,383.20	10.84%	146,275.92	11.19%	185,468.10	12.19%	20.51%	26.79%
หน่วยงานอื่น ๆ	11,181	0.23%	12,084	0.20%	13,481	0.20%	8.08%	11.56%	41,492.68	3.71%	44,580.65	3.41%	52,626.70	3.46%	7.44%	18.05%
รวมทั้งสิ้น	4,814,337	100%	5,897,452	100%	6,803,130	100.00%	22.50%	15.36%	1,119,820.30	100%	1,307,302.75	100%	1,520,888.92	100%	16.74%	16.34%

แม้จำนวนโครงการของงานซื้อ/จ้าง/เช่าจะมีสัดส่วนมากกว่าจำนวนโครงการงานจ้างก่อสร้าง อย่างมีนัยสำคัญ แต่สัดส่วนมูลค่างานงานจ้างก่อสร้างมีความแตกต่างจากสัดส่วนมูลค่างานซื้อ/จ้าง/เช่าเล็กน้อย โดยเมื่อคำนวณมูลค่าโครงการโดยเฉลี่ยอย่างง่ายแสดงให้เห็นว่า 1 โครงการของงานจ้างก่อสร้างมีมูลค่าประมาณ 1.64 ล้านบาท ขณะที่ 1 โครงการของงานซื้อ/จ้าง/เช่ามีมูลค่าประมาณ 1.5 ล้านบาท

ผลการจัดซื้อจัดจ้าง โดยหน่วยงานราชการส่วนกลางของประเทศไทย ในปี 2567

ลำดับ	หน่วยงาน	งานจ้างก่อสร้าง		งานซื้อ/จ้าง/เช่า		มูลค่ารวม (ล้านบาท)	
		มูลค่า	สัดส่วน (%)	มูลค่า	สัดส่วน (%)	มูลค่า	สัดส่วน (%)
1	กรมทางหลวง	106,448.78	36.13%	11,524.24	1.76%	117,973.01	12.42%
2	กรมชลประทาน	22,823.91	7.75%	44,636.35	6.81%	67,460.27	7.10%
3	กรมทางหลวงชนบท	57,636.74	19.56%	3,696.33	0.56%	61,333.07	6.46%
4	คณะแพทยศาสตร์ศิริราชพยาบาล มหาวิทยาลัยมหิดล	0.28	0.00%	25,064.91	3.82%	25,065.19	2.64%
5	กองทัพบก	3,380.55	1.15%	19,828.75	3.03%	23,209.30	2.44%
6	สำนักงานตำรวจแห่งชาติ	5,394.17	1.83%	17,257.56	2.63%	22,651.73	2.38%
7	คณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาลรามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล	177.37	0.06%	19,515.61	2.98%	19,692.98	2.07%
8	กรมโยธาธิการและผังเมือง	17,373.25	5.90%	2,167.74	0.33%	19,540.98	2.06%
9	กองทัพอากาศ	2,093.37	0.71%	16,281.04	2.48%	18,374.41	1.93%
10	กรมราชทัณฑ์	184.81	0.06%	13,123.30	2.00%	13,308.11	1.40%
รวม 10 ลำดับ		215,513.22	73.15%	173,096	26.41%	388,609.05	40.90%
อื่นๆ		79,103.50	26.85%	482,337.68	73.59%	561,441.18	59.10%
รวมหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด		294,616.73	100%	655,433.51	100%	950,050.23	100%

TOP 5


กรมทางหลวง


กรมชลประทาน


กรมทางหลวงชนบท


กองทัพบก


กรมราชทัณฑ์


กองทัพอากาศ

ผลการจัดซื้อจัดจ้าง โดยหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นของประเทศไทย ในปี 2567

TOP 5

ลำดับ	หน่วยงาน	งานจ้างก่อสร้าง		งานซื้อ/จ้าง/เช่า		มูลค่ารวม (ล้านบาท)	
		มูลค่า	สัดส่วน (%)	มูลค่า	สัดส่วน (%)	มูลค่า	สัดส่วน (%)
1	กรุงเทพมหานคร	19,316.67	10.42%	19,005.99	11.84%	38,322.66	11.08%
2	เทศบาลเมืองชุมแพ	72.17	0.04%	1,889.63	1.18%	1,961.81	0.57%
3	เทศบาลเมืองนครพนม	57.94	0.03%	1,913.62	1.19%	1,971.56	0.57%
4	เมืองพัทยา	208.80	0.11%	2,249.79	1.40%	2,458.60	0.71%
5	องค์การบริหารส่วนจังหวัดชลบุรี	2,013.78	1.09%	429.55	0.27%	2,443.33	0.71%
6	องค์การบริหารส่วนจังหวัดร้อยเอ็ด	400.31	0.22%	1,990.62	1.24%	2,390.93	0.69%
7	องค์การบริหารส่วนจังหวัดระยอง	700.34	0.38%	1,298.61	0.81%	1,998.95	0.58%
8	องค์การบริหารส่วนจังหวัดสกลนคร	231.24	0.12%	2,073.26	1.29%	2,304.50	0.67%
9	องค์การบริหารส่วนตำบลคอรุม	20.84	0.01%	2,104.08	1.31%	2,124.92	0.61%
10	องค์การบริหารส่วนตำบลวังเพลิง	16.31	0.01%	1,957.07	1.22%	1,973.38	0.57%
รวม 10 ลำดับ		23,038.39	12.42%	34,912	21.75%	57,950.63	16.75%
อื่นๆ		162,429.71	87.58%	125,569.82	78.25%	287,999.53	83.25%
รวมหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด		185,468.10	100%	160,482.06	100%	345,950.16	100%



ผลการจัดซื้อจัดจ้าง โดยหน่วยงานอื่น ๆ ของประเทศไทย ในปี 2567

ลำดับ	หน่วยงาน	งานจ้างก่อสร้าง		งานซื้อ/จ้าง/เช่า		มูลค่ารวม (ล้านบาท)	
		มูลค่า	สัดส่วน (%)	มูลค่า	สัดส่วน (%)	มูลค่า	สัดส่วน (%)
1	การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค	2,769.76	5.26%	46,792.05	27.16%	49,561.81	22.04%
2	การทางพิเศษแห่งประเทศไทย	19,526.26	37.10%	3,111.89	1.81%	22,638.14	10.07%
3	การประปาส่วนภูมิภาค	7,466.98	14.19%	7,310.58	4.24%	14,777.56	6.57%
4	การไฟฟ้านครหลวง	2,967.38	5.64%	10,951.27	6.36%	13,918.65	6.19%
5	บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)	195.01	0.37%	11,870.41	6.89%	12,065.42	5.37%
6	การประปานครหลวง	7,018.96	13.34%	4,428.50	2.57%	11,447.46	5.09%
7	การรถไฟแห่งประเทศไทย	3,017.65	5.73%	6,772.48	3.93%	9,790.13	4.35%
8	การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย	674.81	1.28%	6,289.17	3.65%	6,963.98	3.10%
9	การทำเรือแห่งประเทศไทย	172.22	0.33%	6,193.31	3.60%	6,365.53	2.83%
10	การรถไฟฟ้ามหานครแห่งประเทศไทย	26.31	0.05%	5,159.79	3.00%	5,186.10	2.31%
รวม 10 ลำดับ		43,835.34	83.29%	108,879.45	63.21%	152,714.79	67.91%
อื่นๆ		8,791.36	16.71%	63,382.37	36.79%	72,173.73	32.09%
รวมหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด		52,626.70	100%	172,261.82	100%	224,888.52	100%

TOP 5



ผลการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐในงานซื้อ/จ้าง/เช่า/จ้างก่อสร้างของประเทศไทย ในปี 2567

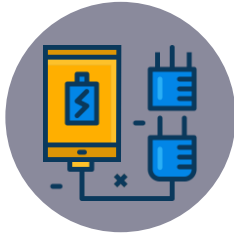


งานซื้อ/จ้าง/เช่า



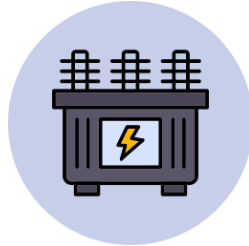
จัดซื้อวัสดุครุภัณฑ์วิทยาศาสตร์
และการแพทย์

121,541.25 ล้านบาท
ร้อยละ 12.30



จ้างงานที่ไม่ใช่งานก่อสร้าง/
จ้างที่ปรึกษาหรือจ้างออกแบบ
(อาทิ การจ้างงานบริการด้านระบบไฟฟ้า)

90,092.59 ล้านบาท
ร้อยละ 9.12



จัดซื้อวัสดุและอุปกรณ์ไฟฟ้า

28,195.77 ล้านบาท
ร้อยละ 2.85



จ้างงานขยะมูลฝอย

23,618.27 ล้านบาท
ร้อยละ 2.39



จัดซื้อน้ำมันเชื้อเพลิง

22,169.05 ล้านบาท
ร้อยละ 2.24



บริการคนงานทั่วไป

17,798.34 ล้านบาท
ร้อยละ 1.80



วัสดุอุปกรณ์ที่ใช้ในโรงพยาบาล

16,479.85 ล้านบาท
ร้อยละ 1.67



อุปกรณ์และวัสดุสิ้นเปลือง
คลังสินค้า

14,978.52 ล้านบาท
ร้อยละ 1.52



บริการทำความสะอาดอาคาร
และสำนักงานทั่วไป

13,194.66 ล้านบาท
ร้อยละ 1.34



บำรุงรักษาและ
ซ่อมแซมพาหนะ

12,451.31 ล้านบาท
ร้อยละ 1.26

งานจ้างก่อสร้าง



จ้างก่อสร้างถนนทางหลวง
และถนนอื่น ๆ
47,250.76 ล้านบาท
ร้อยละ 37.97

จ้างก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน

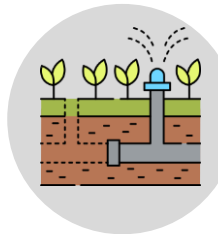
41,249.76 ล้านบาท
ร้อยละ 33.14



จ้างก่อสร้างอาคาร
16,577.00 ล้านบาท
ร้อยละ 13.32

จ้างก่อสร้างระบบชลประทาน

7,954.94 ล้านบาท
ร้อยละ 6.39



ผลการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของประเทศไทย ในปี 2565-2567 จำแนกตามช่วงวงเงินของการจัดซื้อจัดจ้าง (งานซื้อ/จ้าง/เช่า)

ช่วงวงเงิน	จำนวนโครงการ (โครงการ)								มูลค่าโครงการ (ลบ.)							
	2565		2566		2567		% การ เปลี่ยนแปลง (65/66)	% การ เปลี่ยนแปลง (66/67)	2565		2566		2567		% การ เปลี่ยนแปลง (65/66)	% การ เปลี่ยนแปลง (66/67)
	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน			มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน		
งานซื้อ/จ้าง/เช่า	4,534,533	100%	5,626,217	100%	6,480,079	100%	24.07%	15.18%	746,736.52	100%	836,477.06	100%	988,177.39	100%	12.02%	18.14%
ไม่เกิน 5 ลบ.	4,519,568	99.67%	5,609,127	99.70%	6,458,918	99.67%	24.11%	15.15%	325,732.92	43.62%	430,653.14	51.48%	497,169.45	50.31%	32.21%	15.45%
เกิน 5 ลบ. แต่ไม่เกิน 10 ลบ.	8,036	0.18%	8,976	0.16%	11,207	0.17%	11.70%	24.86%	57,961.02	7.76%	64,967.96	7.77%	81,773.02	8.28%	12.09%	25.87%
เกิน 10 ลบ. แต่ไม่เกิน 20 ลบ.	3,585	0.08%	4,099	0.07%	2,746	0.04%	14.34%	-33.01%	51,748.58	6.93%	58,978.43	7.05%	73,757.29	7.46%	13.97%	25.06%
เกิน 20 ลบ. แต่ไม่เกิน 40 ลบ.	1,873	0.04%	2,288	0.04%	5,124	0.08%	22.16%	123.95%	53,135.40	7.12%	64,258.73	7.68%	77,361.82	7.83%	20.93%	20.39%
เกิน 40 ลบ. แต่ไม่เกิน 60 ลบ.	635	0.01%	815	0.01%	973	0.02%	28.35%	19.39%	30,881.11	4.14%	39,241.55	4.69%	47,118.59	4.77%	27.07%	20.07%
เกิน 60 ลบ. แต่ไม่เกิน 80 ลบ.	239	0.01%	258	0.00%	311	0.00%	7.95%	20.54%	16,814.83	2.25%	17,891.25	2.14%	22,598.74	2.29%	6.40%	26.31%
เกิน 80 ลบ. แต่ไม่เกิน 100 ลบ.	198	0.00%	254	0.00%	107	0.00%	28.28%	-57.87%	17,752.38	2.38%	23,240.13	2.78%	26,775.67	2.71%	30.91%	15.21%
เกิน 100 ลบ. แต่ไม่เกิน 200 ลบ.	249	0.01%	249	0.00%	290	0.00%	0.00%	16.47%	35,757.41	4.79%	34,666.75	4.14%	45,220.43	4.58%	-3.05%	30.44%
เกิน 200 ลบ. แต่ไม่เกิน 400 ลบ.	96	0.00%	84	0.00%	14	0.00%	-12.50%	-83.33%	26,487.33	3.55%	23,826.62	2.85%	30,873.25	3.12%	-10.05%	29.57%
เกิน 400 ลบ. แต่ไม่เกิน 600 ลบ.	29	0.00%	30	0.00%	323	0.00%	3.45%	976.67%	14,214.87	1.90%	14,959.64	1.79%	13,020.73	1.32%	5.24%	-12.96%
เกิน 600 ลบ. แต่ไม่เกิน 800 ลบ.	7	0.00%	12	0.00%	19	0.00%	71.43%	58.33%	4,831.60	0.65%	8,305.25	0.99%	10,051.82	1.02%	71.89%	21.03%
เกิน 800 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,000 ลบ.	4	0.00%	8	0.00%	5	0.00%	100.00%	-37.50%	3,520.01	0.47%	7,134.12	0.85%	16,997.53	1.72%	102.67%	138.26%
เกิน 1,000 ลบ. แต่ไม่เกิน 2,000 ลบ.	6	0.00%	9	0.00%	26	0.00%	50.00%	188.89%	8,108.66	1.09%	11,736.35	1.40%	23,212.09	2.35%	44.74%	97.78%
เกิน 2,000 ลบ. แต่ไม่เกิน 5,000 ลบ.	6	0.00%	6	0.00%	15	0.00%	0.00%	150.00%	25,730.87	3.45%	19,002.05	2.27%	14,046.96	1.42%	-26.15%	-26.08%
เกิน 5,000 ลบ.	2	0.00%	2	0.00%	1	0.00%	0.00%	-50.00%	74,059.53	9.92%	17,615.09	2.11%	8,200.00	0.83%	-76.21%	-53.45%

ผลการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของประเทศไทย ในปี 2565-2567 จำแนกตามช่วงวงเงินของการจัดซื้อจัดจ้าง (งานจ้างก่อสร้าง)

ช่วงวงเงิน	จำนวนโครงการ (โครงการ)								มูลค่าโครงการ (ลบ.)							
	2565		2566		2567		% การ เปลี่ยนแปลง (65/66)	% การ เปลี่ยนแปลง (66/67)	2565		2566		2567		% การ เปลี่ยนแปลง (65/66)	% การ เปลี่ยนแปลง (66/67)
	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน			มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน		
งานจ้างก่อสร้าง	229,641	100%	271,235.00	100%	323,051	100%	18.11%	19.10%	373,091.78	100%	470,825.70	100%	532,711.53	100%	26.20%	13.14%
ไม่เกิน 200 ลบ.	229,539	99.96%	271,068	99.94%	322,885	99.95%	18.09%	19.12%	324,886.57	87.08%	360,918.80	76.66%	406,762.23	76.36%	11.09%	12.70%
เกิน 200 ลบ. แต่ไม่เกิน 400 ลบ.	71	0.03%	59	0.02%	51	0.02%	-16.90%	-13.56%	19,890.95	5.33%	16,870.07	3.58%	15,033.39	2.82%	-15.19%	-10.89%
เกิน 400 ลบ. แต่ไม่เกิน 600 ลบ.	13	0.01%	37	0.01%	19	0.01%	184.62%	-48.65%	6,289.26	1.69%	18,889.96	4.01%	9,518.38	1.79%	200.35%	-49.61%
เกิน 600 ลบ. แต่ไม่เกิน 800 ลบ.	7	0.00%	31	0.01%	52	0.02%	342.86%	67.74%	4,908.54	1.32%	21,804.68	4.63%	36,780.80	6.90%	344.22%	68.68%
เกิน 800 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,000 ลบ.	4	0.00%	25	0.01%	33	0.01%	525.00%	32.00%	3,703.78	0.99%	22,979.61	4.88%	30,055.46	5.64%	520.44%	30.79%
เกิน 1,000 ลบ. แต่ไม่เกิน 2,000 ลบ.	4	0.00%	11	0.00%	9	0.00%	175.00%	-18.18%	4,948.52	1.33%	14,028.13	2.98%	13,321.26	2.50%	183.48%	-5.04%
เกิน 2,000 ลบ. แต่ไม่เกิน 5,000 ลบ.	3	0.00%	3	0.00%	1	0.00%	0.00%	-66.67%	8,464.15	2.27%	9,950.63	2.11%	2,500.00	0.47%	17.56%	-74.88%
เกิน 5,000 ลบ.	0	0.00%	1	0.00%	1	0.00%	#DIV/0!	0.00%	0.00	0.00%	5,383.82	1.14%	18,740.00	3.52%	#DIV/0!	248.08%

มูลค่าการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของประเทศไทย ในช่วงปี 2562-2566 จำแนกตามประเทศคู่สัญญาที่ได้รับการซื้อจัดจ้าง

ประเทศคู่สัญญา	2562	2563	2564	2565	2566	สัดส่วน	ร้อยละการเปลี่ยนแปลง (65/66)	อัตราการเติบโตเฉลี่ยต่อปี (5 ปี) (CAGR)
เยอรมนี	165.54	371.59	52.67	495.31	599.01	76.33%	20.94%	29.33%
อิตาลี	-	-	-	-	60.85	7.75%	*	*
จีน	66.05	50.31	17.83	33.79	49.16	6.26%	45.47%	-5.73%
เกาหลีใต้	0.69	-	33.57	34.14	20.74	2.64%	-39.25%	97.36%
เดนมาร์ก	10.40	-	-	-	17.90	2.28%	*	11.47%
อินโดนีเซีย	73.69	14.20	51.52	26.50	17.23	2.20%	-34.98%	-25.22%
ฝรั่งเศส	-	-	6.22	6.05	8.25	1.05%	36.45%	*
แคนาดา	-	-	-	-	6.53	0.83%	*	*
สหรัฐอเมริกา	3.18	3.28	3.88	3.77	3.72	0.47%	-1.26%	3.21%
รัสเซีย	-	29.41	-	1.91	1.35	0.17%	-29.46%	*
ออสเตรเลีย	-	212.09	295.14	-	-			
สิงคโปร์	64.37	151.52	185.52	98.36	-			
เนเธอร์แลนด์	159.01	-	-	-	-			
สหราชอาณาจักร	95.01	1.18	-	9.40	-			
ญี่ปุ่น	67.17	-	2.00	-	-			
มาเลเซีย	21.13	24.55	-	11.58	-			
โปรแลนด์	0.40	-	-	1.61	-			
รวม	726.64	858.13	648.35	722.42	784.73	100.00%	8.63%	1.55%

ประเทศคู่สัญญาที่ได้รับการซื้อจัดจ้าง และหน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างของไทย ในช่วงปี 2566

กรมธนารักษ์



รัสเซีย



เยอรมนี



แคนาดา

การยาสูบแห่งประเทศไทย



อินโดนีเซีย



อิตาลี



อินโดนีเซีย



ฝรั่งเศส



เกาหลีใต้



จีน

ธนาคารแห่งประเทศไทย



เยอรมนี

สถาบันสารสนเทศทรัพยากรน้ำ
(องค์การมหาชน)



เดนมาร์ก

ในปี 2565 โครงการจัดซื้อจัดจ้างที่หน่วยงานผู้ชนะการประกวดราคามาจากเยอรมนี มีจำนวนทั้งสิ้น 13 โครงการ โดยเป็นโครงการจัดซื้อหมึกพิมพ์และกระดาษธนบัตรสำหรับการพิมพ์ธนบัตรของธนาคารแห่งประเทศไทย อิตาลี 1 โครงการ มูลค่ารวม 60.85 ล้านบาท โดยเป็นโครงการจ้างเหมาปรับปรุงระบบควบคุมอัตโนมัติสำหรับการผลิตยาสูบของการยาสูบแห่งประเทศไทย และฝรั่งเศส 2 โครงการ มูลค่ารวม 8.25 ล้านบาท โดยเป็นโครงการจัดซื้อกลั่นยาสูบของการยาสูบแห่งประเทศไทย

Agenda

1. วัตถุประสงค์และขอบเขตการดำเนินงาน

2. ผลการศึกษาเบื้องต้น

- ความสำคัญของการจัดทำร่างความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป (Thai-EU Free Trade Agreement) ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement)
- การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้กรอบความตกลงการค้าเสรีของสหภาพยุโรป และข้อเรียกร้องภายใต้กรอบความตกลงดังกล่าว
- โอกาส อุปสรรค และผลกระทบที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของไทยกับสหภาพยุโรปและประเทศสมาชิกภายใต้สหภาพยุโรปที่สำคัญ

3. การรับฟังความคิดเห็นจากผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้กรอบความตกลงการค้าเสรีของสหภาพยุโรป



ปัจจุบัน EU มี FTA ที่มีผลใช้บังคับแล้ว
จำนวน 47 ฉบับ จึงมีเครือข่าย FTA
ที่ใหญ่ที่สุดในโลก



เครือข่ายนี้ครอบคลุม 78 เขต
เศรษฐกิจ/ประเทศ อันประกอบด้วย
คู่ค้าหลักของ EU หลายประเทศ
(เช่น สวิตเซอร์แลนด์
และสหราชอาณาจักร)



FTA ส่วนใหญ่ของ EU ครอบคลุม
การเปิดเสรีทั้งด้านการค้าสินค้า
การค้าบริการ และการลงทุน
รวมทั้งมีกฎระเบียบและมาตรฐานสูง
หลายด้าน อาทิ นโยบายการแข่งขัน
พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ การจัดซื้อจัดจ้าง
โดยรัฐ ทรัพย์สินทางปัญญา
และการพัฒนาที่ยั่งยืน

พัฒนาการสำคัญในด้านนี้

การลงนามและมีผลใช้บังคับในปี 2564 ของข้อตกลงการค้าและความร่วมมือระหว่างสหภาพยุโรปและสหราชอาณาจักร
(Trade and Cooperation Agreement between the European Union and the United Kingdom)

ผลบังคับใช้ของ FTA กับสิงคโปร์ เวียดนาม นิวซีแลนด์ และเคนยา

การภาคยานุวัติของหมู่เกาะโซโลมอน ใน FTA EU-รัฐแปซิฟิก การภาคยานุวัติของคอโมโรสใน FTA EU-รัฐแอฟริกา
ตะวันออกและใต้ (Eastern and Southern Africa States: ESAS) และการภาคยานุวัติของซามัวใน FTA EU-รัฐแปซิฟิก

ประเทศสมาชิกอาเซียนที่จัดทำ
FTA ทวิภาคีกับ EU



สิงคโปร์



เวียดนาม

ประเทศสมาชิกอาเซียนที่อยู่
ระหว่างการเจรจาในการจัดทำ
FTA ทวิภาคีกับ EU



ฟิลิปปินส์



มาเลเซีย

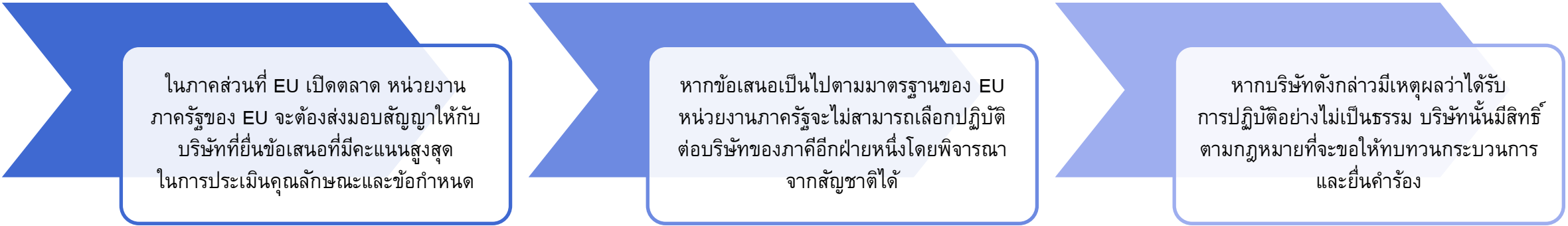


อินโดนีเซีย



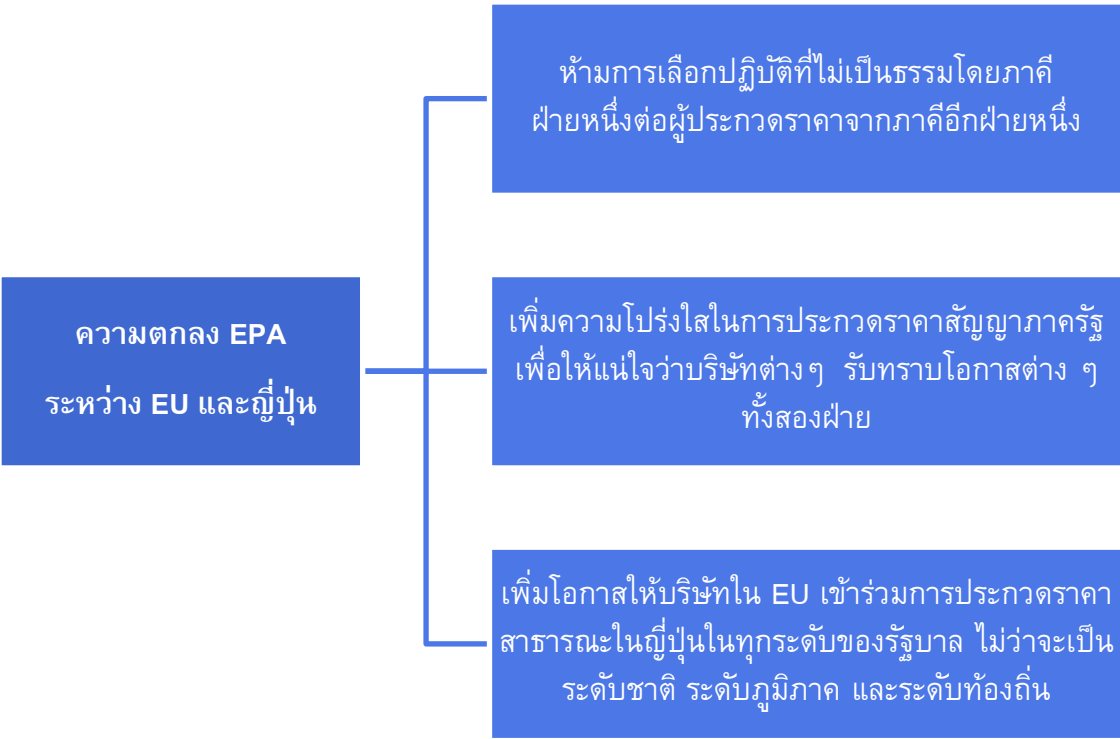
ไทย

พันธกรณีด้านการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้กรอบความตกลงการค้าเสรีของสหภาพยุโรป



EU และคู่ภาคี			หน่วยงานภาครัฐ	
EU และคู่ภาคียังคงมีสิทธิ์ที่จะให้สิทธิพิเศษแก่บริษัทในประเทศเมื่อดำเนินนโยบายการใช้เงินช่วยเหลือ เงินกู้ หรือแรงจูงใจทางการเงิน	EU และคู่ภาคียังสามารถระบุข้อกำหนดทางเทคนิค เช่น ประสิทธิภาพ และเกณฑ์ทางสังคมและสิ่งแวดล้อม	EU และคู่ภาคีสามารถยกเว้นสัญญาภายในภาคส่วนเฉพาะได้ เช่น สัญญาที่เกี่ยวข้องกับความมั่นคงแห่งชาติ การรักษาความสงบเรียบร้อยและความปลอดภัย สุขภาพของมนุษย์ สัตว์และพืช ทรัพย์สินทางปัญญา ผู้พิการ สถาบันการกุศล แรงงานในเรือนจำ และธุรกิจของชาวพื้นเมือง	หน่วยงานภาครัฐอาจสนับสนุนบริษัทในประเทศ เมื่อสัญญา มีมูลค่าต่ำกว่าเกณฑ์ที่กำหนดไว้ในความตกลง หรืออยู่ในภาคส่วนที่ไม่รวมไว้	หน่วยงานภาครัฐสามารถเลือกวิธีการจัดซื้อจัดจ้างและเลือกที่จะย่นระยะเวลาให้สั้นลงได้หากเป็นไปตามเงื่อนไขเฉพาะ เช่น ต้องโพสต์ (บนแพลตฟอร์ม TED) อย่างน้อย 40 วัน

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ รวมถึงรูปแบบข้อมูลพื้นฐานภายใต้ความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจสหภาพยุโรป-ญี่ปุ่น (EU-Japan Economic Partnership Agreement)



เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ

หน่วยงาน	การจัดซื้อ จัดจ้างโดยรัฐ	เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ (หน่วยเป็น SDR) ¹			
		EU		ญี่ปุ่น	
		GPA	EPA EU- ญี่ปุ่น	GPA	EPA EU- ญี่ปุ่น
หน่วยงาน ราชการ ส่วนกลาง	สินค้า และบริการ	143,000	130,000	100,000	100,000
	บริการ ก่อสร้าง	5,538,000	5,000,000	4,500,000	4,500,000
หน่วยงาน ราชการส่วน ท้องถิ่น	สินค้า และบริการ	221,000	200,000	200,000	200,000
	บริการก่อสร้าง	5,538,000	5,000,000	15,000,000	15,000,000
หน่วยงาน อื่น ๆ	สินค้า และบริการ	443,000	400,000	100,000	100,000
	บริการก่อสร้าง	5,538,000	5,000,000	15,000,000	15,000,000

บริษัทใน EU เข้าถึงสัญญาที่จัดทำขึ้นเพื่อการประกวดราคาในญี่ปุ่นได้มากขึ้น ซึ่งครอบคลุมถึงภาคส่วนต่าง ๆ เช่น



การรถไฟ



โรงพยาบาล



สถาบันการศึกษา



การจำหน่ายพลังงานไฟฟ้า

¹ "SDR" (Special Drawing Rights) หรือสิทธิถอนเงินพิเศษ คือ หน่วยสินทรัพย์สำรองระหว่างประเทศที่กองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) สร้างขึ้น โดยมูลค่าของ SDR อ้างอิงจากตะกร้าค่าเงินสกุลหลักของโลก ซึ่งการใช้หน่วย SDR ในการกำหนดเกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำสำหรับการจัดซื้อจัดจ้างหรือสัญญาต่าง ๆ ช่วยให้มีความมาตรฐานกลางในการเทียบเคียงมูลค่าระหว่างประเทศสมาชิกของ IMF

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ รวมถึงรูปแบบข้อผูกพันภายใต้ความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจสหภาพยุโรป-ญี่ปุ่น (EU-Japan Economic Partnership Agreement)

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของ EU

EU ยังเปิดให้มีการจัดซื้อจัดจ้างเพิ่มเติมสำหรับบริการต่อไปนี้ นอกเหนือจากบริการที่ระบุไว้ในภาคผนวก 5 ของภาคผนวกของ EU ในภาคผนวก I ของ GPA

1. สำหรับหน่วยงานที่อยู่ภายใต้ภาคผนวก 1 ของ EU ในภาคผนวก I ของ GPA หรือภายใต้วรรค 1 ของส่วนนี้
▪ บริการจัดหาอาหารและเครื่องดื่ม (Food serving services and Beverage serving services) (CPC 642, 643) ▪ บริการที่เกี่ยวข้องกับโทรคมนาคม (Telecommunications related services) (CPC 754) ▪ บริการถ่ายภาพ (Photographic services) (CPC 87501 ถึง 87503, 87505, 87507, 87509) ▪ บริการบรรจุภัณฑ์ (Packaging services) (CPC 876) ▪ บริการทางธุรกิจอื่น ๆ (Other business services) (CPC 87901, 87903, 87905 ถึง 87907)
2. สำหรับหน่วยงานที่อยู่ภายใต้ข้อ 1 ของภาคผนวก 2 ของ EU ในภาคผนวก I ของ GPA หรือภายใต้วรรค 2 ของส่วนนี้
▪ บริการให้เครื่องดื่ม (Beverage serving services) (CPC 643) ▪ บริการให้คำปรึกษาด้านการบริหารทั่วไป (General management consulting services) (CPC 86501) ▪ บริการให้คำปรึกษาด้านการบริหารการเงิน (ยกเว้นภาษีธุรกิจ) (Financial management consulting services (except business tax)) (CPC 86502) ▪ บริการให้คำปรึกษาด้านการบริหารการตลาด (Marketing management consulting services) (CPC 86503) ▪ บริการให้คำปรึกษาด้านการบริหารทรัพยากรบุคคล (Human resources management consulting services) (CPC 86504) ▪ บริการให้คำปรึกษาด้านการบริหารการผลิต (Production management consulting services) (CPC 86505) ▪ บริการให้คำปรึกษาด้านการบริหารอื่น ๆ (Other management consulting services) (CPC 86509)
3. สำหรับหน่วยงานที่ครอบคลุมทั้งหมด
▪ บริการด้านอสังหาริมทรัพย์ที่คิดค่าบริการธรรมเนียมหรือเป็นสัญญา (Real estate services on a fee or contract basis) (CPC 8220)

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ รวมถึงรูปแบบข้อมูลพื้นฐานภายใต้ความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจสหภาพยุโรป-ญี่ปุ่น (EU-Japan Economic Partnership Agreement)

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของญี่ปุ่น

พันธกรณีของญี่ปุ่นถูกกำหนดไว้ในส่วน B ของภาคผนวก 10 ส่วนที่ 2 แม้ว่ามูลค่าขั้นต่ำสำหรับการประกวดราคาจะยังคงสอดคล้องกับที่ระบุไว้ใน GPA เป็นหลัก แต่ญี่ปุ่นได้ขยายขอบเขตของหน่วยงานที่อยู่ภายใต้พันธกรณี

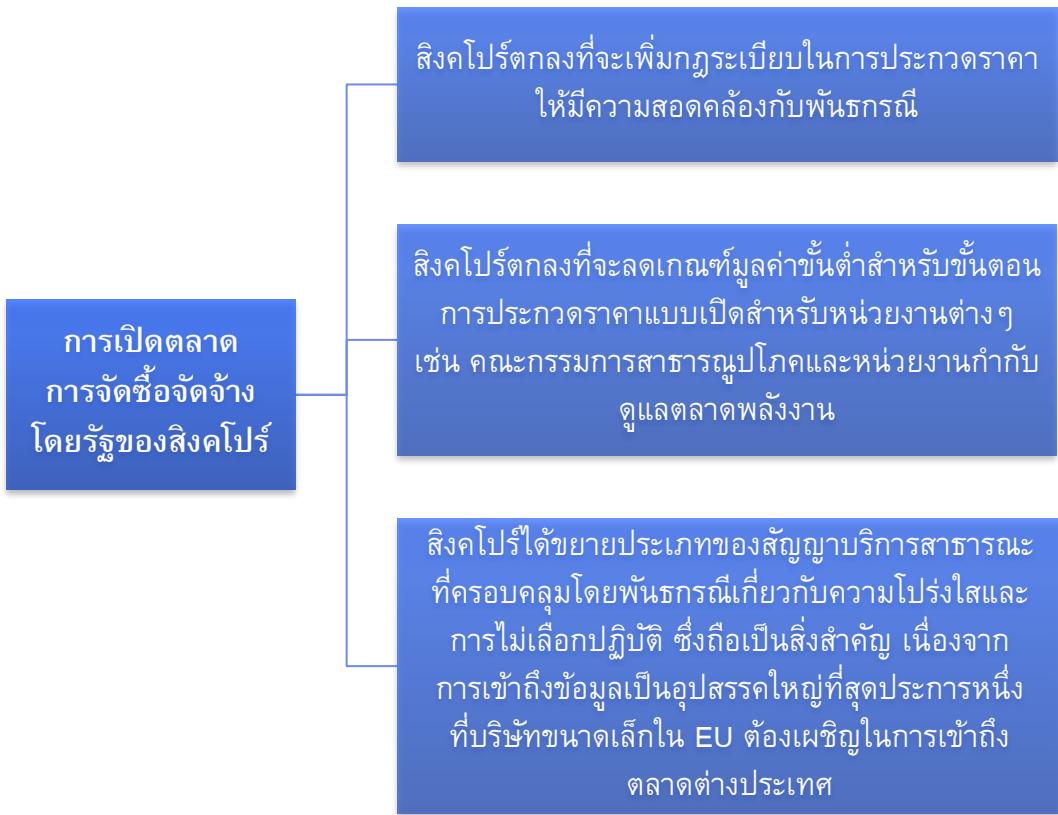
ย่อหน้า 1 ของส่วน B ภาคผนวก 10 ส่วนที่ 2	ญี่ปุ่นระบุว่านอกจากการจัดซื้อจัดจ้างโดยหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นที่ระบุไว้ในภาคผนวก 2 ในภาคผนวก I ของ GPA แล้ว ญี่ปุ่นยังรวมถึง 1) การจัดซื้อจัดจ้างโดยนครคุมาโมโตะ (Kumamoto-shi) 2) การจัดซื้อจัดจ้างโดยหน่วยงานบริหารส่วนท้องถิ่นอิสระสำหรับสินค้าและบริการ ตามที่ระบุในภาคผนวก 4 ถึง 6 ของญี่ปุ่นในภาคผนวก I ของ GPA
ย่อหน้า 2 ของส่วน B ภาคผนวก 10 ส่วนที่ 2	■ ญี่ปุ่นระบุว่าการจัดซื้อจัดจ้างที่เกี่ยวข้องกับการผลิต ขนส่ง หรือการจำหน่ายไฟฟ้าโดยหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นในภาคผนวก 2 ในภาคผนวก I ของ GPA ตลอดจนโดยนครคุมาโมโตะ ที่มีมูลค่าขั้นต่ำตามที่กำหนดไว้ในภาคผนวกดังกล่าว จะอยู่ภายใต้ความตกลงนี้ด้วย ■ โดยในข้อย่อย (c) ได้รวมรายชื่อหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่น 28 แห่ง ณ วันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2561 เพื่อเป็นข้อมูลอ้างอิง ■ ในย่อหน้า 2 ญี่ปุ่นยังได้รวมการจัดซื้อจัดจ้างโดยเมืองศูนย์กลาง (Core Cities)¹ ไว้ด้วย โดยผู้ประกอบการของ EU² จะได้รับการปฏิบัติที่ไม่ด้อยกว่าผู้ประกอบการในท้องถิ่น รวมถึงมีสิทธิในการเข้าถึงกระบวนการอุทธรณ์ที่มีให้แก่ผู้ประกอบการในท้องถิ่นด้วย ■ อย่างไรก็ตามข้อมูลพื้นฐานอื่น ๆ ทั้งหมดตามบทที่ 10 ของความตกลงนี้จะไม่นำมาใช้กับ “Core Cities” ของญี่ปุ่น ยกเว้นในส่วนที่อธิบายไว้ในประโยคก่อนหน้าเท่านั้น
ย่อหน้า 5 ของส่วน B ภาคผนวก 10 ส่วนที่ 2	■ ญี่ปุ่นได้ขยายรายการบริการที่ระบุไว้ในภาคผนวก 5 ของพันธกรณีภายใต้ GPA โดยเพิ่มด้านบริการ 21 สาขา สำหรับการจัดซื้อจัดจ้างโดยหน่วยงานที่ระบุในภาคผนวก 1 ของญี่ปุ่นในภาคผนวก I ของ GPA ■ ญี่ปุ่นยังได้ครอบคลุมการจัดซื้อจัดจ้างในบริการ 11 สาขา โดยหน่วยงานที่ระบุไว้ในภาคผนวก 2 ของญี่ปุ่นในภาคผนวก I ของ GPA รวมถึงนครคุมาโมโตะด้วย
พันธกรณีของญี่ปุ่นในส่วน B ภาคผนวก 3 ในภาคผนวก I ของ GPA	■ สำหรับหน่วยงานอื่นๆ ญี่ปุ่นได้ลดมูลค่าขั้นต่ำสำหรับการจัดซื้อสินค้าและบริการลงเหลือ 100,000 SDR โดยงานก่อสร้างที่เกี่ยวข้องกับสถาปัตยกรรม วิศวกรรม และบริการทางเทคนิคอื่น ๆ จะถูกยกเว้นจากการลดมูลค่าขั้นต่ำดังกล่าว (ซึ่งตามพันธกรณี GPA ของญี่ปุ่นอยู่ที่ 4,500,000 SDR) ■ ญี่ปุ่นได้เพิ่มหน่วยงานอีก 6 แห่ง ซึ่งการจัดซื้อสินค้าและบริการของหน่วยงานเหล่านี้จะเปิดให้ผู้ประกอบการจาก EU สามารถเข้าถึงได้

ญี่ปุ่นยังเปิดโอกาสให้มีการจัดซื้อจัดจ้างที่เกี่ยวข้องกับความปลอดภัยในการดำเนินงานด้านการขนส่ง โดย Hokkaido Railway Company, Japan Freight Railway Company, Japan Railway Construction, Transport and Technology Agency, Shikoku Railway Company และ Tokyo Metro Co., Ltd. โดยพันธกรณีนี้จะมีผลบังคับใช้อย่างเป็นทางการหนึ่งปีหลังจากวันที่ความตกลงมีผลบังคับใช้ หรือในวันที่ 6 กรกฎาคม 2562 แล้วแต่ว่าวันใดจะมาถึงภายหลัง

1 ตามที่กำหนดไว้ในวรรค 1 ของมาตรา 252-22 ของกฎหมายการปกครองตนเองในท้องถิ่นของญี่ปุ่น (Local Autonomy Law) (กฎหมายหมายเลข 67 ปี 2490)

2 หมายเหตุ (e) ระบุไว้ดังนี้: “...ผู้ประกอบการของ EU” หมายถึง ในกรณีของนิติบุคคล นิติบุคคลของ EU ในกรณีที่ ผู้ประกอบการเป็นนิติบุคคลที่เป็นเจ้าของหรือกำกับดูแลโดยบุคคลธรรมดาหรือนิติบุคคลของประเทศที่สามหรือญี่ปุ่น และบุคคลดังกล่าวจะได้รับประโยชน์อย่างมีนัยสำคัญจากราคาและทำให้การบรรลุวัตถุประสงค์ในบทที่ 10 เสื่อมลง ญี่ปุ่นอาจปฏิเสธสิทธิประโยชน์จากราคาแก่ผู้ประกอบการรายนั้น”

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ รวมถึงรูปแบบข้อมูลพื้นฐานภายใต้ความตกลงการค้าเสรีระหว่าง EU กับสิงคโปร์ (EU-Singapore Economic Partnership Agreement)



เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ

หน่วยงาน	การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ	เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ (หน่วยเป็น SDR) ¹			
		EU		สิงคโปร์	
		GPA	EUSFTA	GPA	EUSFTA
หน่วยงานราชการส่วนกลาง	สินค้าและบริการ	143,000	130,000	130,000	50,000
	บริการก่อสร้าง	5,538,000	5,000,000	5,000,000	5,000,000
หน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่น	สินค้าและบริการ	221,000	200,000	200,000	200,000
	บริการก่อสร้าง	5,538,000	5,000,000	5,000,000	5,000,000
หน่วยงานอื่น ๆ	สินค้าและบริการ	443,000	400,000	400,000	400,000
	บริการก่อสร้าง	5,538,000	5,000,000	5,000,000	5,000,000

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของ EU EU เพิ่มสัญญาบริการสาธารณะประเภทต่างๆ ที่ครอบคลุมโดยการประกวดราคาแบบเปิดเมื่อเทียบกับที่ตกลงกันไว้ใน WTO เช่น

การรถไฟ

คอมพิวเตอร์

โทรคมนาคม

สถาบันการกฎหมาย

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ รวมถึงรูปแบบข้อผูกพันภายใต้ความตกลงการค้าเสรีระหว่าง EU กับเวียดนาม

ความครอบคลุมในการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ความตกลง EVFTA

- กระทรวงทั้งหมดของราชการส่วนกลางของเวียดนาม รวมถึงโครงสร้างพื้นฐาน เช่น ถนนและท่าเรือ รวมถึงคณะกรรมการกิจการชนกลุ่มน้อยและสำนักงานตรวจการของรัฐบาล
- หน่วยงานภาครัฐในกรุงฮานอยและนครโฮจิมินห์ ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 50 ของการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐที่ไม่ใช่ของรัฐบาลกลางของเวียดนาม
- สาขาของผู้ประกอบการด้านพลังงานไฟฟ้าแห่งชาติอย่าง Electricity of Vietnam (EVN) และ Vietnam Railways (VNR)
- โรงพยาบาลของรัฐ 34 แห่งที่อยู่ภายใต้การควบคุมของกระทรวงสาธารณสุข
- มหาวิทยาลัยสำคัญ 2 แห่งและสถาบันวิจัยสำคัญ 2 แห่ง
- บริการก่อสร้างเกือบทั้งหมด รวมถึงการจัดซื้อจัดจ้างภายใต้กระทรวงคมนาคม และบริการขุดลอก

เวียดนามจะมีระยะเวลาเปลี่ยนผ่าน 15 ปีในการลดเกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำลงทีละน้อยให้อยู่ในระดับที่เทียบเคียงได้กับที่ประเทศอื่นๆ ที่เป็นสมาชิกของ GPA ผูกพันไว้

- โดยมาตรการที่ให้สิทธิพิเศษในประเทศจะถูกยกเลิกทั้งหมดในปี 2581

เวียดนามยังตกลงที่จะพัฒนาเว็บพอร์ทัลส่วนกลางสำหรับการประกาศสัญญาจัดซื้อจัดจ้าง ซึ่งจะต้องเปิดใช้งานได้ไม่เกินเดือนสิงหาคม 2573

เวียดนามเพิ่งเปลี่ยนแปลงกฎหมายการจัดซื้อจัดจ้าง กฎหมายประมวลราคาปี 2566 (กฎหมายหมายเลข 22/2023/QH15) มีผลบังคับใช้เมื่อวันที่ 1 มกราคม 2567 โดยเข้ามาแทนที่กฎหมายประมวลราคาปี 2556 ทั้งหมด

- กฎหมายใหม่นี้ได้มีการออกกฎหมายย่อยหลายฉบับ รวมถึงพระราชกฤษฎีกา 23/2024/ND-CP และ 24/2024/ND-CP ซึ่งทั้งสองฉบับประกาศใช้เมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2024 และมีผลบังคับใช้เมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2024
- กฎหมายใหม่นี้ถือว่ามีความโปร่งใสมากขึ้นและอำนวยความสะดวกมากขึ้นในด้านการกระจายอำนาจในการตัดสินใจจัดซื้อจัดจ้างและวิธีการคัดเลือกผู้รับเหมา

เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ

หน่วยงาน	การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ	เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ (หน่วยเป็น SDR) ¹				
		EU	เวียดนาม			
			2563-2568	2569-2573	2574-2578	2578 เป็นต้นไป
หน่วยงานรัฐบาลกลาง	สินค้าและบริการ	130,000	1,500,000	1,000,000	500,000	130,000
	บริการก่อสร้าง	5,000,000	40,000,000	20,000,000	10,000,000	5,000,000
หน่วยงานรัฐบาลระดับท้องถิ่น	สินค้าและบริการ	200,000	3,000,000	2,000,000	1,500,000	1,000,000
	บริการก่อสร้าง	5,000,000	40,000,000	25,000,000	20,000,000	15,000,000
หน่วยงานอื่น ๆ	สินค้าและบริการ	400,000	3,000,000	2,000,000	1,500,000	1,000,000
	บริการก่อสร้าง	5,000,000	40,000,000	25,000,000	20,000,000	15,000,000



ปัญหาสำคัญในปัจจุบันในกระบวนการการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐในเวียดนาม

- การขาดความโปร่งใสในทุกๆระดับ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในระดับท้องถิ่น
- ข้อมูลเกี่ยวกับข้อเสนอ มักไม่ครบถ้วน และการเสนอราคาทั้งหมดมิให้บริการในภาษาเวียดนามเท่านั้น ส่งผลให้บริษัทส่วนใหญ่ใน EU มีความยากในการเข้าถึงบริการเหล่านี้
- ในส่วนของการประมวลราคาทางอิเล็กทรอนิกส์ บริษัทต่างๆ จำเป็นต้องเปิดบัญชีที่ต้องชำระเงิน

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ รวมถึงรูปแบบข้อผูกพันภายใต้ความตกลงการค้าเสรีระหว่าง EU กับเวียดนาม

การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของ EU	การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของเวียดนาม
ข้อตกลง ระบุไว้ในภาคผนวก 9-B ของความตกลง EVFTA โดยมีรายละเอียดครอบคลุมถึง ■ ประเภทของสินค้าและบริการที่ครอบคลุม ■ เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำเช่นเดียวกับพันธกรณีใน GPA	ข้อตกลง ระบุไว้ในภาคผนวก 9-C โดยมีรายละเอียดครอบคลุมถึง ■ เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ ■ หน่วยงานผู้จัดซื้อจัดจ้าง ■ สินค้าและบริการที่ต้องเปิดให้มีการจัดซื้อจัดจ้าง
ข้อยกเว้น ได้แก่ ■ การจัดซื้อจัดจ้างสำหรับผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรในโครงการส่งเสริมการสนับสนุนด้านเกษตรหรือจัดหาหรือช่วยเหลือด้านอาหารสำหรับประชาชน ■ การจัดซื้อ พัฒนา และผลิตสำหรับรายการโทรทัศน์และสัญญาณออกอากาศ	ข้อยกเว้น ได้แก่ ■ ข้อยกเว้นที่เกี่ยวข้องกับประเภทของกิจกรรม ■ ข้อยกเว้นที่เกี่ยวข้องกับประเภทของสินค้า ■ ข้อยกเว้นที่เกี่ยวข้องกับบริการ ■ ข้อยกเว้นที่เกี่ยวข้องกับบริการก่อสร้าง ■ ข้อยกเว้นที่เกี่ยวข้องกับมาตรการให้สิทธิพิเศษภายในประเทศ

มาตรการเปลี่ยนผ่าน (Transitional Measures)

- เวียดนามเป็นประเทศกำลังพัฒนา ดังนั้นภายใต้ความตกลงนี้ เวียดนามจึงได้รับประโยชน์จากการปฏิบัติที่แตกต่างกันและมาตรการเปลี่ยนผ่าน
- ตามที่ได้กล่าวไว้ข้างต้น เวียดนามจะมีระยะเวลาเปลี่ยนผ่าน 15 ปีในการลดเกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำลงทีละน้อยให้อยู่ในระดับที่เทียบเคียงได้กับที่ประเทศอื่นๆ ที่เป็นสมาชิกของ GPA ผูกพันไว้ ตัวอย่างเช่น เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำเริ่มต้น 1.5 ล้าน SDR สำหรับสินค้าและบริการในการจัดซื้อจัดจ้างที่ดำเนินการโดยหน่วยงานราชการส่วนกลางจะลดลงทีละน้อยเป็น 130,000 SDR
- เวียดนามยังตกลงที่จะพัฒนาเว็บพอร์ทัลส่วนกลางสำหรับการประกาศสัญญาจัดซื้อจัดจ้าง ซึ่งจะต้องเปิดใช้งานได้ไม่เกินเดือนสิงหาคม 2573
- นอกจากนี้ เวียดนามมีสิทธิพิเศษให้กับการใช้วัสดุภายในประเทศในการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ โดยแม้ว่า EVFTA มีผลบังคับใช้เมื่อวันที่ 1 สิงหาคม 2563 อย่างไรก็ตาม ข้อผูกพันของเวียดนามในการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐจะถูกบังคับใช้ทีละน้อย เนื่องจากเวียดนามได้รับช่วงเปลี่ยนผ่านที่ยาวนานมาก และมีข้อผูกพันในการใช้มาตรการเปลี่ยนผ่าน (Transitional Measures) ในระหว่างนี้ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง มาตรการที่ให้สิทธิพิเศษในประเทศจะถูกยกเลิกทั้งหมดในปี 2581

รูปแบบข้อผูกพัน (Modalities) หรือเกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำภายใต้กรอบความตกลงการค้าเสรีของสหภาพยุโรป

หน่วยงาน	การจัดซื้อจัดจ้าง โดยรัฐ	เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ (หน่วยเป็น SDR) ¹											
		EU				ญี่ปุ่น		สิงคโปร์		เวียดนาม			
		GPA	EPA EU-ญี่ปุ่น	FTA EU- สิงคโปร์	FTA EU- เวียดนาม	GPA	EPA EU-ญี่ปุ่น	GPA	FTA EU- สิงคโปร์	FTA EU-เวียดนาม			
										2563-2568	2569-2573	2574-2578	2578 เป็นต้นไป
หน่วยงาน ราชการ ส่วนกลาง	สินค้าและบริการ	143,000 (6,352,060 บาท)	130,000 (5,774,600 บาท)	130,000 (5,774,600 บาท)	130,000 (5,774,600 บาท)	100,000 (4,442,000 บาท)	100,000 (4,442,000 บาท)	130,000 (5,774,600 บาท)	50,000 (2,221,000 บาท)	1,500,000 (66,630,000 บาท)	1,000,000 (44,420,000 บาท)	500,000 (22,210,000 บาท)	130,000 (5,774,600 บาท)
	บริการก่อสร้าง	5,538,000 (245,997,960 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	4,500,000 (199,890,000 บาท)	4,500,000 (199,890,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	40,000,000 (1,776,800,000 บาท)	20,000,000 (888,400,000 บาท)	10,000,000 (444,200,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)
หน่วยงาน ราชการส่วน ท้องถิ่น	สินค้าและบริการ	221,000 (9,816,820 บาท)	200,000 (8,884,000 บาท)	200,000 (8,884,000 บาท)	200,000 (8,884,000 บาท)	200,000 (8,884,000 บาท)	200,000 (8,884,000 บาท)	200,000 (8,884,000 บาท)	200,000 (8,884,000 บาท)	3,000,000 (133,260,000 บาท)	2,000,000 (88,840,000 บาท)	1,500,000 (66,630,000 บาท)	1,000,000 (44,420,000 บาท)
	บริการก่อสร้าง	5,538,000 (245,997,960 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	15,000,000 (666,300,000 บาท)	15,000,000 (666,300,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	40,000,000 (1,776,800,000 บาท)	25,000,000 (1,110,500,000 บาท)	20,000,000 (888,400,000 บาท)	15,000,000 (666,300,000 บาท)
หน่วยงานอื่น ๆ	สินค้าและบริการ	443,000 (19,678,070 บาท)	400,000 (17,768,000 บาท)	400,000 (17,768,000 บาท)	400,000 (17,768,000 บาท)	100,000 (4,442,000 บาท)	100,000 (4,442,000 บาท)	400,000 (17,768,000 บาท)	400,000 (17,768,000 บาท)	3,000,000 (133,260,000 บาท)	2,000,000 (88,840,000 บาท)	1,500,000 (66,630,000 บาท)	1,000,000 (44,420,000 บาท)
	บริการก่อสร้าง	5,538,000 (245,997,960 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	15,000,000 (666,300,000 บาท)	15,000,000 (666,300,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	5,000,000 (222,100,000 บาท)	40,000,000 (1,776,800,000 บาท)	25,000,000 (1,110,500,000 บาท)	20,000,000 (888,400,000 บาท)	15,000,000 (666,300,000 บาท)

เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำที่**คาดการณ์** สำหรับการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ ภายใต้ความตกลง FTA ระหว่าง EU-ไทย สำหรับ**หน่วยงานราชการส่วนกลาง** ในการจัดซื้อ**สินค้าและบริการ**อยู่ที่ 5,500,000 บาท และในการจัดจ้าง**งานก่อสร้าง**อยู่ที่ 200,000,000 บาท โดยประมาณ

¹ "SDR" (Special Drawing Rights) หรือสิทธิถอนเงินพิเศษ คือหน่วยสินทรัพย์สำรองระหว่างประเทศที่กองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) สร้างขึ้น โดยมูลค่าของ SDR อ้างอิงจากตะกร้าค่าเงินสกุลหลักของโลก ซึ่งการใช้หน่วย SDR ในการกำหนดเกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำสำหรับการจัดซื้อจัดจ้างหรือสัญญาต่าง ๆ ช่วยให้มีความมาตรฐานกลางในการเทียบเคียงมูลค่าระหว่างประเทศสมาชิกของ IMF
หมายเหตุ: 1 SDR เท่ากับ 44.42 บาท ข้อมูล ณ วันที่ 11 กุมภาพันธ์ 2568

ท่านสามารถสืบค้นร่างความตกลงการค้าเสรีไทย - สหภาพยุโรป (Thai - EU Free Trade Agreement) ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ ได้ที่ https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/thailand/eu-thailand-agreement/documents_en



- ร่างข้อบ่งชี้ด้วยการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ FTA ไทย-EU ฉบับภาษาอังกฤษ
- ร่างข้อบ่งชี้ด้วยการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ FTA ไทย-EU ฉบับภาษาไทย (แปลอย่างไม่เป็นทางการ)
- ภาคผนวกประกอบข้อบ่งชี้ด้วยการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของเวียดนามภายใต้ FTA EU-เวียดนาม

ข้อเสนอรูปแบบข้อผูกพัน (Modalities) ภายใต้ FTA ไทย-สหภาพยุโรป: เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำที่คาดการณ์ สำหรับการจัดซื้อจัดจ้าง โดยรัฐ ภายใต้ความตกลง FTA ระหว่าง EU-ไทย ในระยะเปลี่ยนผ่าน (18 ปี)

ประเภทงาน/ ประเภทหน่วยงาน	ปีที่ 1 – 6	ปีที่ 7 – 10	ปีที่ 11 – 14	ปีที่ 15 - 18	ปีที่ 19 เป็นต้นไป
งานซื้อ/จ้าง/เช่า					
หน่วยงานราชการส่วนกลาง	1.50 ล้าน SDR (66 ล้านบาท)	1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท)	500,000 SDR (22 ล้านบาท)	250,000 SDR (11 ล้านบาท)	130,000 SDR (5.78 ล้านบาท)
หน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่น	3 ล้าน SDR (133 ล้านบาท)	2.50 ล้าน SDR (111 ล้านบาท)	2 ล้าน SDR (88 ล้านบาท)	1.50 ล้าน SDR (66 ล้านบาท)	1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท)
หน่วยงานอื่น ๆ	3 ล้าน SDR (133 ล้านบาท)	2.50 ล้าน SDR (111 ล้านบาท)	2 ล้าน SDR (88 ล้านบาท)	1.50 ล้าน SDR (66 ล้านบาท)	1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท)
งานก่อสร้าง					
หน่วยงานราชการส่วนกลาง	40 ล้าน SDR (1,776 ล้านบาท)	30 ล้าน SDR (1,332 ล้านบาท)	20 ล้าน SDR (888 ล้านบาท)	10 ล้านSDR (444 ล้านบาท)	5 ล้าน SDR (222 ล้านบาท)
หน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่น	40 ล้าน SDR (1,776 ล้านบาท)	30 ล้าน SDR (1,332 ล้านบาท)	25 ล้าน SDR (1,110 ล้านบาท)	20 ล้าน SDR (888 ล้านบาท)	15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท)
หน่วยงานอื่น ๆ	40 ล้าน SDR (1,776 ล้านบาท)	30 ล้าน SDR (1,332 ล้านบาท)	25 ล้าน SDR (1,110 ล้านบาท)	20 ล้าน SDR (888 ล้านบาท)	15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท)

หมายเหตุ: "SDR" (Special Drawing Rights) หรือสิทธิถอนเงินพิเศษ คือหน่วยสินทรัพย์สำรองระหว่างประเทศที่กองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) สร้างขึ้น โดยมูลค่าของ SDR อ้างอิงจากตะกร้าค่าเงินสกุลหลักของโลก ซึ่งการใช้หน่วย SDR ในการกำหนด เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำสำหรับการจัดซื้อจัดจ้างหรือสัญญาต่าง ๆ ช่วยให้มีความมาตรฐานกลางในการเทียบเคียงมูลค่าระหว่างประเทศ สมาชิกของ IMF โดย 1 SDR เท่ากับ 44.42 บาท (ข้อมูล ณ วันที่ 10 กุมภาพันธ์ 2568)

ที่มา: ระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ (e-GP) ของกรมบัญชีกลาง

Agenda

1. วัตถุประสงค์และขอบเขตการดำเนินงาน

2. ผลการศึกษาเบื้องต้น

- ความสำคัญของการจัดทำร่างความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป (Thai-EU Free Trade Agreement) ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement)
- การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้กรอบความตกลงการค้าเสรีของสหภาพยุโรป และข้อเรียกร้องภายใต้กรอบความตกลงดังกล่าว
- โอกาส อุปสรรค และผลกระทบที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของไทยกับสหภาพยุโรปและประเทศสมาชิกภายใต้สหภาพยุโรปที่สำคัญ

3. การรับฟังความคิดเห็นจากผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย

ผลประโยชน์จากการเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐในภาพรวม

ยกระดับกฎระเบียบภายในประเทศ



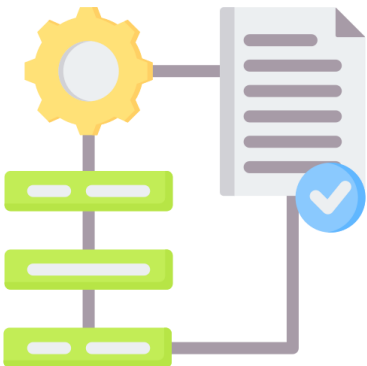
ยกระดับการแข่งขันในตลาด



ลดปัญหาการคอร์รัปชัน



มาตรฐานสินค้าที่สูงขึ้น



ผลประโยชน์ของการยอมรับพันธกรณีด้านการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐที่มีต่อไทยในภาพรวม



เปิดโอกาสสำหรับผู้ประกอบการไทยในการขยายฐานตลาดสู่ต่างประเทศที่กว้างขึ้น

- เนื่องด้วยขนาดตลาดจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐเป็นตลาดที่มีมูลค่าสูง ดังเช่นตลาดการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐของ EU หรือระหว่างสมาชิก CPTPP มีมูลค่าตลาดสูงร้อยละ 12 ถึง 20 ของ GDP จึงเป็นการเปิดโอกาสให้ผู้ประกอบการไทยสามารถขยายฐานตลาดไปสู่ต่างประเทศ ทั้งยังเป็นการส่งเสริมการจ้างงานในประเทศอีกด้วย



สวัสดิการทางสังคมแก่ผู้บริโภครายในประเทศเพิ่มขึ้น

- การแข่งขันที่สูงขึ้นของผู้ประกอบการจากประเทศสมาชิก และผู้ประกอบการไทย รวมทั้งการถ่ายทอดเทคโนโลยีการผลิตจากต่างประเทศที่เกิดจากการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ จะนำมาซึ่งต้นทุนที่ลดลง ส่งผลให้ราคาสินค้าและบริการลดลง ในขณะที่คุณภาพของสินค้าและบริการเพิ่มขึ้น ผู้บริโภคภายในประเทศสามารถเลือกสินค้าและบริการที่มีความหลากหลายมากยิ่งขึ้น



หน่วยงานภาครัฐของไทยได้รับประโยชน์สูงสุดในฐานะผู้จัดซื้อจัดจ้าง

- ราคาสินค้าและบริการที่ลดลงจากการแข่งขันที่สูงขึ้นของผู้ประกอบการ ทำให้ภาครัฐสามารถประหยัดงบประมาณในการจัดซื้อจัดจ้าง ทั้งยังได้รับสินค้าและบริการที่มีคุณภาพมากขึ้น



ยกระดับกฎระเบียบและมาตรฐานภายในประเทศ ที่เกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐของไทย

- หากไทยเปิดเสรีการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐกับประเทศส่วนใหญ่ที่เป็นสมาชิกของความตกลง GPA จะช่วยยกระดับกฎระเบียบและมาตรฐานภายในประเทศ ที่เกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐของไทย เช่น การกำหนดคุณสมบัติเบื้องต้นของผู้มีสิทธิเข้าเสนอราคา การประกวดราคา และความโปร่งใสในการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ



ผู้ประกอบการที่เป็นวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) สามารถเข้าถึงตลาดการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐได้มากขึ้น

- เนื่องด้วยข้อบัพทว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐได้กำหนดแนวทางการเผยแพร่ข้อมูลเกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้าง รวมถึงประกาศและเอกสารการประกวดราคา และการยื่นประกวดราคา ผ่านวิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์ ทำให้ผู้ประกอบการสามารถเข้าถึงข้อมูลได้อย่างสะดวกทันเวลา โดยไม่เสียค่าใช้จ่าย

ผลกระทบของการยอมรับพันธกรณีด้านการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐที่มีต่อไทยในภาพรวม

ขีดความสามารถในการเข้าถึงตลาด
ถูกจำกัดเฉพาะผู้ประกอบการไทย
ที่มีขนาดใหญ่เท่านั้น

- ผู้ประกอบการไทยต้องเผชิญกับมูลค่าขั้นต่ำของสัญญาที่ค่อนข้างสูง และอุปสรรคอื่นๆ ในการเข้าสู่ตลาด เช่น ต้นทุนการจัดเตรียมข้อเสนอราคาที่ค่อนข้างสูง จากการเตรียมเอกสารตามข้อกำหนดที่มักมีความยุ่งยากซับซ้อน และต้นทุนการค้นหาข้อมูลด้านกฎหมายกฎระเบียบ

ผู้ประกอบการไทยอาจได้รับผลกระทบ
จากการเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ
ให้แก่ผู้ประกอบการจากประเทศสมาชิกได้

- โดยเฉพาะผู้ประกอบการที่เป็นวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ที่มีขีดความสามารถทางการแข่งขันที่ค่อนข้างต่ำเมื่อเทียบกับผู้ประกอบการจากต่างประเทศ ทั้งในเรื่องของเทคโนโลยี และต้นทุนการผลิต

ศักยภาพในการแข่งขันของรัฐวิสาหกิจ
ที่มีการจัดซื้อจัดจ้างที่เกี่ยวกับการพาณิชย์
โดยตรง และผู้ผลิตอาจลดลง

- ผู้จัดจำหน่ายในประเทศไทยจะไม่มีสิทธิ์เหนือกว่าผู้ผลิตหรือผู้จัดจำหน่ายจากประเทศสมาชิก และอาจไม่สามารถแข่งขันด้านราคากับผู้ผลิตต่างประเทศได้
- ในระยะยาวไทยอาจต้องพึ่งพาการนำเข้าจากต่างประเทศ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อความมั่นคงของระบบยาและสุขภาพ

โอกาสและความท้าทายจากการเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของไทยกับสหภาพยุโรป

โอกาส

- โอกาสในการเข้าถึงตลาดจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของ EU ขอบเขตการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐจะสร้างโอกาสให้กับธุรกิจในประเทศไทยในรูปแบบของการเข้าถึงโอกาสการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐที่ครอบคลุมใน EU การจัดซื้อจัดจ้างโดยหน่วยงานภาครัฐใน EU นั้นมีจำนวนมาก โดยมีมูลค่ารวมประมาณ 2 ล้านล้านยูโรหรือร้อยละ 13 ของ GDP ในแต่ละปี ในทางตรงกันข้าม หน่วยงานภาครัฐของไทยใช้จ่ายเงินประมาณ 1.2 ล้านล้านบาทสำหรับสินค้าและบริการ รวมถึงโครงสร้างพื้นฐานในแต่ละปี ซึ่งคิดเป็นประมาณร้อยละ 6.7 ของ GDP
- โอกาสการส่งออกสินค้าและบริการไทยสู่ตลาดจัดซื้อจัดจ้างของ EU โดยทั่วไปรัฐบาลจะซื้อสินค้าและบริการที่หลากหลายในภาคส่วนต่างๆ เช่น สุขภาพ การศึกษา ที่อยู่อาศัย การขนส่ง สาธารณูปโภค และการก่อสร้าง การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐสร้างโอกาสในการส่งออกสำหรับผู้ผลิตสินค้าและผู้ให้บริการที่มีมูลค่าเพิ่มสูงในอุตสาหกรรม S-Curve ของไทย เช่น ยานยนต์สมัยใหม่ อิเล็กทรอนิกส์อัจฉริยะ เทคโนโลยีการบินและดิจิทัล และการดูแลสุขภาพ
- การจัดซื้อจัดจ้างกับประเด็นด้านสิ่งแวดล้อม แรงงาน และสังคม บทนี้ระบุว่าภาคีสามารถพิจารณาถึงสิ่งแวดล้อม สังคม และแรงงานในการจัดซื้อจัดจ้าง ตลอดจนใช้การจัดซื้อจัดจ้างเพื่อให้มั่นใจว่าเป็นไปตามกฎหมาย ข้อบังคับ ข้อผูกพัน และมาตรฐานระหว่างประเทศด้านสิ่งแวดล้อม แรงงาน และสังคม ตราบใดที่ไม่เลือกปฏิบัติ ซึ่งยืนยันว่า ไทยสามารถใช้การจัดซื้อจัดจ้างเพื่อส่งเสริมนโยบายต่างๆ เช่น ค่าแรงขั้นต่ำ มาตรฐานด้านสิ่งแวดล้อม และการจัดซื้อจัดจ้างเพื่อจัดการกับพฤติกรรม/ปัญหาต่างๆ เช่น การค้ามนุษย์
- การเตรียมความพร้อมในการเข้าเป็นภาคีสมาชิก GPA FTA เสริมสร้างพันธกรณีตาม GPA ที่จะเปิดให้มีการเผยแพร่ประกาศการจัดซื้อจัดจ้างที่ครอบคลุม โดยตกลงว่าประกาศทั้งหมดจะอยู่ในช่องทางอิเล็กทรอนิกส์ และสามารถเข้าถึงได้ฟรีในจุดเดียวบนอินเทอร์เน็ต ทำให้สามารถเข้าถึงโอกาสในการจัดซื้อจัดจ้างและข้อมูลต่างๆ ได้มากขึ้น รวมถึงเอกสารประกวดราคาและการยื่นข้อเสนอ

ความท้าทาย

- ผลประโยชน์และผลกระทบขึ้นอยู่กับผลการเจรจา EU เป็นภาคีความตกลง GPA ของ WTO แต่ไทยเป็นเพียงผู้สังเกตการณ์เท่านั้น รวมถึงไม่มีประสบการณ์ในการเปิดเสรีการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ความตกลงระหว่างประเทศใดมาก่อน อย่างไรก็ตาม FTA เป็นการสร้างข้อผูกพันใหม่ซึ่งจะทำให้ไทยสามารถเข้าถึงหน่วยงานภาครัฐของ EU ได้ครอบคลุม ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับผลการเจรจา FTA กับ EU
- กฎและระเบียบที่อาจได้รับผลกระทบ ไทยจำเป็นต้องมีการเปลี่ยนแปลงนโยบายหรือระเบียบข้อบังคับบางส่วนเพื่อนำพันธกรณีตาม FTA ไปสู่การปฏิบัติ เช่น การกำหนดวิธีการจัดซื้อจัดจ้าง และคุณสมบัติของผู้เสนอราคาโดยไม่เลือกปฏิบัติ การกำหนดคุณลักษณะเฉพาะของพัสดุ และการอุทธรณ์
- แต่มีข้อควรพิจารณา มาตรการให้สิทธิพิเศษภายในประเทศ และมาตรการเปลี่ยนผ่าน FTA จะกำหนดข้อจำกัดให้กับนโยบายที่เกี่ยวข้องกับการจัดซื้อจัดจ้างบางประการ ตัวอย่างเช่น ข้อจำกัดเกี่ยวกับความสามารถในการบังคับให้หน่วยงานของรัฐ “ซื้อสินค้าในประเทศ” ภายใต้เงื่อนไขการจัดซื้อจัดจ้างที่ให้สิทธิพิเศษอย่างชัดเจน ข้อผูกพันเหล่านี้เป็นไปในลักษณะตอบแทนกัน และด้วยเหตุนี้จึงเป็นประโยชน์ต่อธุรกิจและเศรษฐกิจและไทย โดยทำให้ธุรกิจเหล่านี้สามารถแข่งขันกันในด้านราคา คุณภาพ และผลลัพธ์อื่นๆ แทนที่จะเป็นประเทศต้นทาง ทั้งนี้ เวียดนามผูกพันการใช้มาตรการเปลี่ยนผ่านภายใต้ FTA EU-เวียดนาม โดยให้สิทธิพิเศษกับการใช้วัสดุภายในประเทศในการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ ซึ่งมาตรการดังกล่าวจะถูกยกเลิกทั้งหมดในปี 2581
- การเยียวยา ภาคีจะต้องจัดให้มีช่องทางการเยียวยาในระดับชาติแก่ผู้ประกอบการที่มีผลประโยชน์ในการจัดซื้อจัดจ้างที่ครอบคลุมโดย FTA ซึ่งเชื่อว่าหน่วยงานจัดซื้อจัดจ้างละเมิดพันธกรณีภายใต้ FTA หน่วยงานราชการไทยต้องยอมรับข้อเสนอจากผู้ประกอบการ EU และให้สิทธิในการเยียวยาผ่านศาลไทย

ไทยอาจพิจารณาผลักดันมาตรการที่เกี่ยวข้องกับความร่วมมือด้านการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐเพื่อเสริมสร้างโอกาสและลดผลกระทบทางลบที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการเปิดเสรีการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ FTA ไทย-EU

ตัวอย่างมาตรการที่เกี่ยวข้องกับความร่วมมือ
ด้านการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ความการค้าเสรีสมัยใหม่



Article 15.22: Cooperation

1. The Parties recognise their shared interest in cooperating to promote international liberalisation of government procurement markets with a view to achieving enhanced understanding of their respective government procurement systems and to improving access to their respective markets.

2. The Parties shall endeavour to cooperate in matters such as:

- (a) facilitating participation by suppliers in government procurement, in particular, with respect to SMEs;
- (b) exchanging experiences and information, such as regulatory frameworks, best practices and statistics;
- (c) developing and expanding the use of electronic means in government procurement systems;
- (d) building capability of government officials in best government procurement practices;
- (e) institutional strengthening for the fulfilment of the provisions of this Chapter; and
- (f) enhancing the ability to provide multilingual access to procurement opportunities.

หลักการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของ OECD

ความโปร่งใส (Transparency)	ความซื่อตรงในการ บริหารงานภาครัฐ (Integrity)	การเข้าสู่ตลาด (Access)
ความสมดุล (Balance)	การมีส่วนร่วม (Participation)	ประสิทธิภาพ (Efficiency)
การจัดซื้อจัดจ้างทาง อิเล็กทรอนิกส์ (E- procurement)	สมรรถนะ (Capacity)	การประเมิน (Evaluation)
การจัดการความเสี่ยง (Risk Management)	ความรับผิดชอบ (Accountability)	การบูรณาการ (Integration)

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรปของสินค้าไทย: การส่งออกของไทยไปยังสหภาพยุโรปในปี 2566 รายประเภทสินค้า

ประเภทสินค้า	มูลค่าการส่งออก ของไทยไปยัง สหภาพยุโรป (พันดอลลาร์สหรัฐ)	สัดส่วน การส่งออก (%)	อัตราการเติบโต		ตัวชี้วัดความสามารถในการแข่งขัน		
			YOY	CAGR (2562 – 2566)	RCA	ES	โอกาส ในการเข้าสู่ ตลาด
ผลิตภัณฑ์ทางการเกษตร	1,965,145	9.11%	-7.65%	2.97%	1.75	1.52	Ambitious
ผลิตภัณฑ์นอกภาคเกษตร	19,615,534	90.89%	-4.36%	3.40%	0.94	0.95	Moderate
- สัตว์มีชีวิตและเนื้อสัตว์	479,757	2.22%	-13.60%	1.44%	1.83	1.54	Ambitious
- ผลิตภัณฑ์นม	733	0.00%	363.92%	-24.50%	0.27	0.16	Moderate
- ผักและผลไม้	223,567	1.04%	-13.09%	-0.43%	2.49	1.96	Ambitious
- กาแฟ ชา โกโก้ และเครื่องเทศ	5,790	0.03%	-31.71%	-4.77%	0.19	0.12	Moderate
- ข้าว ธัญพืช และของปรุงแต่ง	739,352	3.43%	4.80%	4.35%	2.41	2.47	Ambitious
- เมล็ดที่มีน้ำมัน ไขมัน และน้ำมัน	54,303	0.25%	19.08%	14.33%	0.47	0.52	Moderate
- น้ำตาลและของทำจากน้ำตาล	18,588	0.09%	-17.01%	0.52%	5.67	6.17	Ambitious
- เครื่องดื่มและยาสูบ	126,373	0.59%	-15.24%	7.68%	1.18	0.95	Extreme
- ฝ้าย ไหม และขนสัตว์	689	0.00%	-45.49%	-27.68%	0.01	0.12	Moderate
- ผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรอื่น ๆ	315,993	1.46%	-17.47%	2.33%	2.42	1.94	Ambitious
- ปลาและผลิตภัณฑ์ปลา	187,094	0.87%	-19.82%	-9.95%	2.47	2.15	Ambitious
- แร่และโลหะ	2,428,777	11.25%	-4.91%	1.16%	0.73	0.84	Moderate
- ปิโตรเลียม	6,615	0.03%	20.47%	56.70%	0.36	0.42	Moderate
- เคมีภัณฑ์	877,689	4.07%	-15.72%	2.88%	0.72	0.55	Moderate
- ไม้ กระดาษ และเฟอร์นิเจอร์	161,535	0.75%	10.84%	2.15%	0.96	0.79	Moderate
- สิ่งทอ	333,254	1.54%	-5.75%	-2.93%	0.87	1.04	Ambitious
- เครื่องแต่งกาย	367,645	1.70%	-19.49%	-6.14%	0.34	0.27	Moderate
- ยาง เครื่องหนัง และรองเท้า	1,600,832	7.42%	-22.26%	0.39%	3.58	2.94	Ambitious
- เครื่องจักรกล เครื่องใช้สำนักงาน และคอมพิวเตอร์	4,721,663	21.88%	-13.33%	-2.13%	1.33	1.34	Ambitious
- เครื่องจักรไฟฟ้าและอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์	5,408,389	25.06%	11.76%	15.73%	1.23	1.58	Ambitious
- ยานยนต์และอุปกรณ์ขนส่ง	2,049,179	9.50%	3.18%	2.63%	1.40	1.15	Ambitious
- สินค้าอุตสาหกรรมอื่น ๆ	1,472,862	6.82%	6.22%	5.44%	0.31	0.36	Moderate

กลุ่มที่ 1 (Ambitious): สินค้าที่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดสหภาพยุโรป หรือสินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกแต่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรป ได้แก่

- สัตว์มีชีวิตและเนื้อสัตว์ ผักและผลไม้ ข้าว ธัญพืช และของปรุงแต่ง น้ำตาลและของทำจากน้ำตาล ผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรอื่นๆ ปลาและผลิตภัณฑ์ปลา สิ่งทอ ยาง เครื่องหนัง และรองเท้า เครื่องจักรกล เครื่องใช้สำนักงาน และคอมพิวเตอร์ เครื่องจักรไฟฟ้าและอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ และยานยนต์และอุปกรณ์ขนส่ง

กลุ่มที่ 2 (Moderate): สินค้าที่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลก แต่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรป ได้แก่

- เครื่องดื่มและยาสูบ

กลุ่มที่ 3 (Extreme): สินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดสหภาพยุโรป ได้แก่

- ผลิตภัณฑ์นม กาแฟ ชา โกโก้ และเครื่องเทศ เมล็ดที่มีน้ำมัน ไขมัน และน้ำมัน ฝ้าย ไหม และขนสัตว์ แร่และโลหะ ปิโตรเลียม เคมีภัณฑ์ ไม้ กระดาษ และเฟอร์นิเจอร์ เครื่องแต่งกาย และสินค้าอุตสาหกรรมอื่น ๆ

หมายเหตุ: Ambitious หมายถึง สินค้ามีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดประเทศปลายทาง (RCA > 1 และ ES > 1) หรือสินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกแต่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดประเทศปลายทาง (RCA < 1 แต่ ES > 1)

Moderate หมายถึง สินค้าไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดประเทศปลายทาง (RCA < 1 และ ES < 1)

Extreme หมายถึง สินค้ามีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกแต่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดประเทศปลายทาง (RCA > 1 แต่ ES < 1)

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรปของสาขาบริการไทย: การส่งออกของไทยไปยังโลกในปี 2565 รายสาขาบริการ

สาขาบริการ	มูลค่าการส่งออก ของไทยไปยังโลก (ล้านดอลลาร์ สหรัฐ)	สัดส่วน การส่งออก (%)	อัตราการเติบโต		ตัวชี้วัดความสามารถในการแข่งขัน		
			YOY	CAGR (2561 – 2565)	RCA	ES	โอกาส ในการเข้าสู่ ตลาด
รวม	38,900.97	100.00%	53.11%	-15.82%	1.00	1.00	Ambitious
บริการขนส่ง	6,584.90	16.93%	52.36%	-3.82%	0.82	0.81	Moderate
บริการท่องเที่ยว	14,873.89	38.24%	189.72%	-28.33%	2.40	2.95	Ambitious
บริการก่อสร้าง	224.46	0.58%	17.25%	-5.92%	0.42	0.56	Moderate
การประกันภัยและบริการบำนาญบำนาญ	215.40	0.55%	1.33%	14.61%	0.23	0.22	Moderate
บริการด้านการเงิน	747.86	1.92%	5.15%	-1.12%	0.22	0.29	Moderate
ค่าใช้จ่ายในการใช้ทรัพย์สินทางปัญญา	264.79	0.68%	-3.90%	12.90%	0.12	0.06	Moderate
โทรคมนาคม บริการด้านคอมพิวเตอร์ และข้อมูล	393.28	1.01%	19.68%	-10.11%	0.07	0.11	Moderate
บริการด้านธุรกิจ	15,120.49	38.87%	11.09%	8.17%	1.69	1.27	Ambitious
บริการส่วนบุคคล วัฒนธรรม และนันทนาการ	121.85	0.31%	-58.73%	8.24%	0.22	0.30	Moderate
บริการภาครัฐ	354.05	0.91%	8.61%	2.43%	0.76	3.89	Ambitious

กลุ่มที่ 1 (Ambitious): บริการที่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดสหภาพยุโรป หรือสาขาบริการที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลก แต่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรปได้แก่

- บริการท่องเที่ยว บริการด้านธุรกิจ และบริการภาครัฐ

กลุ่มที่ 2 (Moderate): บริการที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดสหภาพยุโรป ได้แก่

- บริการขนส่ง บริการก่อสร้าง การประกันภัยและบริการบำนาญบำนาญ บริการด้านการเงิน ค่าใช้จ่ายในการใช้ทรัพย์สินทางปัญญา โทรคมนาคม บริการด้านคอมพิวเตอร์และข้อมูล และบริการส่วนบุคคล วัฒนธรรม และนันทนาการ

หมายเหตุ: Ambitious หมายถึง สินค้ามีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดประเทศปลายทาง (RCA > 1 และ ES > 1) หรือสินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกแต่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดประเทศปลายทาง (RCA < 1 แต่ ES > 1)
Moderate หมายถึง สินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดประเทศปลายทาง (RCA < 1 และ ES < 1)

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรปของงานก่อสร้างไทย: การส่งออกของไทยไปยังโลก รายตลาดประเทศปลายทาง

ตลาดประเทศ ปลายทาง	มูลค่าการส่งออกงานก่อสร้างของไทย (ล้านดอลลาร์สหรัฐ)					สัดส่วน การส่งออก (%)	อัตราการเติบโต	
	2561	2562	2563	2564	2565		YOY	CAGR (2561 – 2565)
โลก	286.53	243.24	178.11	191.44	224.46	100.00%	17.25%	-5.92%
สิงคโปร์	27.36	22.54	31.92	29.60	43.40	19.33%	46.61%	12.23%
ญี่ปุ่น	53.27	54.14	22.98	35.53	32.56	14.51%	-8.35%	-11.58%
สหรัฐอเมริกา	33.89	24.26	31.07	21.07	19.20	8.55%	-8.88%	-13.24%
สหราชอาณาจักร	5.51	12.67	8.45	5.45	14.92	6.65%	173.86%	28.29%
จีน	11.80	15.86	4.41	6.49	8.66	3.86%	33.52%	-7.45%
อื่น ๆ ไม่ระบุ	154.71	113.76	79.27	93.31	105.73	47.10%	13.31%	-9.08%

ปี 2565 ไทยมีการส่งออกบริการก่อสร้าง
คิดเป็นมูลค่า **224.46** ล้านดอลลาร์สหรัฐ
(เพิ่มขึ้น 17.25% จากปี 2564)
หดตัวลงในช่วงปี 2561 - 2565
เฉลี่ย **-5.92%** ต่อปี

แหล่งส่งออกสำคัญสูงสุด 5 อันดับแรก

- 1. สิงคโปร์ 19.33%
- 2. ญี่ปุ่น 14.51%
- 3. สหรัฐอเมริกา 19.20%
- 4. สหราชอาณาจักร 6.65%
- 5. จีน 3.86%

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรปของงานก่อสร้างไทย: การนำเข้าของสหภาพยุโรปจากโลก รายประเทศผู้นำเข้า

ผู้นำเข้า	มูลค่าการนำเข้างานก่อสร้างของสหภาพยุโรป (ล้านดอลลาร์สหรัฐ)					สัดส่วนการนำเข้า (%)	อัตราการเติบโต	
	2561	2562	2563	2564	2565		YOY	CAGR (2561 – 2565)
สหภาพยุโรป	25,490.71	23,892.44	18,789.85	19,942.67	22,718.58	100.00%	13.92%	-2.84%
เนเธอร์แลนด์	3,558.57	2,905.82	2,733.62	2,596.12	3,288.67	14.48%	26.68%	-1.95%
เบลเยียม	3,670.41	3,205.06	2,973.14	2,941.48	3,149.67	13.86%	7.08%	-3.75%
เดนมาร์ก	6,140.56	4,759.89	2,536.33	2,800.86	2,990.87	13.16%	6.78%	-16.46%
อื่น ๆ ไม่ระบุ	1,328.00	1,484.00	1,500.00	2,066.00	2,791.00	12.29%	35.09%	20.40%
ฝรั่งเศส	1,756.08	1,715.04	2,170.17	2,158.50	2,615.77	11.51%	21.18%	10.47%
สวีเดน	1,820.47	1,993.25	1,451.09	1,465.92	1,838.62	8.09%	25.42%	0.25%
ไอร์แลนด์	1,230.55	1,179.93	1,099.94	1,243.06	1,240.49	5.46%	-0.21%	0.20%
โปแลนด์	512.18	652.77	522.67	843.77	1,165.41	5.13%	38.12%	22.82%
ออสเตรีย	784.15	798.19	781.26	805.45	815.06	3.59%	1.19%	0.97%
ลักเซมเบิร์ก	359.01	397.41	410.05	439.98	412.80	1.82%	-6.18%	3.55%
โปรตุเกส	158.25	310.10	295.83	264.93	339.08	1.49%	27.99%	20.99%
ฮังการี	264.71	368.21	322.97	362.73	336.24	1.48%	-7.30%	6.16%
สโลวีเนีย	208.91	224.01	251.28	308.93	284.32	1.25%	-7.97%	8.01%
สาธารณรัฐเช็ก	157.92	200.93	272.75	177.77	233.88	1.03%	31.57%	10.32%
ฟินแลนด์	549.14	499.29	370.07	348.91	219.03	0.96%	-37.22%	-20.53%
กรีซ	91.41	229.60	253.57	306.45	165.12	0.73%	-46.12%	15.93%
สเปน	118.10	119.78	134.78	139.56	141.11	0.62%	1.11%	4.55%
โครเอเชีย	137.11	98.85	96.40	145.12	130.58	0.57%	-10.02%	-1.21%
ลิทัวเนีย	98.02	127.96	78.70	56.65	127.00	0.56%	124.17%	6.69%
สโลวาเกีย	182.10	194.68	152.26	111.41	113.41	0.50%	1.79%	-11.16%

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรปของงานก่อสร้างไทย: การนำเข้าของสหภาพยุโรปจากโลก รายประเทศผู้นำเข้า (ต่อ)

ผู้นำเข้า	มูลค่าการนำเข้างานก่อสร้างของสหภาพยุโรป (ล้านดอลลาร์สหรัฐ)					สัดส่วนการนำเข้า (%)	อัตราการเติบโต	
	2561	2562	2563	2564	2565		YOY	CAGR (2561 – 2565)
ลัตเวีย	69.68	63.81	84.52	92.25	83.19	0.37%	-9.82%	4.53%
อิตาลี	54.09	181.92	53.57	62.21	80.98	0.36%	30.17%	10.62%
โรมาเนีย	101.21	84.18	74.13	84.09	74.98	0.33%	-10.84%	-7.23%
เอสโตเนีย	194.50	269.46	154.77	86.46	66.24	0.29%	-23.39%	-23.61%
บัลแกเรีย	14.53	10.30	7.88	5.91	6.11	0.03%	3.28%	-19.47%
มอลตา	8.27	6.72	5.71	25.43	5.05	0.02%	-80.13%	-11.58%
ไซปรัส	7.09	6.49	2.40	2.72	3.90	0.02%	43.24%	-13.89%
เยอรมนี	1,915.72	1,804.82	-	-	-	0.00%	-	-

ประเทศสมาชิกสหภาพยุโรปที่นำเข้างานก่อสร้างสูงสุด 5 อันดับแรก

- 1. เนเธอร์แลนด์ 14.48% ของมูลค่าการนำเข้าบริการก่อสร้างรวม
- 2. เบลเยียม 13.86% ของมูลค่าการนำเข้าบริการก่อสร้างรวม
- 3. เดนมาร์ก 13.16% ของมูลค่าการนำเข้าบริการก่อสร้างรวม
- 4. อื่น ๆ ไม่ระบุ 12.29% ของมูลค่าการนำเข้าบริการก่อสร้างรวม
- 5. ฝรั่งเศส 11.51% ของมูลค่าการนำเข้าบริการก่อสร้างรวม

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดไทยของสินค้าสหภาพยุโรป: การส่งออกของสหภาพยุโรปมายังไทยในปี 2566 รายประเภทสินค้า

ประเภทสินค้า	มูลค่าการส่งออก ของสหภาพยุโรป มายังไทย (พัน ดอลลาร์สหรัฐ)	สัดส่วน การส่งออก (%)	อัตราการเติบโต		ตัวชี้วัดความสามารถในการแข่งขัน		
			YOY	CAGR (2562 – 2566)	RCA	ES	โอกาส ในการเข้าสู่ ตลาด
ผลิตภัณฑ์ทางการเกษตร	1,781,541	9.01%	22.58%	4.25%	1.28	1.76	Ambitious
ผลิตภัณฑ์นอกภาคเกษตร	17,997,882	90.99%	6.72%	2.24%	0.98	0.95	Moderate
- สัตว์มีชีวิตและเนื้อสัตว์	26,007	0.13%	-20.32%	-10.34%	1.51	11.05	Ambitious
- ผลิตภัณฑ์นม	199,475	1.01%	-6.92%	2.90%	2.23	3.23	Ambitious
- ผักและผลไม้	130,185	0.66%	5.87%	2.93%	1.21	1.64	Ambitious
- กาแฟ ชา โกโก้ และเครื่องเทศ	47,484	0.24%	3.54%	-0.57%	1.38	3.22	Ambitious
- ข้าว ธัญพืช และของปรุงแต่ง	463,868	2.35%	71.56%	10.53%	1.26	1.50	Ambitious
- เมล็ดที่มีน้ำมัน ไขมัน และน้ำมัน	49,590	0.25%	4.29%	13.61%	0.62	0.54	Moderate
- น้ำตาลและของทำจากน้ำตาล	26,113	0.13%	0.76%	7.05%	0.96	1.51	Ambitious
- เครื่องดื่มและยาสูบ	146,987	0.74%	-1.37%	-2.20%	1.73	5.88	Ambitious
- ฝ้าย ไหม และขนสัตว์	212	0.00%	-24.01%	-63.77%	0.14	0.12	Moderate
- ผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรอื่น ๆ	691,620	3.50%	27.04%	3.97%	1.49	1.22	Ambitious
- ปลาและผลิตภัณฑ์ปลา	60,090	0.30%	-49.26%	3.25%	0.74	0.41	Moderate
- แร่และโลหะ	2,464,470	12.46%	-1.14%	0.75%	0.70	0.52	Moderate
- ปิโตรเลียม	48,851	0.25%	-5.04%	0.22%	0.43	0.29	Moderate
- เคมีภัณฑ์	3,919,805	19.82%	-9.12%	3.65%	1.51	1.79	Ambitious
- ไม้ กระดาษ และเฟอร์นิเจอร์	509,897	2.58%	-0.20%	2.32%	1.40	2.30	Ambitious
- สิ่งทอ	444,798	2.25%	4.41%	7.70%	0.81	0.99	Moderate
- เครื่องแต่งกาย	224,014	1.13%	26.04%	17.11%	0.97	4.12	Ambitious
- ยาง เครื่องหนัง และรองเท้า	888,643	4.49%	6.03%	6.80%	1.31	1.54	Ambitious
- เครื่องจักรกล เครื่องใช้สำนักงาน และคอมพิวเตอร์	3,119,289	15.77%	9.68%	-0.62%	1.18	1.21	Ambitious
- เครื่องจักรไฟฟ้าและอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์	2,642,901	13.36%	6.83%	4.16%	0.65	0.48	Moderate
- ยานยนต์และอุปกรณ์ขนส่ง	2,476,812	12.52%	63.62%	0.88%	1.49	2.19	Ambitious
- สินค้าอุตสาหกรรมอื่น ๆ	1,198,312	6.06%	8.47%	0.98%	0.93	1.92	Ambitious

กลุ่มที่ 1 (Ambitious): สินค้าที่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดไทย หรือสินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลก แต่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดไทย ได้แก่

- สัตว์มีชีวิตและเนื้อสัตว์ ผลิตภัณฑ์นม ผักและผลไม้ กาแฟ ชา โกโก้ และเครื่องเทศ ข้าว ธัญพืช และของปรุงแต่ง น้ำตาลและของทำจากน้ำตาล เครื่องดื่มและยาสูบ ผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรอื่น ๆ เคมีภัณฑ์ ไม้ กระดาษ และเฟอร์นิเจอร์ เครื่องแต่งกาย ยาง เครื่องหนัง และรองเท้า เครื่องจักรกล เครื่องใช้สำนักงาน และคอมพิวเตอร์ ยานยนต์และอุปกรณ์ขนส่ง และสินค้าอุตสาหกรรมอื่น ๆ

กลุ่มที่ 2 (Moderate): สินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดไทย ได้แก่

- เมล็ดที่มีน้ำมัน ไขมัน และน้ำมัน ฝ้าย ไหม และขนสัตว์ ปลาและผลิตภัณฑ์ปลา แร่และโลหะ ปิโตรเลียม สิ่งทอ และเครื่องจักรไฟฟ้า และอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์

หมายเหตุ: Ambitious หมายถึง สินค้ามีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดประเทศปลายทาง (RCA > 1 และ ES > 1) หรือสินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลก แต่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดประเทศปลายทาง (RCA < 1 แต่ ES > 1)
Moderate หมายถึง สินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดประเทศปลายทาง (RCA < 1 และ ES < 1)

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดไทยของสาขาบริการสหภาพยุโรป: การส่งออกของสหภาพยุโรปไปยังโลกในปี 2565 รายสาขาบริการ

สาขาบริการ	มูลค่าการส่งออกของสหภาพยุโรปไปยังโลก (ล้านดอลลาร์สหรัฐ)	สัดส่วนการส่งออก (%)	อัตราการเติบโต		ตัวชี้วัดความสามารถในการแข่งขัน		
			YOY	CAGR (2561 – 2565)	RCA	ES	โอกาสในการเข้าสู่ตลาด
รวม	2,501,712.26	100.00%	6.95%	2.58%	1.00	1.00	Ambitious
บริการขนส่ง	551,767.30	22.06%	15.01%	8.06%	1.07	0.50	Extreme
บริการท่องเที่ยว	386,087.49	15.43%	56.13%	-3.12%	0.97	1.39	Ambitious
บริการก่อสร้าง	26,666.57	1.07%	4.57%	-6.39%	0.77	1.46	Ambitious
การประกันภัยและบริการบำนาญ							
บำนาญ	48,581.66	1.94%	-12.76%	0.90%	0.81	0.54	Moderate
บริการด้านการเงิน	186,871.14	7.47%	-9.12%	2.99%	0.86	2.96	Ambitious
ค่าใช้จ่ายในการใช้ทรัพย์สินทางปัญญา	102,514.25	4.10%	-17.37%	-9.25%	0.72	0.47	Moderate
โทรคมนาคม บริการด้านคอมพิวเตอร์และข้อมูล	435,560.30	17.41%	-1.76%	9.82%	1.27	10.53	Ambitious
บริการด้านธุรกิจ	584,964.53	23.38%	-0.45%	2.03%	1.02	0.88	Extreme
บริการส่วนบุคคล วัฒนธรรม และนันทนาการ	33,856.01	1.35%	44.36%	9.74%	0.94	2.04	Ambitious
บริการภาครัฐ	13,919.34	0.56%	-10.12%	-2.42%	0.46	1.45	Ambitious

กลุ่มที่ 1 (Ambitious): บริการที่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดไทย หรือบริการที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลก แต่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดไทย ได้แก่

- บริการท่องเที่ยว บริการก่อสร้าง บริการด้านการเงิน โทรคมนาคม บริการด้านคอมพิวเตอร์และข้อมูล บริการส่วนบุคคล วัฒนธรรม และนันทนาการ และบริการภาครัฐ

กลุ่มที่ 2 (Moderate): บริการที่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลก แต่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดไทย ได้แก่ บริการขนส่ง

กลุ่มที่ 3 (Extreme): สาขาบริการที่ไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดไทย ได้แก่

- การประกันภัยและบริการบำนาญบำนาญ และค่าใช้จ่ายในการใช้ทรัพย์สินทางปัญญา

หมายเหตุ: Ambitious หมายถึง สินค้ามีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดประเทศปลายทาง (RCA > 1 และ ES > 1) หรือสินค้าที่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลก แต่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดประเทศปลายทาง (RCA < 1 แต่ ES > 1)
Moderate หมายถึง สินค้าไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกและตลาดประเทศปลายทาง (RCA < 1 และ ES < 1)
Extreme หมายถึง สินค้ามีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดโลกแต่อาจไม่มีศักยภาพในการเข้าสู่ตลาดประเทศปลายทาง (RCA > 1 แต่ ES < 1)

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดไทยของงานก่อสร้างสหภาพยุโรป: การนำเข้าของไทยจากโลก รายแหล่งนำเข้าสำคัญ

แหล่งนำเข้าสำคัญ	มูลค่าการนำเข้างานก่อสร้างของไทย (ล้านดอลลาร์สหรัฐ)					สัดส่วนการนำเข้า (%)	อัตราการเติบโต	
	2561	2562	2563	2564	2565		YOY	CAGR (2561 – 2565)
โลก	265.58	415.01	903.85	496.69	458.51	100%	-7.69%	14.63%
สิงคโปร์	32.16	14.67	49.84	45.48	57.20	12.48%	25.78%	15.49%
ญี่ปุ่น	51.85	92.45	112.27	69.55	44.03	9.60%	-36.69%	-4.00%
สหรัฐอเมริกา	6.58	5.80	11.35	0.04	10.19	2.22%	27,451.35%	11.59%
จีน	56.65	109.99	58.53	14.53	4.17	0.91%	-71.27%	-47.90%
สหราชอาณาจักร	0.92	6.85	1.66	0.59	1.46	0.32%	147.96%	12.26%
อื่น ๆ ไม่ระบุ	117.43	185.25	670.20	366.51	341.45	74.47%	-6.84%	30.58%

หมายเหตุ: สัดส่วนการนำเข้า คิดเป็น % ของมูลค่าการนำเข้าบริการก่อสร้างรวม
ที่มา: International Trade Centre (ITC)

ปี 2565 ไทยมีการนำเข้าบริการก่อสร้าง คิดเป็นมูลค่า **458.51** ล้านดอลลาร์สหรัฐ (ลดลง 7.69% จากปี 2564) ขยายตัวเพิ่มขึ้นในช่วงปี 2561 - 2565 เฉลี่ย **14.63%** ต่อปี

แหล่งนำเข้าสำคัญสูงสุด 5 อันดับแรก

- 1. สิงคโปร์ 12.48%
- 2. ญี่ปุ่น 9.60%
- 3. สหรัฐอเมริกา 2.22%
- 4. จีน 0.91%
- 5. สหราชอาณาจักร 0.32%

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดไทยของงานก่อสร้างสหภาพยุโรป: การส่งออกของสหภาพยุโรปไปยังโลก รายประเทศผู้ส่งออก

ผู้ส่งออก	มูลค่าการส่งออกงานก่อสร้างของสหภาพยุโรป (ล้านดอลลาร์สหรัฐ)					สัดส่วนการส่งออก (%)	อัตราการเติบโต	
	2561	2562	2563	2564	2565		YOY	CAGR (2561 – 2565)
สหภาพยุโรป	34,735.22	31,709.30	24,094.30	25,501.35	26,666.57	100.00%	4.57%	-6.39%
เดนมาร์ก	9,986.36	6,486.20	3,907.38	3,534.49	3,805.19	14.27%	7.66%	-21.43%
เนเธอร์แลนด์	3,622.34	3,918.95	2,991.18	3,174.00	3,644.60	13.67%	14.83%	0.15%
เบลเยียม	3,453.11	3,775.99	2,748.12	3,198.13	3,408.72	12.78%	6.58%	-0.32%
โปแลนด์	2,261.88	2,024.79	1,824.77	2,531.66	2,520.16	9.45%	-0.45%	2.74%
ฝรั่งเศส	2,279.24	2,218.80	2,605.35	1,297.47	1,312.10	4.92%	1.13%	-12.89%
สวีเดน	483.97	704.09	534.01	550.71	1,179.63	4.42%	114.20%	24.95%
โปรตุเกส	940.04	860.88	840.66	999.42	1,022.51	3.83%	2.31%	2.12%
ออสเตรีย	1,032.15	987.38	1,013.13	1,038.45	988.81	3.71%	-4.78%	-1.07%
สเปน	1,466.75	1,261.65	945.74	1,182.74	956.17	3.59%	-19.16%	-10.14%
ไอร์แลนด์	932.95	930.28	871.50	994.69	874.03	3.28%	-12.13%	-1.62%
โรมาเนีย	553.16	583.13	576.92	646.96	872.77	3.27%	34.90%	12.08%
สโลเวเนีย	587.17	662.28	742.20	894.27	787.47	2.95%	-11.94%	7.61%
อื่น ๆ ไม่ระบุ	1,202.00	966.00	690.00	781.00	766.00	2.87%	-1.92%	-10.65%
ลิทัวเนีย	0.00	0.00	0.00	561.92	615.09	2.31%	9.46%	#DIV/0!
กรีซ	339.52	447.34	658.13	702.90	588.87	2.21%	-16.22%	14.76%
สาธารณรัฐเช็ก	498.07	467.68	493.08	543.60	548.43	2.06%	0.89%	2.44%
โครเอเชีย	221.55	222.89	286.35	451.33	420.17	1.58%	-6.91%	17.35%
อิตาลี	509.82	747.25	314.22	350.33	416.59	1.56%	18.91%	-4.92%
ฮังการี	401.49	337.88	332.44	335.88	400.47	1.50%	19.23%	-0.06%
เอสโตเนีย	525.88	544.07	495.71	420.35	399.11	1.50%	-5.05%	-6.66%

โอกาสในการเข้าสู่ตลาดไทยของงานก่อสร้างสหภาพยุโรป: การส่งออกของสหภาพยุโรปไปยังโลก รายประเทศผู้ส่งออก (ต่อ)

ผู้ส่งออก	มูลค่าการส่งออกงานก่อสร้างของสหภาพยุโรป (ล้านดอลลาร์สหรัฐ)					สัดส่วนการส่งออก (%)	อัตราการเติบโต	
	2561	2562	2563	2564	2565		YOY	CAGR (2561 – 2565)
ลักเซมเบิร์ก	344.84	381.74	435.18	454.17	387.52	1.45%	-14.68%	2.96%
ลัตเวีย	311.77	341.44	413.48	438.80	346.45	1.30%	-21.04%	2.67%
สโลวาเกีย	128.13	191.32	207.65	212.54	238.20	0.89%	12.07%	16.77%
บัลแกเรีย	29.88	51.50	40.89	60.79	83.93	0.31%	38.06%	29.46%
ฟินแลนด์	370.82	296.66	121.07	94.62	70.55	0.26%	-25.43%	-33.96%
ไซปรัส	15.35	10.64	5.14	11.59	9.27	0.03%	-20.05%	-11.86%
มอลตา	0.00	0.00	0.00	38.56	3.79	0.01%	-90.17%	#DIV/0!
เยอรมนี	2,236.98	2,288.50	-	-	-	0.00%	#DIV/0!	-100.00%

ประเทศสมาชิกสหภาพยุโรปที่ส่งออกงานก่อสร้างสูงสุด 5 อันดับแรก

1. **เดนมาร์ก 14.27%** ของมูลค่าการส่งออกบริการก่อสร้างรวม
2. **เนเธอร์แลนด์ 13.67%** ของมูลค่าการส่งออกบริการก่อสร้างรวม
3. **เบลเยียม 12.78%** ของมูลค่าการส่งออกบริการก่อสร้างรวม
4. **โปแลนด์ 9.45%** ของมูลค่าการส่งออกบริการก่อสร้างรวม
5. **ฝรั่งเศส 4.92%** ของมูลค่าการส่งออกบริการก่อสร้างรวม

สาขาธุรกิจไทยที่มีโอกาสในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรป และสาขาธุรกิจของสหภาพยุโรปที่มีโอกาสในการเข้าสู่ตลาดไทย

สาขาธุรกิจไทยที่มีโอกาสในการเข้าสู่ตลาดสหภาพยุโรป

สินค้า

- สัตว์มีชีวิตและเนื้อสัตว์
 - ผักและผลไม้
 - ข้าว ธัญพืช และของปรุงแต่ง
 - น้ำตาลและของทำจากน้ำตาล
 - เครื่องดื่มและยาสูบ
 - ผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรอื่นๆ
 - ปลาและผลิตภัณฑ์ปลา
 - สิ่งทอ

- ยาง เครื่องหนัง และรองเท้า
 - เครื่องจักรกล เครื่องใช้สำนักงาน และคอมพิวเตอร์
 - เครื่องจักรไฟฟ้าและอุปกรณ์
 - อิเล็กทรอนิกส์ และ
 - ยานยนต์และอุปกรณ์ขนส่ง

บริการ

- บริการท่องเที่ยว
- บริการด้านธุรกิจ และบริการภาครัฐ

ก่อสร้าง

- งานก่อสร้างในอุตสาหกรรมการผลิตขั้นสูง (Advanced Manufacturing: ADMAN)
- โลจิสติกส์

สาขาธุรกิจของยุโรปที่มีโอกาสในการเข้าสู่ตลาดไทย

สินค้า

- สัตว์มีชีวิตและเนื้อสัตว์
 - ผลิตภัณฑ์นม
 - ผักและผลไม้
 - กาแฟ ชา โกโก้ และเครื่องเทศ
 - ข้าว ธัญพืช และของปรุงแต่ง
 - น้ำตาลและของทำจากน้ำตาล
 - เครื่องดื่มและยาสูบ
 - ผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรอื่น ๆ

- เคมีภัณฑ์
 - ไม้ กระดาษ และเฟอร์นิเจอร์
 - เครื่องแต่งกาย
 - ยาง เครื่องหนัง และรองเท้า
 - เครื่องจักรกล เครื่องใช้สำนักงาน และคอมพิวเตอร์
 - ยานยนต์และอุปกรณ์ขนส่ง
 - สินค้าอุตสาหกรรมอื่น ๆ

บริการ

- บริการขนส่ง
 - บริการท่องเที่ยว
 - บริการก่อสร้าง
 - บริการด้านการเงิน

- โทรคมนาคม บริการคอมพิวเตอร์และข้อมูล
 - บริการส่วนบุคคล วัฒนธรรม และนันทนาการ
 - บริการภาครัฐ

ก่อสร้าง

- งานก่อสร้างที่มีการมุ่งเน้นที่ความยั่งยืน ความปลอดภัย และนวัตกรรม
- งานก่อสร้างในอุตสาหกรรมที่จะใช้ประโยชน์จากเครื่องมือดิจิทัลและแนวทางปฏิบัติที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม
- โครงสร้างพื้นฐาน

หน่วยงานราชการส่วนกลาง ที่การจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า มีมูลค่าเกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) ในปี 2567 ที่มีมูลค่าสูงสุด 20 อันดับแรก

ลำดับ	หน่วยงาน	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%)
1	คณะแพทยศาสตร์ศิริราชพยาบาล มหาวิทยาลัยมหิดล	22,624.62	3.45%	647	0.01%
2	กรมชลประทาน	20,370.65	3.11%	1,222	0.03%
3	คณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาลรามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล	16,680.31	2.54%	698	0.02%
4	กองทัพบก	15,187.60	2.32%	545	0.01%
5	สำนักงานตำรวจแห่งชาติ	13,448.35	2.05%	197	0.00%
6	กองทัพอากาศ	13,271.92	2.02%	318	0.01%
7	กรมสรรพสามิต	10,885.29	1.66%	64	0.00%
8	กรมราชทัณฑ์	10,404.65	1.59%	293	0.01%
9	โรงพยาบาลราชวิถี	8,016.51	1.22%	121	0.00%
10	กองทัพเรือ	5,741.62	0.88%	311	0.01%
11	กรมทางหลวง	5,214.96	0.80%	237	0.01%
12	โรงพยาบาลศิริราช ปิยมหาราชการุณย์	4,878.72	0.74%	266	0.01%
13	กรมฝนหลวงและการบินเกษตร	4,251.03	0.65%	51	0.00%
14	มหาวิทยาลัยนวมินทราธิราช	3,625.48	0.55%	103	0.00%
15	โรงพยาบาลมหาราชนครราชสีมา	3,235.58	0.49%	145	0.00%
16	มหาวิทยาลัยขอนแก่น	3,135.28	0.48%	208	0.00%
17	กรมศุลกากร	3,011.20	0.46%	40	0.00%
18	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่	2,722.03	0.42%	255	0.01%
19	สำนักงานประกันสังคม	2,553.19	0.39%	44	0.00%
20	กรมสรรพากร	2,543.68	0.39%	85	0.00%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนกลาง 20 ลำดับแรก		171,802.66	26.21%	5,850	0.13%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด		289,141.56	44.11%	12,623	0.28%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า ของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด		655,433.51	100%	4,520,436	100%

งานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด คิดเป็น

44.11%

ของงานซื้อ/จ้าง/เช่าของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด จาก

4,520,436 โครงการ

หน่วยงานราชการส่วนกลาง ที่การจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้าง มีมูลค่าเกิน 5 ล้าน SDR (222 ล้านบาท) ในปี 2567
ที่มีมูลค่าสูงสุด 20 อันดับแรก

ลำดับ	หน่วยงาน	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%)
1	กรมทางหลวง	45,280.00	15.37%	59	0.09%
2	กรมทางหลวงชนบท	14,713.00	4.99%	16	0.03%
3	กรมชลประทาน	9,282.82	3.15%	15	0.02%
4	สำนักงานตำรวจแห่งชาติ	1,799.63	0.61%	4	0.01%
5	กรมทรัพยากรน้ำบาดาล	1,465.71	0.50%	4	0.01%
6	โรงพยาบาลราชวิถี	1,290.00	0.44%	2	0.00%
7	สำนักงานปลัดกระทรวงทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม	1,058.50	0.36%	1	0.00%
8	มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ศูนย์รังสิต	950.00	0.32%	1	0.00%
9	สำนักงานปลัดกระทรวงกลาโหม	928.59	0.32%	1	0.00%
10	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีสุรนารี	900.00	0.31%	1	0.00%
11	มหาวิทยาลัยมหิดล	772.49	0.26%	1	0.00%
12	กองทัพเรือ	736.50	0.25%	1	0.00%
13	โรงพยาบาลกำแพงเพชร	684.00	0.23%	1	0.00%
14	โรงพยาบาลศูนย์การแพทย์สมเด็จพระเทพรัตนราชสุดาฯ	650.00	0.22%	1	0.00%
15	กองทัพบก	589.89	0.20%	1	0.00%
16	สำนักงานปลัดกระทรวงวัฒนธรรม	495.69	0.17%	1	0.00%
17	กรมฝนหลวงและการบินเกษตร	490.00	0.17%	1	0.00%
18	กรมสุขภาพจิต	417.63	0.14%	1	0.00%
19	สถาบันพระปกเกล้า	410.00	0.14%	1	0.00%
20	กรมการปกครอง	405.32	0.14%	1	0.00%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 5 ล้าน SDR (222 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนกลาง 20 ลำดับแรก		83,319.77	28.28%	114	0.18%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 5 ล้าน SDR (222 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด		86,889.77	29.49%	125	0.20%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้างของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด		294,616.73	100%	62,834	100%

งานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 5 ล้าน SDR
(222 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการ
ส่วนกลางทั้งหมด คิดเป็น
29.49%
ของงานก่อสร้าง
ของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด จาก
62,834 โครงการ

หน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่น ที่การจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ในปี 2567 ที่มีมูลค่าสูงสุด 20 อันดับแรก

ลำดับ	หน่วยงาน	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%)
1	กรุงเทพมหานคร	4,731.92	2.95%	48	0.00%
2	องค์การบริหารส่วนตำบลอรุณ	2,095.00	1.31%	1	0.00%
3	องค์การบริหารส่วนตำบลวังเพลิง	1,953.00	1.22%	1	0.00%
4	เทศบาลตำบลท่าแร่	1,920.00	1.20%	1	0.00%
5	เทศบาลเมืองเดชอุดม	1,857.00	1.16%	1	0.00%
6	เทศบาลเมืองชุมแพ	1,849.57	1.15%	1	0.00%
7	เทศบาลเมืองนครพนม	1,846.00	1.15%	1	0.00%
8	องค์การบริหารส่วนจังหวัดร้อยเอ็ด	1,824.00	1.14%	1	0.00%
9	องค์การบริหารส่วนตำบลไผ่ดำ	1,819.00	1.13%	1	0.00%
10	องค์การบริหารส่วนจังหวัดสกลนคร	1,809.00	1.13%	1	0.00%
11	เทศบาลเมืองสะเดา	1,808.20	1.13%	1	0.00%
12	เมืองพัทยา	1,142.99	0.71%	10	0.00%
13	องค์การบริหารส่วนจังหวัดสระบุรี	848.42	0.53%	6	0.00%
14	องค์การบริหารส่วนจังหวัดระยอง	812.71	0.51%	3	0.00%
15	องค์การบริหารส่วนจังหวัดภูเก็ต	702.72	0.44%	7	0.00%
16	องค์การบริหารส่วนตำบลบางพลีใหญ่	700.00	0.44%	2	0.00%
17	องค์การบริหารส่วนจังหวัดอุดรธานี	397.30	0.25%	6	0.00%
18	องค์การบริหารส่วนจังหวัดนครปฐม	392.28	0.24%	4	0.00%
19	องค์การบริหารส่วนตำบลบางโจลง	349.67	0.22%	3	0.00%
20	เทศบาลเมืองลาดสวาย	299.44	0.19%	3	0.00%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่น 20 ลำดับแรก		29,158.22	18.17%	102	0.01%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด		35,368.20	22.04%	182	0.01%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า ของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด		160,482.06	100%	1,871,785	100%

งานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด คิดเป็น

22.04 %

ของงานซื้อ/จ้าง/เช่าของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด จาก

1,871,785 โครงการ

หน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่น ที่การจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้าง มีมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ในปี 2567 ที่มีมูลค่าสูงสุด

ลำดับ	หน่วยงาน	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%)
1	กรุงเทพมหานคร	6,027.20	3.25%	5	0.00%
2	เทศบาลนครปากเกร็ด	996	0.54%	1	0.00%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด		7,023.20	3.79%	6	0.00%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้างของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด		185,468.10	100%	246,736	100%

งานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด คิดเป็น

3.79 %

ของงานก่อสร้างของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด จาก

246,736 โครงการ

หน่วยงานอื่น ๆ ที่การจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ในปี 2567
ที่มีมูลค่าสูงสุด 20 อันดับแรก

ลำดับ	หน่วยงาน	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%)
1	การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค	23,977.19	13.92%	154	0.18%
2	การไฟฟ้านครหลวง	5,919.52	3.44%	36	0.04%
3	บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)	5,789.16	3.36%	48	0.05%
4	การรถไฟฯขนส่งมวลชนแห่งประเทศไทย	4,610.15	2.68%	4	0.00%
5	การทำเรือแห่งประเทศไทย	4,072.98	2.36%	25	0.03%
6	การรถไฟแห่งประเทศไทย	3,548.39	2.06%	18	0.02%
7	บริษัท พีอี แอลเอ็นจี จำกัด	3,103.00	1.80%	1	0.00%
8	ธนาคารแห่งประเทศไทย	2,718.86	1.58%	18	0.02%
9	องค์การขนส่งมวลชนกรุงเทพ	2,496.17	1.45%	15	0.02%
10	การประปาส่วนภูมิภาค	2,458.18	1.43%	23	0.03%
11	การยาสูบแห่งประเทศไทย	2,060.62	1.20%	15	0.02%
12	การทางพิเศษแห่งประเทศไทย	1,556.54	0.90%	16	0.02%
13	การประปานครหลวง	1,518.66	0.88%	20	0.02%
14	กองทุนหมู่บ้านและชุมชนเมืองแห่งชาติ	1,452.97	0.84%	16	0.02%
15	การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย	1,362.37	0.79%	15	0.02%
16	การนิคมอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย	856.35	0.50%	11	0.01%
17	ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร	816.13	0.47%	6	0.01%
18	สำนักงานศาลยุติธรรม	802.83	0.47%	4	0.00%
19	การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย	743.82	0.43%	12	0.01%
20	สำนักงานคณะกรรมการการรักษาความมั่นคงปลอดภัยไซเบอร์แห่งชาติ	608.49	0.35%	7	0.01%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ของหน่วยงานอื่น ๆ 20 ลำดับแรก		70,472.37	40.91%	464	0.53%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด		77,872.57	45.21%	550	0.63%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานซื้อ/จ้าง/เช่า ของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด		172,261.82	100%	87,858	100%

งานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR
(44 ล้านบาท) ของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด คิดเป็น

45.21 %

ของงานซื้อ/จ้าง/เช่า
ของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด จาก

87,858 โครงการ

หน่วยงานอื่น ๆ ที่การจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้าง มีมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ในปี 2567 ที่มีมูลค่าสูงสุด

ลำดับ	หน่วยงาน	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%)
1	การทางพิเศษแห่งประเทศไทย	18,740.00	35.61%	1	0.01%
2	การเคหะแห่งชาติ	1,534.26	2.92%	2	0.01%
3	การไฟฟ้านครหลวง	1,371.50	2.61%	2	0.01%
4	การนิคมอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย	1,000.00	1.90%	1	0.01%
5	สำนักงานคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ	821.06	1.56%	1	0.01%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด		23,466.82	44.59%	7	0.05%
รวมการจัดซื้อจัดจ้างงานก่อสร้างของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด		52,626.70	100%	13,481	100%

งานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด คิดเป็น

44.59 %

ของงานก่อสร้างของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด จาก

13,481 โครงการ

หน่วยงานราชการส่วนกลางที่มีการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ สินค้าและบริการ ที่มีมูลค่าเกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) ในปี 2567

เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ	ตัวอย่างหน่วยงาน	ประเภทสินค้าและบริการ	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%) ของมูลค่าสินค้าและบริการทั้งหมด	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%) ของจำนวนโครงการจัดซื้อสินค้าและบริการทั้งหมด
เกิน 5.78 ลบ. แต่ไม่เกิน 11 ลบ.	กรมชลประทาน	กล้องลวดตาข่ายเหล็กชนิดเคลือบอลูมิเนียม-สังกะสี/ ไม่แปรรูป/จ้างจัดหาและติดตั้งเครื่องมือวัดพฤติกรรมเขื่อน	5,222.20	0.80%	653	0.01%
	คณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาลรามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล	ยา/จ้างเหมาบริการบำรุงรักษาซอฟต์แวร์/ ชุดชุดลดค่าย่นและลิ้นหัวใจ	1,953.40	0.30%	247	0.01%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 5.78 ลบ. แต่ไม่เกิน 11 ลบ.		51,878.42	7.92%	6,528	0.14%
เกิน 11 ลบ. แต่ไม่เกิน 22 ลบ.	กรมชลประทาน	กรวด/แอร์วาล์ว และรายการอื่น ๆ/ ท่อเหล็กและท่อซีเมนต์/ เหล็กเส้น/ จ้างจัดหาพร้อมติดตั้งท่อเหล็ก	5,224.61	0.80%	336	0.01%
	คณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาลรามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล	ยา/ จ้างบริการดูแลและบำรุงรักษาระบบเครือข่ายไร้สาย	3,020.77	0.46%	194	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 11 ลบ. แต่ไม่เกิน 22 ลบ.		51,419.35	7.85%	3,297	0.07%
เกิน 22 ลบ. แต่ไม่เกิน 44 ลบ.	คณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาลรามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล	ยา/ เวชภัณฑ์ทางการแพทย์/ จ้างบริหารจัดการอาหารผู้ป่วย	4,953.56	0.76%	153	0.00%
	กรมชลประทาน	ซื้อท่อเหล็กกล้าสำหรับส่งน้ำ/ จ้างจัดหาและติดตั้งวางเรียงท่อเหล็กกล้าพร้อมอุปกรณ์/ ท่อระบายน้ำ	4,623.48	0.71%	163	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 22 ลบ. แต่ไม่เกิน 44 ลบ.		50,359.85	7.68%	1,669	0.04%
เกิน 44 ลบ. แต่ไม่เกิน 66 ลบ.	คณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาลรามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล	ยา/ วัสดุวิทยาศาสตร์/ จ้างเหมาบริการดูแลทำความสะอาด	4,289.99	0.65%	88	0.00%
	กรมชลประทาน	ท่อเหล็กกล้าสำหรับส่งน้ำ/ ท่อเหล็กและอุปกรณ์ประกอบท่อ พร้อมประกอบติดตั้ง	2,659.71	0.41%	53	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 44 ลบ. แต่ไม่เกิน 66 ลบ.		27,434.43	4.19%	535	0.01%
เกิน 66 ลบ. แต่ไม่เกิน 88 ลบ.	กรมราชทัณฑ์	วัตถุดิบอาหารพร้อมเครื่องปรุงสำหรับผู้ต้องขัง/ เครื่องนุ่งห่ม	2,022.10	0.31%	27	0.00%
	คณะแพทยศาสตร์ศิริราชพยาบาล มหาวิทยาลัยมหิดล	ยา/ อาหารประเภทต่าง ๆ/ เวชภัณฑ์	1,865.55	0.28%	25	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 66 ลบ. แต่ไม่เกิน 88 ลบ.		13,815.21	2.11%	182	0.00%
เกิน 88 ลบ. แต่ไม่เกิน 111 ลบ.	คณะแพทยศาสตร์ศิริราชพยาบาล มหาวิทยาลัยมหิดล	ยา/ บริการทำความสะอาดอาคารและสำนักงานทั่วไป	5,529.26	0.84%	56	0.00%
	กรมราชทัณฑ์	วัตถุดิบอาหารพร้อมเครื่องปรุงสำหรับผู้ต้องขัง	1,163.33	0.18%	12	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 88 ลบ. แต่ไม่เกิน 111 ลบ.		14,308.68	2.18%	146	0.00%
เกิน 111 ลบ. แต่ไม่เกิน 133 ลบ.	มหาวิทยาลัยนวมินทราชูราช	ชุดตรวจทางจุลชีววิทยา/ ระบบตรวจวิเคราะห์ทางโลหิตวิทยาและจุลทรรศน์วิทยา	727.36	0.11%	6	0.00%
	กรมราชทัณฑ์	วัตถุดิบอาหารพร้อมเครื่องปรุงสำหรับผู้ต้องขัง	599.57	0.09%	5	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 111 ลบ. แต่ไม่เกิน 133 ลบ.		6,311.39	0.96%	52	0.00%
เกิน 133 ลบ.	กรมสรรพสามิต	การเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารจัดการเก็บภาษีสรรพสามิต/ เช่ารถยนต์	9,285.90	1.42%	5	0.00%
	สำนักงานตำรวจแห่งชาติ	เช่ารถยนต์พร้อมอุปกรณ์ฯ ปฏิบัติการสายตรวจ/ จ้างซ่อมบำรุงอากาศยาน	8,481.16	1.29%	19	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 133 ลบ.		73,614.23	11.23%	214	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีการจัดซื้อจัดจ้างมูลค่าเกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด		289,141.56	44.11%	12,623	0.28%
	รวมสินค้าและบริการที่มีการจัดซื้อจัดจ้างของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด		655,433.51	100%	4,520,436	100%

หน่วยงานราชการส่วนกลางที่มีการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ งานก่อสร้าง ที่มีมูลค่าเกิน 5 ล้าน SDR (222 ล้านบาท) ในปี 2567

เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ	ตัวอย่างหน่วยงาน	ประเภทงานก่อสร้าง	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (% ของมูลค่างานก่อสร้างทั้งหมด)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (% ของจำนวนโครงการก่อสร้างทั้งหมด)
เกิน 222 ลบ. แต่ไม่เกิน 444 ลบ.	กรมชลประทาน	ก่อสร้างเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการระบายน้ำ/ ระบบส่งน้ำและอาคารประกอบ	1,520.00	0.52%	5	0.01%
	กรมทางหลวง	ก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆ	1,220.00	0.41%	4	0.01%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 222 ลบ. แต่ไม่เกิน 444 ลบ.		9,586.69	3.25%	30	0.05%
เกิน 444 ลบ. แต่ไม่เกิน 666 ลบ.	กรมทางหลวง	ก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆ/ ก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	10,310	3.50%	17	0.03%
	กรมทางหลวงชนบท	ก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆ	1,855	0.63%	3	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 444 ลบ. แต่ไม่เกิน 666 ลบ.		15,964.18	5.42%	27	0.04%
เกิน 666 ลบ. แต่ไม่เกิน 888 ลบ.	กรมทางหลวง	ก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆ/ ก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	18,050.00	6.13%	24	0.04%
	กรมทางหลวงชนบท	ก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆ/ ก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	5,375.00	1.82%	7	0.01%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 666 ลบ. แต่ไม่เกิน 888 ลบ.		29,560.81	10.03%	39	0.06%
เกิน 888 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,110 ลบ.	กรมทางหลวง	ก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆ/ ก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	10,020.00	3.40%	11	0.02%
	กรมชลประทาน	ก่อสร้างระบบท่อส่งน้ำและอาคารประกอบ/ ประตูระบายน้ำ/ ขุดลอกหรือขุดลอกทางน้ำ	2,870.00	0.97%	3	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 888 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,110 ลบ.		21,395.09	7.26%	23	0.04%
เกิน 1,110 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,332 ลบ.	กรมทางหลวงชนบท	ก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆ	1,309.50	0.44%	1	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 1,110 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,332 ลบ.		1,309.50	0.44%	1	0.00%
เกิน 1,332 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,776 ลบ.	กรมทางหลวง	ก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	3,180.00	1.08%	2	0.00%
	กรมทางหลวงชนบท	ก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	1,600.00	0.54%	1	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 1,332 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,776 ลบ.		4,780.00	1.62%	3	0.00%
เกิน 1,776 ลบ.	กรมทางหลวง	ก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	2,500.00	0.85%	1	0.00%
	กรมทางหลวงชนบท	ก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆ	1,793.50	0.61%	1	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 1,776 ลบ.		4,293.50	1.46%	2	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีการจัดซื้อจัดจ้างมูลค่าเกิน 5 ล้าน SDR (222 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด		86,889.77	29.49%	125	0.20%
	รวมงานก่อสร้างที่มีการจัดซื้อจัดจ้างของหน่วยงานราชการส่วนกลางทั้งหมด		294,616.73	100%	62,834	100%

หน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นที่มีการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ สินค้าและบริการ ที่มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ในปี 2567

เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ	หน่วยงาน	ประเภทสินค้าและบริการ	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (% ของมูลค่าสินค้าและบริการทั้งหมด)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (% ของจำนวนโครงการจัดซื้อสินค้าและบริการทั้งหมด)
เกิน 44 ลบ. แต่ไม่เกิน 66 ลบ.	กรุงเทพมหานคร	จ้างเหมาบริหารจัดการพิพิธภัณฑ์เด็กกรุงเทพมหานคร/ จ้างพัฒนาการจัดการเรียนรู้/ น้ำมันเชื้อเพลิง	1,460.68	0.91%	29	0.00%
	เมืองพัทยา	รถดูดสิ่งปฏิกูลหรือเก็บสิ่งปฏิกูล/ ระบบไฟฟ้าสถานีสูบน้ำ/ เครื่องสูบน้ำ	279.87	0.17%	5	0.00%
	องค์การบริหารส่วนจังหวัดภูเก็ต	เรือกู้ภัย/ บริการสรรหาบุคลากร/ รถบรรทุกน้ำ	220.96	0.14%	4	0.00%
	องค์การบริหารส่วนจังหวัดอุดรธานี	ครุภัณฑ์ก่อสร้าง/ รถบรรทุก/ พันธุ์สัตว์น้ำ	202.48	0.13%	4	0.00%
	องค์การบริหารส่วนจังหวัดสงขลา	ไฟฟ้าและแสงสว่างพลังงานแสงอาทิตย์/ วัสดุและอุปกรณ์ไฟฟ้า	164.53	0.10%	3	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 44 ลบ. แต่ไม่เกิน 66 ลบ.		4,543.79	2.83%	88	0.00%
เกิน 66 ลบ. แต่ไม่เกิน 88 ลบ.	กรุงเทพมหานคร	เช่ารถเก็บขนมูลฝอยพลังงานไฟฟ้าแบบอัด/ จ้างเหมาบริหารจัดการระบบคอมพิวเตอร์/ จ้างเหมาเก็บขนและกำจัดมูลฝอยติดเชื้อ	685.38	0.43%	9	0.00%
	เทศบาลเมืองลัดหลวง	จ้างเหมาบริการเก็บ ขนย้าย และกำจัดขยะมูลฝอย	169.4	0.11%	2	0.00%
	เทศบาลนครลำปาง	จ้างเหมาบริการเก็บ ขนย้าย และกำจัดขยะมูลฝอย	87.05	0.05%	1	0.00%
	องค์การบริหารส่วนจังหวัดกำแพงเพชร	เครื่องจักรกล	85.82	0.05%	1	0.00%
	องค์การบริหารส่วนจังหวัดสระบุรี	ซื้อวัสดุก่อสร้าง ประเภทยางมะตอย	84.86	0.05%	1	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 66 ลบ. แต่ไม่เกิน 88 ลบ.		2,006.48	1.25%	26	0.00%
เกิน 88 ลบ. แต่ไม่เกิน 111 ลบ.	องค์การบริหารส่วนจังหวัดนครปฐม	ไฟส่องสว่างปรับทิศทางพลังงานแสงอาทิตย์/ จ้างเหมาจัดเก็บขยะมูลฝอย	392.28	0.24%	4	0.00%
	เทศบาลตำบลบางปู	ไฟส่องสว่างปรับทิศทางพลังงานแสงอาทิตย์	195	0.12%	2	0.00%
	องค์การบริหารส่วนจังหวัดสระบุรี	ไฟส่องสว่างปรับทิศทางพลังงานแสงอาทิตย์	191.23	0.12%	2	0.00%
	องค์การบริหารส่วนจังหวัดนครสวรรค์	เครื่องจักรกลและยานพาหนะ/ เช่ารถยนต์สำหรับการปฏิบัติงาน	184.05	0.11%	2	0.00%
	เทศบาลตำบลบางเมือง	บริการเก็บขนขยะมูลฝอยและกวาดถนน	180	0.11%	2	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 88 ลบ. แต่ไม่เกิน 111 ลบ.		2,309.77	1.44%	24	0.00%
เกิน 111 ลบ. แต่ไม่เกิน 133 ลบ.	กรุงเทพมหานคร	ถังขยะมูลฝอย/ อุปกรณ์เครือข่ายอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในโรงเรียนสังกัดกรุงเทพมหานคร	235.89	0.15%	2	0.00%
	องค์การบริหารส่วนจังหวัดนครศรีธรรมราช	บริการระบบกล้องโทรทัศน์วงจรปิด	131.65	0.08%	1	0.00%
	เทศบาลตำบลวิชัย	ที่ดินเพื่อก่อสร้างอาคารสำนักงาน (ส่วนขยาย)	130.5	0.08%	1	0.00%
	เทศบาลเมืองหัวหิน	จ้างกำจัดขยะมูลฝอย	123.52	0.08%	1	0.00%
	องค์การบริหารส่วนจังหวัดนนทบุรี	จ้างเหมาเดินระบบกำจัดมูลฝอยด้วยวิธีการฝังกลบ	123	0.08%	1	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 111 ลบ. แต่ไม่เกิน 133 ลบ.		976.16	0.61%	8	0.00%
เกิน 133 ลบ.	กรุงเทพมหานคร	จ้างเหมากำจัดขยะมูลฝอย/ จ้างพัฒนาระบบการเดินทางโดยสารด่วนพิเศษ (BRT)/ ถังขยะมูลฝอย	2,252.10	1.40%	7	0.00%
	องค์การบริหารส่วนตำบลคอรัม	จ้างบริการจัดการขยะมูลฝอยชุมชนโดยการแปรรูปเป็นพลังงานไฟฟ้า	2,095.00	1.31%	1	0.00%
	องค์การบริหารส่วนตำบลวังเพลิง	จ้างบริการจัดการขยะมูลฝอยชุมชนโดยการแปรรูปเป็นพลังงานไฟฟ้า	1,953.00	1.22%	1	0.00%
	เทศบาลตำบลท่าแร่	จ้างบริการจัดการขยะมูลฝอยชุมชนโดยการแปรรูปเป็นพลังงานไฟฟ้า	1,920.00	1.20%	1	0.00%
	เทศบาลเมืองเดชอุดม	จ้างบริการจัดการขยะมูลฝอยชุมชนโดยการแปรรูปเป็นพลังงานไฟฟ้า	1,857.00	1.16%	1	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 133 ลบ.		5,532.00	3.45%	36	0.00%
	รวมสินค้าและบริการที่มีการจัดซื้อจัดจ้างมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด		62,902.48	39.20%	2,340	0.13%
	รวมสินค้าและบริการที่มีการจัดซื้อจัดจ้างของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด		160,482.06	100.00%	1,871,785	100.00%

หน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นที่มีการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ งานก่อสร้าง ที่มีมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ในปี 2567

เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ	ตัวอย่างหน่วยงาน	ประเภทงานก่อสร้าง	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%) ของมูลค่างานก่อสร้างทั้งหมด	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%) ของจำนวนโครงการก่อสร้างทั้งหมด
เกิน 666 ลบ. แต่ไม่เกิน 888 ลบ.	กรุงเทพมหานคร	ก่อสร้างอาคารสำนักงาน	697.44	0.38%	1	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 666 ลบ. แต่ไม่เกิน 888 ลบ.		697.44	0.38%	1	
เกิน 888 ลบ. แต่ไม่เกิน ,1110 ลบ.	เทศบาลนครปากเกร็ด	ก่อสร้างอาคารอเนกประสงค์และอาคารสำนักงาน	996	0.54%	1	0.00%
	กรุงเทพมหานคร	ปรับปรุงอาคาร	950	0.51%	1	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 888 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,110 ลบ.		1,946.00	1.05%	1	
เกิน 1,110 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,332 ลบ.	กรุงเทพมหานคร	ก่อสร้างปรับปรุงถนน	2,474.50	1.33%	2	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 1,110 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,332 ลบ.		2,474.50	1.33%	2	
เกิน 1,776 ลบ.	กรุงเทพมหานคร	ก่อสร้างโครงการต่อเชื่อมถนน	1,905.26	1.03%	1	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 1,776 ลบ.		1,905.26	1.03%	1	
	รวมงานก่อสร้างที่มีการจัดซื้อจัดจ้างมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด		7,023.20	3.79%	6	0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีการจัดซื้อจัดจ้างของหน่วยงานราชการส่วนท้องถิ่นทั้งหมด		185,468.10	100%	246,736	100.00%

หน่วยงานอื่น ๆ ที่มีการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ สินค้าและบริการ ที่มีมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ในปี 2567

เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ	ตัวอย่างหน่วยงาน	ประเภทสินค้าและบริการ	มูลค่า	สัดส่วน (% ของมูลค่าสินค้าและบริการทั้งหมด)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (% ของจำนวนโครงการสินค้าและบริการทั้งหมด)	
เกิน 44 ลบ. แต่ไม่เกิน 66 ลบ.	การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค	วัสดุและอุปกรณ์งานไฟฟ้า/ บริการงานด้านระบบไฟฟ้า/ ยานพาหนะหรือรถยนต์/ สายไฟฟ้า/ เสา	2,924.33	1.70%	54	0.06%	
	บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)	บริการตรวจสอบหรือบำรุงรักษา/ บริการก่อสร้าง ซ่อมแซม และบำรุงรักษารันเวย์สนามบิน/ บริการบำรุงรักษาระบบประปา	1,129.70	0.66%	21	0.02%	
	การทำเหมืองแห่งประเทศไทย	น้ำมันเชื้อเพลิง/ บริการบำรุงรักษาและซ่อมแซมพาหนะ/ บริการขนส่ง จัดเก็บและส่งไปรษณีย์	944.39	0.55%	19	0.02%	
	การไฟฟ้านครหลวง	บริการขั้วรถยนต์หรือคนขับรถ/วัสดุและอุปกรณ์ไฟฟ้า/ หม้อแปลงจำหน่ายกำลังไฟฟ้า/ บริการวางสายเคเบิลโทรคมนาคม	843.23	0.49%	16	0.02%	
	การประปาส่วนภูมิภาค	บริการจัดการข้อมูลบันทึก/ ยานพาหนะหรือรถยนต์/ น้ำดื่ม/ จ้างที่ปรึกษาโครงการสุขภาพ	594.07	0.34%	11	0.01%	
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 44 ลบ. แต่ไม่เกิน 66 ลบ.			12,245.21	7.11%	230	0.26%
เกิน 66 ลบ.แต่ไม่เกิน 88 ลบ.	การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค	วัสดุและอุปกรณ์ไฟฟ้า/ หม้อแปลงจำหน่ายกำลังไฟฟ้า/ บริการงานด้านระบบไฟฟ้า/ สายไฟฟ้า/ หม้อแปลง	2,663.28	1.55%	36	0.04%	
	การประปาส่วนภูมิภาค	จ้างงานอำนาจมาตรด้วยเครื่องมืออำนาจมาตร/ บริการจัดการข้อมูลบันทึก/ บริการเก็บข้อมูล/ สารทำให้จับตัวเป็นตะกอน	612.6	0.36%	8	0.01%	
	บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)	จ้างเหมาบริการแรงงานภายนอก/ บริการให้คำปรึกษาทางการศึกษา/ การบำรุงรักษาและซ่อมแซมเครื่องมือ	562.06	0.33%	7	0.01%	
	การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย	บริการรักษาความปลอดภัย/ ซอฟต์แวร์สำหรับการใช้งานในสำนักงาน/ พาหนะให้เช่า/ บริการจัดหาบุคลากรชั่วคราว	386.09	0.22%	5	0.01%	
	การประปานครหลวง	ท่อระบายอากาศของระบบประปา/ หัวต่อของท่อประปา/ บริการรักษาความปลอดภัย	323.72	0.19%	4	0.00%	
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 66 ลบ.แต่ไม่เกิน 88 ลบ.			7,399.62	4.30%	97	0.11%
เกิน 88 ลบ. แต่ไม่เกิน 111 ลบ.	การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค	วัสดุและอุปกรณ์ไฟฟ้า/ สายไฟฟ้า/ บริการคนงานทั่วไป/ บริการงานด้านระบบไฟฟ้า	2,157.07	1.25%	22	0.03%	
	กองทุนหมู่บ้านและชุมชนเมืองแห่งชาติ	วัสดุและอุปกรณ์ไฟฟ้า	1,402.97	0.81%	15	0.02%	
	การยาสูบแห่งประเทศไทย	วัสดุการสอนเรื่องการดูแลหรือการบำรุงรักษาหรือการซักรีดเครื่องแต่งกาย	591.41	0.34%	6	0.01%	
	บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)	จ้างซ่อมบำรุงรักษาระบบลำเลียงกระเป๋า/ บริการซ่อมบำรุงลิฟต์/ บริการถ่ายภาพทางอากาศ	504.21	0.29%	5	0.01%	
	สำนักงานคณะกรรมการการรักษาความมั่นคงปลอดภัยไซเบอร์แห่งชาติ	จ้างดำเนินโครงการเพิ่มประสิทธิภาพระบบ/ การฝึกอบรมระหว่างปฏิบัติงานและการพัฒนากำลังคน	407.4	0.24%	4	0.00%	
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 88 ลบ.แต่ไม่เกิน 111 ลบ.			7,890.67	4.58%	81	0.09%
เกิน 111 ลบ. เแต่ไม่เกิน 133 ลบ.	องค์การขนส่งมวลชนกรุงเทพ	บำรุงรักษาและซ่อมแซมพาหนะ	1,056.92	0.61%	9	0.01%	
	การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค	สายไฟฟ้า/ อุปกรณ์งานไฟฟ้า/ อุปกรณ์วัดและทดสอบทางไฟฟ้า/ ชุดติดตั้งหรือปรับเปลี่ยนอุปกรณ์สื่อสาร	815.45	0.47%	7	0.01%	
	การไฟฟ้านครหลวง	สายไฟฟ้า/ วัสดุและอุปกรณ์ไฟฟ้า	383.51	0.22%	3	0.00%	
	บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)	พาหนะบริการอรรถประโยชน์/ แผงควบคุมข้อมูล	259.08	0.15%	2	0.00%	
	กองทุนเงินให้กู้ยืมเพื่อการศึกษา	เช่าใช้บริการโครงสร้างพื้นฐานเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร/ บริการเก็บข้อมูล	223.78	0.13%	2	0.00%	
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 111 ลบ. เแต่ไม่เกิน 133 ลบ.			3,960.46	2.30%	33	0.04%
เกิน 133 ลบ.	การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค	บริการงานด้านระบบไฟฟ้า/ สายไฟฟ้า/ การบำรุงรักษาซอฟต์แวร์และการสนับสนุน/ อุปกรณ์วัดและทดสอบทางไฟฟ้า	15,417.06	8.95%	35	0.04%	
	การรถไฟฟ้ามหานครแห่งประเทศไทย	จ้างที่ปรึกษาบริหารโครงการและควบคุมงาน	4,339.00	2.52%	1	0.00%	
	การไฟฟ้านครหลวง	หม้อแปลงจำหน่ายกำลังไฟฟ้า/ วัสดุและอุปกรณ์ไฟฟ้า/ สายเคเบิลสัญญาณ/ บริการรักษาความปลอดภัย/ สายไฟฟ้า	4,150.22	2.41%	11	0.01%	
	บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)	บำรุงรักษาระบบลำเลียงกระเป๋า/ รถเข็น/ CCTV/ อุปกรณ์ของอากาศยาน	3,334.10	1.94%	13	0.01%	
	บริษัท พีอี แอลเอ็นจี จำกัด	บริการบำรุงรักษาอาคารหรืองานบริการซ่อมบำรุงอาคาร	3,103.00	1.80%	1	0.00%	
	รวมสินค้าและบริการที่มีมูลค่าเกิน 133 ลบ.			46,376.61	26.92%	109	0.12%
	รวมสินค้าและบริการที่มีการจัดซื้อจัดจ้างมูลค่าเกิน 1 ล้าน SDR (44 ล้านบาท) ของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด			77,872.57	45.21%	550	0.63%
	รวมสินค้าและบริการที่มีการจัดซื้อจัดจ้างของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด			172,261.82	100%	87,858	100%

หน่วยงานอื่น ๆ ที่มีการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ งานก่อสร้าง ที่มีมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ในปี 2567

เกณฑ์มูลค่าขั้นต่ำ	ตัวอย่างหน่วยงาน	ประเภทงานก่อสร้าง	สัดส่วน (%) ของมูลค่างานก่อสร้างทั้งหมด)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%) ของจำนวนโครงการก่อสร้างทั้งหมด)	สัดส่วน (%) ของมูลค่างานก่อสร้างทั้งหมด)
เกิน 666 ลบ. แต่ไม่เกิน 888 ลบ.	การเคหะแห่งชาติ	งานซ่อมแซมอาคารที่อยู่อาศัยงานบริการก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	1,534.26	2.92%	2	0.01%
	การไฟฟ้านครหลวง	งานบริการก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆงานบริการก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	1,371.50	2.61%	2	0.01%
	สำนักงานคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ	งานก่อสร้างอาคาร	821.06	1.56%	1	0.01%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 666 ลบ. แต่ไม่เกิน 888 ลบ.		3,726.82	7.08%		0.00%
เกิน 888 ลบ. แต่ไม่เกิน 1110 ลบ.	การนิคมอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย	งานขุดลอกหรืองานขุดลอกทางน้ำ	1,000.00	1.90%	1	0.01%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 888 ลบ. แต่ไม่เกิน 1,110 ลบ.		1,000.00	1.90%		0.00%
เกิน 1,776 ลบ.	การทางพิเศษแห่งประเทศไทย	งานบริการก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	18,740.00	35.61%	1	0.01%
	รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 1,776 ลบ.		18,740.00	35.61%		0.00%
	รวมงานก่อสร้างที่มีการจัดซื้อจัดจ้างมูลค่าเกิน 15 ล้าน SDR (666 ล้านบาท) ของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด		23,466.82	44.59%	7	0.05%
	รวมงานก่อสร้างที่มีการจัดซื้อจัดจ้างของหน่วยงานอื่น ๆ ทั้งหมด		52,626.70	100%	13,481	100%

งานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ มีมูลค่าเกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) ในปี 2567

ลำดับ	ประเภทงานซื้อ/จ้าง/เช่า	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%)
1	งานจัดซื้อยาในบัญชี TMT*	46,995.86	4.76%	2,205	0.03%
2	การจ้างงาน (งานที่ไม่ใช่งานก่อสร้าง ไม่ใช่จ้างที่ปรึกษา หรือจ้างออกแบบฯ) อาทิ การจ้างผู้ดำเนินการจัดนิทรรศการ การจ้างบริการงานด้านระบบไฟฟ้า	46,810.02	4.74%	1,751	0.03%
3	งานจ้างขยะมูลฝอย	20,701.23	2.09%	257	0.00%
4	งานจัดซื้อวัสดุและอุปกรณ์ไฟฟ้า	16,160.91	1.64%	642	0.01%
5	งานจัดซื้อน้ำมันเชื้อเพลิง	11,566.74	1.17%	356	0.01%
6	บริการให้คำปรึกษาทางการศึกษา	10,777.94	1.09%	332	0.01%
7	งานจัดซื้ออุปกรณ์อ่านรหัสแท่ง (บาร์โค้ด)	8,217.47	0.83%	3	0.00%
8	งานจัดซื้อ/เช่า ยานพาหนะหรือรถยนต์	7,740.79	0.78%	218	0.00%
9	งานจัดซื้อ/จ้างบริการ อุปกรณ์ของอากาศยาน	7,556.77	0.76%	189	0.00%
10	งานบริการรักษาความปลอดภัย	7,160.01	0.72%	378	0.01%
11	งานบำรุงรักษาและซ่อมแซมพาหนะ	7,021.57	0.71%	104	0.00%
12	งานบริการทำความสะอาดอาคารและสำนักงานทั่วไป	6,781.44	0.69%	381	0.01%
13	งานจัดซื้อ/ไฟส่องสว่างปรับทิศทาง	6,618.26	0.67%	383	0.01%
14	งานจัดซื้อวัสดุอุปกรณ์ที่ใช้ในโรงพยาบาล	6,040.79	0.61%	387	0.01%
15	งานจ้างบริการด้านสารสนเทศภาครัฐ	5,711.58	0.58%	299	0.00%
16	รหัสกระทรวงพาณิชย์ อาทิ งานจัดซื้อวัสดุก่อสร้าง (หิน เหล็ก ท่อ ปูนซีเมนต์)	5,605.98	0.57%	339	0.01%
17	งานจัดซื้อ/เช่า รถบรรทุก	5,521.61	0.56%	197	0.00%
18	งานจัดซื้อเครื่องเอ็กซ์เรย์พลังงานต่ำ	5,327.22	0.54%	137	0.00%
19	งานจัดซื้อเครื่องประกอบอาหาร (วัตถุดิบประกอบอาหารสำหรับผู้ต้องขังหรือผู้ป่วย)	4,663.98	0.47%	159	0.00%
20	สายไฟฟ้า	4,505.45	0.46%	53	0.00%
รวมงานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) 20 ลำดับแรก		236,980.17	23.98%	8,717	0.13%
รวมงานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่าเกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) ทั้งหมด		478,099.33	48.38%	18,765	0.29%
รวมงานซื้อ/จ้าง/เช่า ทั้งหมด		988,177.39	100%	6,480,079	100%

งานซื้อ/จ้าง/เช่า ที่มีมูลค่า
เกิน 130,000 SDR (5.78 ล้านบาท) ทั้งหมด
คิดเป็น

48.38%

ของงานซื้อ/จ้าง/เช่า ทั้งหมด จาก
6,480,079 โครงการ

งานก่อสร้าง ที่การจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ มีมูลค่าเกิน 5 ล้าน SDR (222 ล้านบาท) ในปี 2567

ลำดับ	ประเภทงานก่อสร้าง	มูลค่า (ลบ.)	สัดส่วน (%)	จำนวนโครงการ (โครงการ)	สัดส่วน (%)
1	งานบริการก่อสร้างถนนทางหลวงและถนนอื่น ๆ	47,250.76	8.87%	66	0.02%
2	งานบริการก่อสร้างและซ่อมแซมสะพาน	41,249.76	7.74%	26	0.01%
3	งานก่อสร้างอาคาร	16,576.99	3.11%	29	0.01%
4	งานบริการและก่อสร้างระบบชลประทาน	7,954.94	1.49%	14	0.00%
5	งานก่อสร้างระบบประปา	2,071.78	0.39%	6	0.00%
6	งานขุดลอกหรืองานขุดลอกทางน้ำ	1,970.00	0.37%	2	0.00%
7	งานบริการก่อสร้างอาคารหรือบ้านสำเร็จรูปสำหรับบุคคลและครอบครัวเดียว	980	0.18%	1	0.00%
8	งานซ่อมแซมและปรับปรุงอาคารสำนักงาน	950	0.18%	3	0.00%
9	งานก่อสร้างสะพานรถยนต์ (สะพานข้ามอ่างเก็บน้ำ)	950	0.18%	1	0.00%
10	งานซ่อมแซมอาคารที่อยู่อาศัย	769.58	0.14%	1	0.00%
11	งานปรับปรุงสะพานเหล็ก	535	0.10%	1	0.00%
12	งานก่อสร้างสถานีสูบน้ำ	500	0.09%	1	0.00%
13	งานก่อสร้างและปรับปรุงสิ่งก่อสร้างเกี่ยวกับสาธารณูปการ (อาคารประกอบคลอง*)	450	0.08%	1	0.00%
14	งานก่อสร้างอาคารห้องปฏิบัติการผู้ป่วยนอก	417.63	0.08%	1	0.00%
15	งานก่อสร้างอาคารเล่นกีฬา	344	0.06%	1	0.00%
16	งานก่อสร้างสนามกีฬา	320	0.06%	1	0.00%
17	งานก่อสร้างอาคารเรียน	315	0.06%	1	0.00%
18	งานก่อสร้างเขื่อน	582.92	0.11%	2	0.00%
19	งานบริการก่อสร้างทางรถไฟ	266.59	0.05%	1	0.00%
20	ไม่มี	-	-	-	-
รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 5 ล้าน SDR (> 222 ล้านบาท) 20 ลำดับแรก		124,454.95	23.36%	159	0.05%
รวมงานก่อสร้างที่มีมูลค่าเกิน 5 ล้าน SDR (> 222 ล้านบาท) ทั้งหมด		124,454.95	23.36%	159	0.05%
รวมงานก่อสร้างทั้งหมด		532,711.53	100%	323,051	100%

งานก่อสร้างที่มีมูลค่า
เกิน 5 ล้าน SDR (222 ล้านบาท) คิดเป็น
23.36%
ของงานก่อสร้างทั้งหมด จาก
323,051 โครงการ

Agenda

1. วัตถุประสงค์และขอบเขตการดำเนินงาน

2. ผลการศึกษาเบื้องต้น

- ความสำคัญของการจัดทำร่างความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป (Thai-EU Free Trade Agreement) ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement)
- การเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้กรอบความตกลงการค้าเสรีของสหภาพยุโรป และข้อเรียกร้องภายใต้กรอบความตกลงดังกล่าว
- โอกาส อุปสรรค และผลกระทบที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการเปิดตลาดการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของไทยกับสหภาพยุโรปและประเทศสมาชิกภายใต้สหภาพยุโรปที่สำคัญ

3. การรับฟังความคิดเห็นจากผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย

แผนการรับฟังความคิดเห็นจากหน่วยงานของรัฐ

ครั้งที่	วันที่	เวลา	สถานที่	กลุ่มเป้าหมาย
1	29 พ.ค. 2568	10.00 – 12.00 น.	ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์	สำนักนายกรัฐมนตรี และกระทรวงกลาโหม ส่วนราชการในสังกัด องค์การมหาชน และรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวข้อง
2	29 พ.ค. 2568	13.00 – 15.00 น.		กระทรวงการคลัง และกระทรวงการต่างประเทศ ส่วนราชการในสังกัด องค์การมหาชน และรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวข้อง โดยเฉพาะรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวกับการพาณิชย์โดยตรง สาขาสาธารณสุขการ และสาขาสถาบันการเงิน
3	10 มิ.ย. 2568	10.00 – 12.00 น.		กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา กระทรวงการพัฒนาสังคมและความมั่นคงของมนุษย์ และกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ ส่วนราชการในสังกัด องค์การมหาชน และรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวข้อง โดยเฉพาะรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวกับการพาณิชย์โดยตรง สาขาการเกษตร
4	10 มิ.ย. 2568	13.00 – 15.00 น.		กระทรวงคมนาคม และกระทรวงทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม ส่วนราชการในสังกัด องค์การมหาชน และรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวข้อง โดยเฉพาะรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวกับการพาณิชย์โดยตรง สาขาขนส่ง และสาขาทรัพยากรธรรมชาติ
5	12 มิ.ย. 2568	10.00 – 12.00 น.		กระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม และกระทรวงพาณิชย์ ส่วนราชการในสังกัด องค์การมหาชน และรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวข้อง โดยเฉพาะรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวกับการพาณิชย์โดยตรง สาขาสื่อสาร
6	12 มิ.ย. 2568	13.30 – 15.00 น.		กระทรวงพลังงาน และกระทรวงมหาดไทย ส่วนราชการในสังกัด องค์การมหาชน กรุงเทพมหานคร เมืองพัทยา และรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวข้อง โดยเฉพาะรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวกับการพาณิชย์โดยตรง สาขาพลังงาน
7	18 มิ.ย. 2568	10.00 – 12.00 น.		กระทรวงยุติธรรม กระทรวงแรงงาน และกระทรวงวัฒนธรรม ส่วนราชการในสังกัด องค์การมหาชน และรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวข้อง
8	18 มิ.ย. 2568	13.30 – 15.00 น.		กระทรวงการอุดมศึกษา วิทยาศาสตร์ วิจัย และนวัตกรรม และกระทรวงศึกษาธิการ ส่วนราชการในสังกัด องค์การมหาชน และรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวข้อง
9	24 มิ.ย. 2568	10.00 – 12.00 น.		กระทรวงสาธารณสุข และกระทรวงอุตสาหกรรม ส่วนราชการในสังกัด องค์การมหาชน และรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวข้อง โดยเฉพาะรัฐวิสาหกิจที่เกี่ยวกับการพาณิชย์โดยตรง สาขาอุตสาหกรรมและพาณิชย์กรรม สาขาสังคมและเทคโนโลยี
10	24 มิ.ย. 2568	13.30 – 15.00 น.		ส่วนราชการที่ไม่สังกัดสำนักนายกรัฐมนตรี กระทรวง หรือทบวง

แผนการรับฟังความคิดเห็นจากผู้ประกอบการที่เกี่ยวข้อง

ครั้งที่	วันที่	เวลา	สถานที่	กลุ่มเป้าหมาย
1	22 พ.ค. 2568	10.00 – 12.00 น.	ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์	ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมยานยนต์สมัยใหม่ ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมชิ้นส่วนและอะไหล่ยานยนต์ และกลุ่มอุตสาหกรรมยานยนต์
2	22 พ.ค. 2568	13.00 – 15.00 น.		ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์อัจฉริยะ ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องปรับอากาศและเครื่องทำความเย็น กลุ่มอุตสาหกรรมผู้ผลิตไฟฟ้า และกลุ่มอุตสาหกรรมไฟฟ้าและอิเล็กทรอนิกส์
3	5 มิ.ย. 2568	10.00 – 12.00 น.		ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวกลุ่มรายได้ดีและการท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องนุ่งห่ม กลุ่มอุตสาหกรรมรองเท้า กลุ่มอุตสาหกรรมสิ่งทอ กลุ่มอุตสาหกรรมหัตถกรรมสร้างสรรค์ กลุ่มอุตสาหกรรมหนังและผลิตภัณฑ์หนัง กลุ่มอุตสาหกรรมอัญมณีและเครื่องประดับ และกลุ่มอุตสาหกรรมเฟอร์นิเจอร์
4	5 มิ.ย. 2568	13.00 – 15.00 น.		ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมเกษตรและเทคโนโลยีชีวภาพ ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมเทคโนโลยีชีวภาพ กลุ่มอุตสาหกรรมน้ำตาล และกลุ่มอุตสาหกรรมน้ำมันปาล์ม กลุ่มอุตสาหกรรมพลังงานหมุนเวียน และกลุ่มอุตสาหกรรมยาง
5	11 มิ.ย. 2568	10.00 – 12.00 น.		ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมแปรรูปอาหาร ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมอาหารและเครื่องดื่ม กลุ่มอุตสาหกรรมผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร และกลุ่มอุตสาหกรรมสมุนไพร
6	11 มิ.ย. 2568	13.30 – 15.00 น.		ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมหุ่นยนต์ ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องจักรกลการเกษตร กลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องจักรกลและโลหะการ กลุ่มอุตสาหกรรมต่อเรือ ซ่อมเรือและก่อสร้างงานเหล็ก กลุ่มอุตสาหกรรมหล่อโลหะ กลุ่มอุตสาหกรรมเหล็ก และกลุ่มอุตสาหกรรมอลูมิเนียม
7	17 มิ.ย. 2568	10.00 – 12.00 น.		ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมก่อสร้าง และอุตสาหกรรมการบินและโลจิสติกส์ ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมอากาศยาน การเดินทางอากาศอัจฉริยะ และอวกาศ
8	17 มิ.ย. 2568	13.30 – 15.00 น.		ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมเชื้อเพลิงชีวภาพและเคมีชีวภาพ ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมก๊าซ กลุ่มอุตสาหกรรมเคมี กลุ่มอุตสาหกรรมปิโตรเคมี กลุ่มอุตสาหกรรมปูนซีเมนต์ กลุ่มอุตสาหกรรมพลาสติก กลุ่มอุตสาหกรรมยา กลุ่มอุตสาหกรรมโรงกลั่นน้ำมันปิโตรเลียม และกลุ่มอุตสาหกรรมสำรวจและผลิตปิโตรเลียม
9	19 มิ.ย. 2568	10.00 – 12.00 น.		ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมดิจิทัล ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมดิจิทัล
10	19 มิ.ย. 2568	13.30 – 15.00 น.		ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมการแพทย์ครบวงจร ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรม เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องสำอาง และกลุ่มอุตสาหกรรมผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์

ประเด็นข้อหาหรือเกี่ยวกับโอกาสและผลกระทบของการเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ ภายใต้ FTA ไทย-สหภาพยุโรป

ผลประโยชน์จากการเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐในภาพรวม

ยกระดับการเปิดเผยโปร่งใส

ลดปัญหาการคอร์รัปชัน

ยกระดับการแข่งขันในตลาด

มาตรฐานเชิงดิจิทัลสูงขึ้น

โอกาส อุปสรรค และผลกระทบที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ ภายใต้ FTA ไทย-สหภาพยุโรป

โอกาส: การเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ FTA ไทย-สหภาพยุโรป จะช่วยลดอุปสรรคทางการค้าและเพิ่มโอกาสในการแข่งขันในตลาดระหว่างประเทศได้ นอกจากนี้ การเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐยังจะช่วยลดต้นทุนการดำเนินงานและเพิ่มประสิทธิภาพในการจัดซื้อจัดจ้างของภาครัฐได้

อุปสรรค: การเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ FTA ไทย-สหภาพยุโรป อาจทำให้เกิดการแข่งขันที่ไม่เป็นธรรมในตลาดภายในประเทศได้ นอกจากนี้ การเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐยังอาจทำให้เกิดการทุจริตและคอร์รัปชันได้

ผลกระทบ: การเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ FTA ไทย-สหภาพยุโรป จะส่งผลให้เกิดการเปลี่ยนแปลงในตลาดการจัดซื้อจัดจ้างของภาครัฐและภาคเอกชนได้ นอกจากนี้ การเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐยังอาจส่งผลให้เกิดการเปลี่ยนแปลงในโครงสร้างตลาดและห่วงโซ่มูลค่าได้

ผลการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐของประเทศไทย ในปี 2565-2566 จำนวนตามช่วงเงินของการจัดซื้อจัดจ้าง (งานเชิงจ้าง/เช่า)

จำนวนเงิน	จำนวนเงิน (ล้านบาท)				มูลค่าการเปิดเสรีจัดจ้าง (ล้านบาท)				อัตราการเปิดเสรี (%)
	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน	
รวมทั้งหมด	9,888	100.00%	19,823	100.00%	8,385	367,183.27	100.00%	388,283.33	0.87%
ไม่เกิน 10 ล้าน	8,970	89.83%	9,828	90.79%	9,345	141,417.23	38.52%	178,072.33	40.49%
เกิน 10 ล้าน แต่ไม่เกิน 100 ล้าน	628	6.37%	638	5.90%	2,085	43,828.82	11.84%	58,238.08	15.33%
เกิน 100 ล้าน แต่ไม่เกิน 1,000 ล้าน	353	3.53%	307	2.84%	-13.02%	68,368.83	18.24%	83,514.31	21.53%
เกิน 1,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 10,000 ล้าน	13	0.13%	15	0.14%	15.98%	7,171.68	1.88%	8,182.28	2.19%
เกิน 10,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 100,000 ล้าน	4	0.04%	8	0.07%	100.00%	2,562.75	0.73%	5,932.75	1.61%
เกิน 100,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 1,000,000 ล้าน	2	0.02%	3	0.03%	50.00%	1,586.87	0.47%	2,372.59	0.64%
เกิน 1,000,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 10,000,000 ล้าน	3	0.03%	4	0.04%	30.00%	2,570.37	0.79%	3,344.82	0.91%
เกิน 10,000,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 1,000,000,000 ล้าน	1	0.01%	4	0.04%	300.00%	380.00	0.26%	3,780.00	1.03%
เกิน 1,000,000,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 10,000,000,000 ล้าน	8	0.08%	9	0.08%	90.00%	8,188.88	2.37%	11,317.46	3.00%
เกิน 10,000,000,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 100,000,000,000 ล้าน	2	0.02%	2	0.02%	0.00%	5,574.15	1.52%	5,295.12	1.43%
เกิน 100,000,000,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 1,000,000,000,000 ล้าน	1	0.01%	4	0.04%	300.00%	3,360.00	0.92%	12,677.15	3.43%
เกิน 1,000,000,000,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 10,000,000,000,000 ล้าน	3	0.03%	0	0.00%	-100.00%	9,000.00	2.45%	0.00	0.00%
เกิน 10,000,000,000,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 1,000,000,000,000,000 ล้าน	0	0.00%	1	0.01%	-	0.00	0.00%	5,123.19	1.38%
เกิน 1,000,000,000,000,000 ล้าน แต่ไม่เกิน 10,000,000,000,000,000 ล้าน	2	0.02%	1	0.01%	-50.00%	74,000.00	20.17%	12,491.90	3.38%

รวมทั้งหมด: 9,888 ล้านบาท (สัดส่วน 100.00%) / 19,823 ล้านบาท (สัดส่วน 100.00%) / 8,385 ล้านบาท (สัดส่วน 367,183.27%) / 388,283.33 ล้านบาท (สัดส่วน 100.00%) / 0.87%

หมายเหตุ: ข้อมูลนี้เป็นข้อมูลเบื้องต้น และอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามข้อมูลจริง

ความตกลงการค้าเสรีไทย - สหภาพยุโรป (Thai - EU Free Trade Agreement) ภายใต้หัวข้อการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (Government Procurement) พร้อมข้อผูกพันในภาคผนวก

มูลค่าขั้นต่ำของการจ้าง

ระยะเวลาเปิดประมูลขั้นต่ำ

รายการสินค้า บริการ และงานก่อสร้างที่ควรเปิดตลาด หรือมีข้อผูกพัน

รายชื่อหน่วยงานของรัฐ ที่จะปฏิบัติตามข้อกำหนด

มาตรการการแก้ไข ข้อบกพร่อง (Transitional Measures)

European Union

Annex 9.1: Treatment of Tenderers and Awarding of Contracts

Annex 9.1.1: Pre-Award Information

Annex 9.1.2: Disclosure of Information

Annex 9.1.3: Domestic Review

Annex 9.1.4: Modification and Rectification to Coverage

Annex 9.1.5: Cooperation

Annex 9.1.6: Future Negotiations

Annex 9.1.7: Committee on Investment, Services, Electronic Commerce and Government Procurement

Annex 9.1.8: Dispute Resolution

Annex 9.1.9: Final Provisions

Annex 9.1.10: Transitional Provisions

Annex 9.1.11: Definitions

Annex 9.1.12: Annexes

Annex 9.1.13: Annexes

Annex 9.1.14: Annexes

Annex 9.1.15: Annexes

Annex 9.1.16: Annexes

Annex 9.1.17: Annexes

Annex 9.1.18: Annexes

Annex 9.1.19: Annexes

Annex 9.1.20: Annexes

Annex 9.1.21: Annexes

Annex 9.1.22: Annexes

Annex 9.1.23: Annexes

Annex 9.1.24: Annexes

Annex 9.1.25: Annexes

Annex 9.1.26: Annexes

Annex 9.1.27: Annexes

Annex 9.1.28: Annexes

Annex 9.1.29: Annexes

Annex 9.1.30: Annexes

Annex 9.1.31: Annexes

Annex 9.1.32: Annexes

Annex 9.1.33: Annexes

Annex 9.1.34: Annexes

Annex 9.1.35: Annexes

Annex 9.1.36: Annexes

Annex 9.1.37: Annexes

Annex 9.1.38: Annexes

Annex 9.1.39: Annexes

Annex 9.1.40: Annexes

Annex 9.1.41: Annexes

Annex 9.1.42: Annexes

Annex 9.1.43: Annexes

Annex 9.1.44: Annexes

Annex 9.1.45: Annexes

Annex 9.1.46: Annexes

Annex 9.1.47: Annexes

Annex 9.1.48: Annexes

Annex 9.1.49: Annexes

Annex 9.1.50: Annexes

Annex 9.1.51: Annexes

Annex 9.1.52: Annexes

Annex 9.1.53: Annexes

Annex 9.1.54: Annexes

Annex 9.1.55: Annexes

Annex 9.1.56: Annexes

Annex 9.1.57: Annexes

Annex 9.1.58: Annexes

Annex 9.1.59: Annexes

Annex 9.1.60: Annexes

Annex 9.1.61: Annexes

Annex 9.1.62: Annexes

Annex 9.1.63: Annexes

Annex 9.1.64: Annexes

Annex 9.1.65: Annexes

Annex 9.1.66: Annexes

Annex 9.1.67: Annexes

Annex 9.1.68: Annexes

Annex 9.1.69: Annexes

Annex 9.1.70: Annexes

Annex 9.1.71: Annexes

Annex 9.1.72: Annexes

Annex 9.1.73: Annexes

Annex 9.1.74: Annexes

Annex 9.1.75: Annexes

Annex 9.1.76: Annexes

Annex 9.1.77: Annexes

Annex 9.1.78: Annexes

Annex 9.1.79: Annexes

Annex 9.1.80: Annexes

Annex 9.1.81: Annexes

Annex 9.1.82: Annexes

Annex 9.1.83: Annexes

Annex 9.1.84: Annexes

Annex 9.1.85: Annexes

Annex 9.1.86: Annexes

Annex 9.1.87: Annexes

Annex 9.1.88: Annexes

Annex 9.1.89: Annexes

Annex 9.1.90: Annexes

Annex 9.1.91: Annexes

Annex 9.1.92: Annexes

Annex 9.1.93: Annexes

Annex 9.1.94: Annexes

Annex 9.1.95: Annexes

Annex 9.1.96: Annexes

Annex 9.1.97: Annexes

Annex 9.1.98: Annexes

Annex 9.1.99: Annexes

Annex 9.1.100: Annexes

โอกาส อุปสรรค และผลกระทบที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ ภายใต้ FTA ไทย-สหภาพยุโรป

รูปแบบข้อผูกพัน (Modalities) ภายใต้ FTA ไทย-สหภาพยุโรป

ข้อผูกพันในภาคผนวกของ FTA ไทย-สหภาพยุโรป

-สหภาพยุโรป ในส่วนที่เกี่ยวข้องกับการจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ (<https://survey.bolliger-company.com/s/----FTA--/tt-pgXOM>)

6. ความเห็นต่อความพร้อมและปัญหาอุปสรรคของไทยต่อการเปิดเสรี จัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป

.....

.....

.....

ส่วนที่ 3: ข้อเสนอแนะต่อการเตรียมความพร้อมของหน่วยงานของรัฐ รัฐวิสาหกิจ และผู้ประกอบการไทยในการเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐภายใต้ความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป

7. ข้อเสนอแนะแนวทางการใช้ประโยชน์จากความร่วมมือเพื่อการพัฒนาศักยภาพของผู้ประกอบการไทยที่ได้รับประโยชน์จากการเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐ

.....

.....

.....

8. ข้อเสนอแนะแนวทางขยายผลกระทบจากการเปิดเสรีจัดซื้อจัดจ้างโดยรัฐตามความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป รวมถึงแผนการดำเนินงานของหน่วยงานของรัฐและรัฐวิสาหกิจ เพื่อปฏิบัติตามความตกลงการค้าเสรีไทย-สหภาพยุโรป

.....

.....

.....



For more information, please contact :

Dr. Rachda Chiasakul | Chief Executive Director

Mobile. +66 (0) 86 903 8888

Tel. +66 (0) 2 230 6388

Fax. +66 (0) 2 230 6333

Rachda.C@bolliger-company.com

www.bolliger-company.com

Bolliger & Company (Thailand) Ltd. is a public policy and strategic consulting firm with a focus on research, policy formulation, and decision making. Our primary areas of expertise are in the fields of international trade and investment, economics and social policy, and business strategy.

Copyright © 2025 Bolliger & Company (Thailand) Ltd. All Rights Reserved.

Bolliger & Company